



بسم الله الرحمن الرحيم

کشور بزرگ

راهنمای تجارت با

tpo.ir

Iran Trade Promotion Organization

شابک: ۱۵۴-۷ - ۹۶۴ - ۴۶۸ - ۹۷۸

راهنمای تجارت با کشور بروزیل

شناسنامه پدیدآورندگان:

سازمان توسعه تجارت ایران

معاونت بازاریابی و تنظیم روابط سازمان: دکتر محمدعلی ضیغمی

مدیر طرح: رضا توفیقی

مجری طرح: کیومرث شریفی و سپهر رضوی

طراح و مدیرهنری: محبوبه اصغرپور

ویرایش، صفحه‌آرایی و طراحی: شرکت چاپ و نشر بازرگانی

شناسنامه کتاب:

چاپ اول: مهر ماه ۱۳۸۷

تیراژ: ۳۰۰۰ نسخه

قیمت: ۴۰۰۰ رویال

لیتوگرافی، چاپ و صحافی: شرکت چاپ و نشر بازرگانی

ناشر: شرکت چاپ و نشر بازرگانی وابسته به موسسه مطالعات و پژوهشی‌های بازرگانی

نشانی: تهران، بزرگراه شهید چمران، محل دائمی نمایشگاهها ، سازمان توسعه تجارت ایران

تلفن: ۰۳۱-۲۲۶۶۴۰۳۱

نسخه الکترونیکی کتاب: www.tpo.ir

E.mail: info@tpo.ir

سخن رئیس کل سازمان

نَوَّالْقُلْمِ وَمَا يَسْطُرُونَ.

طی سالهای گذشته، شاهد تکوین تدریجی «نظام اقتصادی یکپارچه جهانی» بوده‌ایم. توسعه دانش و فناوری در عرصه‌های مختلف، وضعیت متفاوتی از کسب و کار را در این سالها در بی‌داشته است. از یکسو توسعه ارتباطات و دسترسی گسترده مشتریان به اطلاعات، چهره بازارها را دگرگون نموده و «خواستهای» آنها را تحت تأثیر قرار داده و از سوی دیگر تولید مبتنی بر فناوری پیشرفته و روش‌های اصلاح شده، امکان پاسخگویی به تقاضاهای متنوع و متغیر مشتریان را فراهم نموده است.

نقش تعیین کننده عوامل تولید در معرفی محصول، به ویژه محصولات جدید، اکنون جای خود را به عوامل موجد رضایت مشتری و بازار داده است. این وضعیت، پارادایم حاکم بر روابط صنعت - بازار را به نفع بازار تغییر داده و نقش تعیین کننده بازار و فرصتها و محدودیتهای آن را به جای تولید و فرصتها و محدودیتهای آن نشانده است. اگر به این مهم، جهانی شدن بازارها را نیز بیافزاییم، آنگاه ضرورت مطالعه و شناخت بازارها، بخش‌های آن و راهکارهای بازاریابی برای کسب سهم مناسب از بازارهای هدف به خوبی نمایان می‌شود.

تعدد و تنوع عوامل محیطی مؤثر بر موفقیت کسب و کارها، به ویژه در بازارهای جهانی، نسب به گذشته که قلمرو فعالیتها محلی و ملی بوده، بسیار بیشتر است. امروزه شناخت این عوامل نسبت به شناخت عوامل داخلی بنگاه به دلیل تأثیرگذاری آنها در تحلیلهای مربوط به فرصت‌های کسب و کار مقدم است. به همین دلیل مدیران سازمانها باید عناصر غیر قابل کنترل محیطی را شناخته و آنها را تا آنجا که ممکن است، مدیریت نمایند.

در تمام محیط‌های کسب و کار، شرایط نامطمئن به وسیله عناصر غیرقابل کنترل به وجود می‌آید و هر بازار جدید، مجموعه عوامل غیر قابل کنترل خاص خود را نیز به آن اضافه

می‌کند. مدیر موفق برنامه بازاریابی خود را به نحوی طراحی می‌کند که بهتر بتواند با شرایط نامطمئن محیط کسب و کار منطبق شود.

مهمنترین عوامل غیر قابل کنترل محیط بین‌المللی عبارت‌اند از :

- ❖ عوامل سیاسی - قانونی
- ❖ عوامل فرهنگی
- ❖ عوامل اقتصادی
- ❖ زیر ساختها، فناوری، رقبا، نظام توزیع و غیره

تلاش همه بنگاه‌ها برای دسترسی به اطلاعات مربوط به عناصر غیر قابل کنترل محیطی، مستلزم صرف هزینه و ایجاد مخاطرات ناشی از عدم صحت و دقت اطلاعات جمع‌آوری شده است. به این جهت و در راستای حمایت از شرکتهای ایرانی، برای ورود و کسب موققیت آنها در بازارهای خارجی، سازمان توسعه تجارت ایران اقدام به تهیه و انتشار مجموعه کتابهایی با عنوان «راهنمای تجارت با کشورها» نموده است.

در گرددآوری و تدوین اطلاعات این کتابها تلاش شده است تا اطلاعات دقیق و بهروز، با بهره‌گیری از منابع اطلاعاتی موثق در اختیار خواننده گرامی قرار گیرد. به دلیل تغییرات نسبتاً سریع، این اطلاعات در فاصله‌های زمانی مناسب به روز شده و در چاپهای بعدی منتشر خواهد شد. با این حال، این دقت مارا از رهنماوهای اساتید و صاحب‌نظران محترم بی‌نیاز نمی‌کند و از هرگونه راهنمایی و تذکر صاحبان فکر و فعالان عرصه تجارت خارجی ایران استقبال می‌نماییم.

در پایان لازم می‌دانم از همکاری همه دست‌اندرکاران تهیه و تولید مجموعه کتابهای حاضر به ویژه جناب آقای دکتر محمدعلی ضیغمی «معاون بازاریابی و تنظیم روابط سازمان» و جناب آقای رضا توفیقی، «مدیر طرح» و کلیه کارشناسان سازمان که با این مجموعه همکاری نموده‌اند، کمال تشکر و قدردانی را بنمایم. همچنین از سرکار خانم محبوبه اصغرپور و همکاران شرکت چاپ و نشر بازرگانی به خاطر تلاشهای ایشان در طراحی و تولید این مجموعه سپاسگزارم.

مهندی غصنفری

معاون وزیر و رئیس کل سازمان توسعه تجارت ایران

فهرست صفحه

بخش اول: کلیات

اطلاعات پایه

- ۱۳ نام رسمی کشور
- ۱۳ موقعیت جغرافیایی
- ۱۳ مساحت
- ۱۳ جمعیت
- ۱۳ شهرهای مهم
- ۱۴ همسایگان
- ۱۴ واحد پول
- ۱۴ تفاوت زمان با ایران

فصل اول: محیط سیاسی و قانونی

- ۱۷ محیط سیاسی
- ۱۷ تاریخچه جمهوری بزرگیل
- ۱۸ نوع و ارکان اصلی حکومت
- ۲۰ وضعیت ریسک سیاسی
- ۲۰ افراد و گروههای با نفوذ

۲۰	محیط قانونی
۲۰	قانون اساسی
۲۱	قانون مجلس
۲۲	حقوق مالکیت
۲۲	قانون مالکیت فکری
۲۴	قانون سرمایه‌گذاری
۲۵	مراحل راهاندازی یک کسب و کار
۲۷	قوانين گمرکی
۲۸	قوانين بانکی و نحوه انتقال پول و سرمایه
۳۰	رسیدگی به اختلافات تجاری
۳۱	قوانين مالیاتی
۳۲	قوانين کنسولی
۳۴	حمایتهای تجاری از صادرکنندگان
۳۶	عضویت در پیمانهای اقتصادی و نهادهای بین‌المللی
۳۶	عضویت در سازمانهای مهم بین‌المللی
۳۸	عضویت در اتحادیه‌های گمرکی
۳۹	عضویت در پیمانهای اقتصادی

فصل دوم: محیط فرهنگی

۴۱	ارکان فرهنگی و اجتماعی
۴۱	مذهب
۴۱	زبان
۴۲	الگوی زندگی
۴۲	نهادهای اجتماعی و دینی
۴۴	رسانه‌ها
۴۵	عادات خرید و مصرف
۴۶	تعطیلات رسمی
۴۸	فرهنگ مذاکره
۴۹	دیدگاه کلی نسبت به ایران

۴۹ آداب مذاکره

فصل سوم: محیط اقتصادی

۵۳ سیستم اقتصادی و نقش دولت

۵۴ بخش صنعت و معدن

۵۵ بخش کشاورزی

۵۵ بخش خدمات

۵۷ جمعیت

۵۹ شاخصهای مهم اقتصادی

۵۹ نرخ تورم

۶۰ نرخ بیکاری

۶۰ دستمزد نیروی کار

۶۱ تراز حساب جاری

۶۱ میزان ذخایر ارزی

۶۱ توزیع و بازاریابی

۶۱ شبکه‌های توزیع

۶۳ بازاریابی و تبلیغات

۶۳ راهکارهای بازاریابی و فروش

۶۴ نظام نرخ‌گذاری

۶۵ منابع طبیعی

فصل چهارم: زیرساختها

۶۷ حمل و نقل

۶۷ جاده‌ای

۶۸ ریلی

۶۸ دریایی

۶۹ هوایی

- ۷۰ نظام بانکی
- ۷۱ نظام بیمه‌ای
- ۷۲ زیر ساختهای ارتباطی

بخش دوم: تجارت خارجی

فصل پنجم: اطلاعات کلی

- ۷۵ تراز تجاری
- ۷۶ صادرات
- ۸۱ واردات
- ۸۹ کشورهای صادرکننده

فصل ششم: وضعیت مبادلات بازارگانی با ایران

- ۱۰۱ تراز تجاری
- ۱۰۲ واردات بربزیل از ایران
- ۱۰۷ محصولات شیمیایی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبهای
- ۱۰۸ میوه‌های خوراکی
- ۱۰۹ فرش
- ۱۰۹ پوست خام و چرم
- ۱۱۰ سایر محصولات
- ۱۱۹ صادرات بربزیل به ایران
- ۱۲۵ همایشها و سمینارهای برگزار شده بین دو کشور
- ۱۲۶ هیأت‌های تجاری
- ۱۲۷ مشارکت شرکتهای ایرانی در نمایشگاه‌های بین‌المللی بربزیل
- ۱۲۷ زمانهای مناسب و نامناسب جهت اعزام هیأت بازاریابی به بربزیل
- ۱۲۸ زیر ساختهای موجود بین دو کشور

- ۱۲۸ حمل و نقل
- ۱۲۸ دریایی
- ۱۲۹ روابط بانکی
- ۱۲۹ تحلیل موقعیت
- ۱۳۳ راهبردهای پیشنهادی
- ۱۳۳ راهبردهای ترکیبی
- ۱۳۳ راهبردهای مرتبط با هر موقعیت
- ۱۳۴ نتیجه‌گیری و پیشنهادات

بخش سوم: پیوست‌ها

- ۱۳۹ وبسایتهاي اينترنتي وزارت خانه‌ها و سازمانهاي مهم بروزيل
- ۱۴۰ نام بانکهاي مهم بروزيل
- ۱۴۱ فهرست روزنامه‌ها و مجلات بازرگانی و اقتصادی مهم
- ۱۴۱ فهرست چند شركت مهم تبلیغاتی
- ۱۴۱ فهرست چند شركت بيمه‌اي تجاري مهم
- ۱۴۲ فهرست چند شركت باربری مهم
- ۱۴۲ فهرست چند شركت مهم تجاري و بازرگانی
- ۱۴۳ فهرست هتلهاي چند شهر مهم بروزيل
- ۱۴۳ فهرست بيمارستانهاي چند شهر مهم بروزيل
- ۱۴۴ فهرست چند آژانس املاک در شهرهاي بروزيل
- ۱۴۴ فهرست ميلياردرهاي بروزيلي در سال ۲۰۰۷
- ۱۴۵ نشاني سفارت خانه جمهوري اسلامي ايران در بروزيل
- ۱۴۷ منابع و مآخذ

بخش اول

کلیات



اطلاعات پایه



◆ نام رسمی کشور

جمهوری بزرگ^۱

◆ موقعیت جغرافیایی

جنوب شرقی آمریکا، بین کشورهای گویان فرانسه، سورینام، ونزوئلا، کلمبیا، پرو، بولیوی، پاراگوئه، آرژانتین و اروگوئه و اقیانوس اطلس.

◆ مساحت

۸.۵۱۱.۹۶۵ کیلومتر مربع (از لحاظ وسعت پنجمین کشور جهان محسوب می‌شود).

◆ جمعیت

براساس آمار تخمینی سال ۲۰۰۷، جمعیت این کشور بالغ بر ۱۹۰ میلیون نفر است که حدود ۵۴ درصد از این جمعیت را سفیدپوستان تشکیل می‌دهند.

◆ شهرهای مهم

شهرهای عمدۀ ریودوژانیرو، فورتالهزا، بالو هوریزونته، سالوادور، سائو لوئیس و سائوپلو

1. Republic of Brazil

هستند. شهر سائوپولو مرکز تجاری کشور است. بخش‌های شمالی و جنوبی کشور برزیل مرکز فعالیتهای گسترده کشاورزی است. شهر برازیلیا پایتخت و مرکز سیاسی برزیل است.

◆ همسایگان ◆

کشور برزیل از شمال به کشورهای گویان فرانسه، سورینام، ونزوئلا و کلمبیا، از غرب به پرو، بولیوی و آرژانتین، از جنوب به اروگوئه و از شرق به اقیانوس اطلس محدود می‌شود



◆ واحد پول ◆



واحد پول این کشور، ریل برزیل است. هر دلار آمریکا معادل ۱/۷۵ ریل برزیل است. هر ریل برزیل برابر با ۱۰۰ سنتاوس است. اسکناسهای رایج در این کشور ۱، ۵، ۱۰، ۲۰، ۵۰ و ۱۰۰ ریلی و سکه‌های رایج آن ۱، ۵، ۱۰، ۲۰ و ۵۰ سنتاوس است.

◆ تفاوت زمان با ایران ◆

به دلیل وسعت و موقعیت جغرافیایی کشور برزیل، تفاوت زمانی بخش‌های مختلف آن با

مقیاس بین‌المللی متفاوت است. از این رو ساعت کشور بربزیل (پایتخت) ۳- ساعت GMT است و با کشور ایران از لحاظ زمانی هفت ساعت و نیم اختلاف دارد.

این تفاوت زمانی برای همه کشور به جز نواحی شمالی آن صادق است. ساعت نواحی شمالی ۴- ساعت GMT است و با کشور ایران از لحاظ زمانی هشت ساعت و نیم اختلاف دارند.

فصل اول

محیط سیاسی و قانونی

در این فصل، محیط سیاسی و محیط قانونی کشور برزیل به صورت مجزا بررسی می‌شود. در بخش محیط سیاسی، تاریخچه، نوع حکومت، میزان ریسک سیاسی و میزان تأثیر افراد و گروه‌های با نفوذ سیاسی در فعالیتهای اقتصادی و تجاری بررسی قرار می‌شود.

در بخش محیط قانونی نیز، نظام قانون‌گذاری، حقوقی و قضایی، قانون اساسی، قوانین مالکیت، مالکیت فکری، گمرکی، کنسولی، سرمایه‌گذاری، ثبت و راه اندازی شرکتها، قوانین بانکی و مالیاتی، قوانین و ضوابط برگزاری نمایشگاه‌ها، عضویت در پیمانهای اقتصادی، اتحادیه‌های گمرکی و نهادهای بینالمللی و غیره تشریح می‌شود.

۱. محیط سیاسی

موارد بررسی شده در این بخش، شامل تاریخچه کشور، نوع حکومت و نحوه انتخاب رئیس و ارکان اصلی کشور، میزان ریسک سیاسی و میزان تأثیر افراد و گروه‌های با نفوذ سیاسی در فعالیتهای اقتصادی و تجاری است.

۱-۱. تاریخچه جمهوری بزریل

کشور بزریل یکی از مستعمرات پرتغالیها از سال ۱۵۱۹ تا زمان استقلال به شمار می‌رفت. طی آن دوره، بزریل به بخش‌های مجزا تقسیم شده و هر یک از بخشها در اختیار یکی از شاهزادگان پرتغالی بود. کشمکش‌های کشورهای قدرتمند آن زمان با یکدیگر زمینه‌ساز استقلال بزریل در سال ۱۸۲۲ از پرتغال شد. در همان سال کشور پرتغال به طور رسمی استقلال بزریل را اعلام و حکومت پادشاهی آن را به رسمیت شناخت.

با خروج اولین پادشاه بزریل از قدرت، این کشور از سال ۱۸۳۱ تا ۱۸۴۰ میلادی توسط نائب‌السلطنه هدایت شد. طی سالهای ۱۸۴۰ تا ۱۸۷۰ بزریل به قطب خرید و فروش برده‌ها و صادرات قهوه بدل شد. از سال ۱۸۷۰ نبرد میان جمهوریخواهان و دولت آغاز شد. در سال ۱۸۸۹ و با استعفای پادشاه وقت، حکومت جمهوری در بزریل برپا شد.

کشور بزریل از آن سال تاکنون با تغییر دولتهای متعدد روبرو شده است. به رغم تفاوت دولتهای تمامی آنها بر رشد کشاورزی و صنایع پافشاری کردند. مطالعه و بازنگری در قانون اساسی بزریل طی سال ۱۹۸۸ میلادی راه را برای استقرار و استحکام جمهوری فدرال هموار کرد. در حال حاضر این کشور دارای ۲۶ استان و یک بخش فدرال است.

۱-۲. نوع و ارکان اصلی حکومت

کشور بزریل دارای حکومت جمهوری فدرال است. حکومت کشور دارای سه بخش قوه مجریه با ۱۵ عضو، قوه مقننه (کنگره ملی و اتاق نمایندگان) با ۵۹۴ عضو و قوه قضائیه (دادگاههای عالی فدرال و نظامی) است.

۱-۲-۱. قوه مقننه

اولین جلسه مجلس سنا و اتاق نمایندگان کشور بزریل در سال ۱۸۲۶ تشکیل شد. هدف از تأسیس مجلس سنا و اتاق نمایندگان، ایجاد بستر مناسب بهمنظور نقد و بررسی کارشناسی قوانین و لوایح تدوین شده و جلوگیری از تصویب قوانین مشکل‌آفرین برای مردم بوده است. نمایندگان یادشده با مراجعته به آرای عمومی و برای دوره چهار ساله انتخاب می‌شوند. انتخابات مجلس سنا و اتاق نمایندگان به صورت مرتب برگزار می‌شود.

۱-۲-۲. قوه مجریه



در کشور بزریل، رئیس جمهور، مقام رئیس قوه مجریه را دارد. رئیس جمهور و معاون وی از طریق مراجعته به آرای مردم و برای دوره چهار ساله برگزیده می‌شوند.

اعضای کابینه براساس پیشنهاد رئیس جمهور و آرای نمایندگان مجلس مشخص می‌شوند.

۳-۲-۱. قوه قضائیه

سیستم قضایی این کشور بر پایه قوانین قضایی ایتالیا بنا شده است. از این رو قوه قضائیه در بررسی شکایات و دعاوی مطرح شده از قوانین قضایی ایتالیا بهره‌برداری می‌کند، اما اجباری به تبعیت کامل از آن ندارد. این سیستم در برگیرنده دادگاه عالی فدرال، دادگاه عالی عدالت، دادگاه فدرال منطقه‌ای و دادگاه‌های شهری است.

معمولًا اختلافات و دعواها ابتدا در دادگاه‌های شهری بررسی می‌شوند. افزون بر دادگاه‌های فوق، این کشور از دادگاه‌های تخصصی در زمینه‌های کار، انتخابات و امور نظامی نیز استفاده می‌کند.

در این کشور قصاص در سن ۷۰ سالگی به اجبار بازنیسته می‌شوند.

۱-۳-۲-۱. دادگاه عالی فدرال

این دادگاه مسئولیت بررسی و اظهار نظر در خصوص مسائل مربوطه به امور سیاسی را بر عهده دارد. از این رو اعضای دادگاه فوق با آرای قانون‌گذاران تعیین می‌شوند.

۱-۳-۲-۲. دادگاه عالی عدالت

این دادگاه مرجع بررسی و اظهار نظر در خصوص تقاضاهای استیناف صادره از سوی مراجع قضایی است. این دادگاه از اعمال تغییر در دادگاه‌های استیناف به وجود آمده است.

۱-۳-۲-۳. دادگاه فدرال منطقه‌ای

این دادگاه، دادگاه میانی بین دادگاه شهری و دادگاه‌های عالی است. از این رو دادگاه یادشده مسئولیت بررسی پرونده‌ها و اظهار نظر در خصوص آنها قبل از ارسال به دادگاه‌های عالی را بر عهده دارد.

۱-۳-۲-۴. دادگاه شهری

این دادگاه اولین مرجع بررسی اختلافات و مشاجرات کوچک در بزرگی است. دادگاه بخش مسئولیت بررسی اختلافات خانوادگی را نیز دارد.

۱-۳. وضعیت ریسک سیاسی

بر اساس ارزیابیهای انجام شده از سوی مراجع بینالمللی، کشور بربزیل یکی از مناطق با ثبات است. طبق ارزیابی‌های انجام شده از سوی صندوق ضمانت صادرات ایران، این منطقه در طبقه‌بندی ریسک، رتبه سه را دارد و سقف اعتبارات کوتاه‌مدت (زیر دو سال) برای این کشور معادل ۷۰ میلیون دلار و برای اعتبارات میان‌مدت و بلندمدت (بالای دوسال) معادل ۱۴۰ میلیون دلار است.

۱-۴. افراد و گروه‌های با نفوذ

با توجه به اینکه سیستم حکومتی بربزیل سیستم مستقل است، پستهای کلیدی سیاسی و اقتصادی در اختیار حزبی است که اکثریت کرسیهای در کنگره ملی و اتاق نمایندگان را در اختیار دارد. نمایندگان سایر احزاب نیز از طریق حضور در کنگره ملی و اتاق نمایندگان و اعلام نظر در خصوص برنامه‌های پیشنهادی دولت، در هدایت کشور نقش دارند. این روند از سوی همه احزاب به رسمیت شناخته شده است. در جهت حفظ دموکراسی، احزاب به این فرایند قانونی پایبند هستند.

مجموعه قوانین مصوب مجلس در خصوص گروه‌های سیاسی، نحوه حضور آنها در فعالیتهای سیاسی و جایگاه آنها در فعالیتهای کشور را به روشنی مشخص نموده است.

۲. محیط قانونی

در این بخش، نظام قانون گذاری، حقوقی و قضایی، شامل قانون اساسی، قوانین مالکیت، مالکیت فکری، گمرکی، کنسولی، سرمایه گذاری، ثبت و راه اندازی شرکتها، قوانین بانکی و مالیاتی، معافیتها و مشوقه‌ای قانونی سرمایه‌گذاری، عضویت در پیمانهای اقتصادی، اتحادیه‌های گمرکی و نهادهای بینالمللی و قوانین و ضوابط برگزاری نمایشگاهها بیان می‌شود.

۳-۱. قانون اساسی

بربزیل تا قبل از سال ۱۸۲۲ میلادی فاقد قانون اساسی بود و حکام این کشور برپایه قوانین و مقررات پرتغال، دستورات و احکام خود را صادر می‌کردند. نشیب و فرازهای متعدد

در عرصه حکومت برزیل موجب شد تا قانون یادشده دچار تغییرات متعدد شود. قانون اساسی نهایی این کشور پس از بازنگری در تاریخ پنجم اکتبر ۱۹۸۸ به تصویب رسید.

این قانون در برگیرنده ۲۵۰ اصل است. قانون اساسی بر پایه برابری اقوام ساکن در آن کشور و یکسان بودن حقوق آنها از دیدگاه قانون بنا شده است.

در بند اول آن چنین آمده است: «جمهوری فدرال برزیل بر پایه تمامیت ارضی و اتحاد ناگستینی بخش‌های کشور و در قالب دولتی دموکراتیک شکل گرفته است. اساس وجود این دولت همکاری و تلاش جمعی شهروندان در زمینه‌های سیاسی، اجتماعی، فرهنگی و غیره است. دولت با مراجعة به آرای مردم تعیین شده و مشروعیت می‌یابد.»

بر طبق قانون اساسی کشور برزیل، «قوای دولت بر سه قوه استوار است: قوه قضائیه، قوه اجرایی و قوه قانون‌گذاری. این سه قوه در انجام وظایف خود برمبنای این قانون و دیگر قوانین، هماهنگی به عمل می‌آورند و ریاست جمهوری مرجع تمام این قوا است.»

۲-۲. قانون مجلس

قوه مقننه کشور برزیل از دو بخش کنگره ملی و اتاق نمایندگان تشکیل شده است. اتاق نمایندگان مکانی جهت گرد همایی نمایندگان مردم برزیل است. بر اساس قانون، هر استان و بخش فدرال، مجاز به داشتن نمایندگانی در این اتاق هستند. تعداد نمایندگان هر استان براساس تعداد شهروندان مقیم آنها تعیین می‌شوند. تعداد نمایندگان استانها بین ۷۰ تا ۸۰ متغیر است. در حالی که تعداد نمایندگان استانها در مجلس سنا مساوی است. بدون توجه به شرایط استانها، هر استان دارای سه نماینده در این مجلس است. از این رو مجلس سنا نماد آشکار حکومت فدرال در کشور محسوب می‌شود.

مجلس سنا و اتاق نمایندگان دارای ارزش و جایگاهی مشابه هستند، اما مجلس سنا از قدرت بیشتری در زمان اخذ آرا برخوردار است. همه قوانین باید در مجلس سنا و اتاق نمایندگان به تصویب نمایندگان برسند.

تمام حقوق اعضا و وظایف آنان در تمام زمینه‌ها مطابق قانون تعیین می‌شود. براساس این قانون «تعیین رئیس مجلس، معاون و سایر اعضای هیأت رئیسه مجلس سنا و اتاق نمایندگان با استناد به آرای نمایندگان آنها و کسب اکثریت آرا انجام می‌شود.»

۳-۲. حقوق مالکیت

بر طبق قوانین کشور بربل، افراد خارجی از نظر تملک املاک محدود نیستند. این افراد می‌توانند املاک متعددی را جهت اقامت یا به منظور سرمایه‌گذاری خریداری کنند.

محدودیت موجود در زمینه حق مالکیت، محدودیت در تملک زمینهای قابل استفاده در زمینه کشاورزی، زمینهایی که زیر آنها معدن وجود دارد و زمینهای مناطق روستایی از سوی افراد خارجی است. این امر در زمینه حمایت از کشاورزی و منابع طبیعی در بربل اعمال شده است.

افراد خارجی علاقه‌مند به خرید ملک در بربل باید به وزارت دارایی آن کشور مراجعه و شماره CPF خود را از آن وزارت اخذ کنند. این شماره متناظر با شماره تأمین اجتماعی در سایر کشورها است. هنگام انتقال ملک به خریدار، حضور خریدار در بربل و امضای اسناد مالکیت از سوی ایشان الزامی است. یک تا دو هفته پس از امضای اسناد، ملک به نام خریدار ثبت شده و اسناد آن به مالک تحويل می‌شود.

طی سالهای اخیر دولت بربل اقدامات متعددی را جهت جذب سرمایه‌های خارجی و خرید املاک به دست اتباع خارجی انجام داده است. از این رو افراد خارجی با امکان خرید و تملک آسان‌تر املاک در بربل روبرو می‌شوند.

رئیس و اعضای نمایندگیهای سیاسی کشورهای خارجی در بربل و همچنین سازمانهای بین‌المللی و منطقه‌ای به شرط پذیرش متقابل دولتهای متبع می‌توانند در بربل ملک مسکونی داشته باشند.

۴-۲. قانون مالکیت فکری

این کشور یکی از امضا کنندگان کنوانسیون پاریس در زمینه حمایت از حقوق مالکیت فکری است. قوانین فدرال و اساسی بربل نیز دارای بخش‌هایی در زمینه حمایت مالکیت فکری در آن کشور هستند. این امر با دیدگاه ایجاد خلاقیت و نوآوری به همراه افزایش امکان کسب درآمد از ایده‌های نوین و حمایت از اقدامات انجام‌شده از سوی پدیدآورندگان آنها صورت می‌گیرد. مجموعه قوانین و مقررات حمایتی بربل در زمینه مالکیت معنوی با حداقل استانداردهای تعیین شده همخوانی دارند. با وجود این با استناد به مجموعه قوانین

یادشده، دولت با جدیت از این مالکیت حفاظت و با متخلفان برخورد می‌کند.

۱-۴-۲. علائم تجاری

اداره ثبت اختراعات برزیل مسئولیت ثبت و حفاظت از علائم تجاری داخلی و خارجی را بر عهده دارد. این اداره در زمینه ثبت علائم تجاری خارجی از مفاد کنوانسیون پاریس تعیت می‌کند. براساس مقررات یادشده، شرکتهای تجاری برزیلی یا خارجی ملزم هستند طی مدت شش ماه از زمان ایجاد علامت تجاری آن را به ثبت برسانند. اداره ثبت اختراقات ضمن ارائه پیشنهاد به دولت برزیل زمینه‌ساز تصویب قوانین و آئین‌نامه‌های مرتبط با حفاظت از علائم تجاری شده است. دادگاهها و مقامات دولتی برزیل، بازگانانی را که قانون مذکور را نقض کرده‌اند، جرمیه کرده و یا تحت تعقیب قانونی قرار می‌دهند.

۲-۴-۲. حق التأليف

قانون حمایت از حق التأليف کشور برزیل در سال ۱۹۹۸ به تصویب رسیده است. این کشور یکی از متعهدان به اجرای قانون حمایت از حق التأليف است. حساسیت مقامات دولتی در زمینه حمایت از حق التأليف همانند حمایت از مالکیت فکری است. اداره ثبت اختراقات پس از دریافت تقاضای ثبت و بررسی مستندات مربوطه برای ثبت اطلاعات دریافتی و حفاظت از حقوق مالکان حق التأليف اقدام می‌کند. بر اساس قانون حمایت از حق التأليف در کشور برزیل، دولت به شدت با متخلفان برخورد قانونی می‌کند.

۳-۴-۲. حق انحصاری اختراع

دولت برزیل نیز از امضا کنندگان کنوانسیونهای بین‌المللی در زمینه ثبت حق انحصاری اختراع و دفاع از حقوق مخترعنان است. این کشور با استناد به قانون مالکیت صنعتی، اقدام به ثبت حق انحصاری اختراع و حفاظت از حقوق مخترعنان می‌کند. بر پایه چارچوب فوق یک مخترع می‌تواند حق انحصاری اختراع محصولات یا بهبود فرایندها و روش‌های موجود را دریافت کند.

براساس قانون مالکیت صنعتی برزیل، حق انحصاری اختراع زمانی ارائه می‌شود که اختراع تازه، نوآورانه بوده و قابل استفاده در صنعت باشد.

در خواستها باید به اداره ثبت اختراعات ارائه شود و مخترع موظف است طی دو سال از اعطای مجوز اقدام به بهره‌برداری از آن در مقیاس صنعتی کند. حق انحصاری اختراع پس از ثبت شدن به مدت ۲۰ سال اعتبار دارد و قابل تمدید است.

۵-۲. قانون سرمایه‌گذاری

برای شروع و راهاندازی یک طرح سرمایه‌گذاری توسط یک فرد (حقیقی یا حقوقی) خارجی در کشور بربل شرایط ذیل باید رعایت شود:

- ❖ فعالیتهای سرمایه‌گذاری باید جزو فهرست سرمایه‌گذاریهای مجاز خارجی در بربل باشد.
- ❖ متقاضی سرمایه‌گذاری باید شخصیت حقیقی یا حقوقی داشته باشد.
- ❖ تا پایان دوران سرمایه‌گذاری، سرمایه‌گذار از انتقال یا تبدیل سرمایه خودداری کند. تبدیل سرمایه به وجه نقد در بربل تنها زمانی ممکن است که ارزش سرمایه در بازار بورس محلی مشخص شود.
- ❖ سرمایه‌گذاران خارجی باید میزان سرمایه‌گذاری و شرایط آن را طی مدت ۳۰ روز از شروع بهره‌برداری از آن، به اطلاع بانک مرکزی بربل برسانند.
- ❖ سرمایه‌گذاران باید دارای نماینده‌ای در بربل باشند و نام نماینده‌گان در کمیسیونهای وثیقه‌های بربل ثبت شود.
- ❖ همه وامهای دریافت شده از بانکهای بربل باید در بانک مرکزی بربل ثبت شوند. وامهای دریافت شده از سایر کشورها از فرایند فوق تبعیت نمی‌کنند.
- ❖ فعالیت سرمایه‌گذاری با همکاری شرکتهای بومی یا در قالب سرمایه‌گذاریهای خطرپذیر دارای اولویت است.
- ❖ متقاضی سرمایه‌گذاری باید از توافقهای بربل و سایر کشورها در زمینه سرمایه‌گذاریهای مجاز تبعیت کند.
- ❖ متقاضی سرمایه‌گذاری نباید در محاکم قضایی، پرونده تخلفات تولیدی داشته باشد.
- ❖ متقاضی سرمایه‌گذاری نباید سابقه سوءاستفاده تجاری و مالی در بربل یا سایر کشورها را داشته باشد.

صدور مجوز سرمایه‌گذاری خارجی برای فعالیت موردنظر نباید با مفاد موافقت‌نامه‌های

بین‌المللی یا منطقه‌ای در تضاد باشد.

۶-۲. مراحل راهاندازی کار تجاری (کسب و کار)

آغاز فعالیت یک شرکت در کشور برزیل نیازمند طی مراحل هجده گانه و ارائه مستندات مورد نیاز به اداره ثبت شرکت تجاری ایالت، اداره درآمد، وزارت امور اقتصادی و دارایی، انسستیتو ملی تأمین اجتماعی، شهرداری محل فعالیت، وزارت کار و اتحادیه‌های صنفی است. مراحل ثبت شرکت جدید در برزیل در جدول شماره ۱ ارائه شده است.

جدول ۱. مراحل راهاندازی کسب و کار در برزیل

شماره مرحله	عنوان مرحله	مدت زمان لازم (روز)	هزینه‌های لازم (ریل برزیل)
اول	بررسی امکان استفاده از نام مورد نظر در اداره ثبت تجارت ایالتی	یک روز	۹ ریل
دوم	پرداخت هزینه‌های ثبت شرکت	یک روز	این هزینه‌ها توسط اداره ثبت مشخص می‌شوند
سوم	ثبت شرکت در دفتر مرکزی هیأت تجاری ایالت و دریافت شماره شناسایی	یک روز	۵۹/۰۱ جهت ثبت شرکت + ۱۰۰ ریل جهت تسريع انجام اقدامات
چهارم	ثبت شرکت در وزارت دارایی جهت تعیین میزان مالیاتهای ایالتی و فدرال، اخذ شماره CNPJ و ثبت مشخصات کارمندان در انسستیتو ملی تأمین اجتماعی (INSS)	حدود یک ماه (شامل زمانهای بررسی نیز می‌باشد)	بدون هزینه

بدون هزینه	یک روز (همزمان با مرحله قبلی)	کسب تأیید ثبت شماره‌های صادره توسط انتستیتو ملی تأمین اجتماعی	پنجم
بدون هزینه	یک روز (همزمان با مرحله قبلی)	دریافت نتیجه بازرگانی مالیات ایالتی	ششم
بدون هزینه	یک روز	کسب مجوز چاپ رسید و صورتحساب از اداره درآمد وزارت امور اقتصادی و دارایی	هفتم
بدون هزینه	پنج روز	ثبت شرکت در دفتر اخذ مالیات‌های شهری در شهرداری محل فعالیت	هشتم
۳۰۰ ریل (ابن رقم می‌تواند نسبت به عملکرد شرکت تغییر کند)	یک روز (همزمان با مرحله پنجم)	پرداخت مالیات تأسیس شرکت (TFE) به دفتر اخذ مالیات‌های شهری	نهم
بدون هزینه	یک روز	کسب مجوز چاپ رسید و صورتحساب از وزارت دارایی	دهم
۶۰۰ ریل (برای چاپ ۱۰۰۰ صفحه)	۳ روز	ارائه سفارش چاپ رسیدها و صورتحسابها به شرکتهای دارای مجوز چاپ اسناد	یازدهم
بدون هزینه	مراحل ۱۱ تا ۱۳ نیازمند ۱۲۰ روز می‌باشند	کسب مجوزهای آتش‌نشانی از ایالت مورد نظر	دوازدهم
بدون هزینه	در چارچوب مرحله قبلی انجام می‌شود	بررسی محل تأسیس شرکت توسط آتش‌نشانی	سیزدهم
بدون هزینه	در چارچوب مرحله قبلی انجام می‌شود	ارائه درخواست به شهرداری برای اخذ مجوز فعالیت	چهاردهم

بدون هزینه	یک روز (همزمان با مرحله ۱۳)	ثبت مشخصات کارمندان در برنامه یکپارچه‌سازی جامعه	پانزدهم
بدون هزینه	یک روز (همزمان با مرحله ۱۳)	تأسیس حساب سرمایه ویژه بیکاری در بانک	شانزدهم
بدون هزینه	یک روز (همزمان با مرحله ۱۳)	ارائه اعلامیه آغاز به کار به وزارت کار	هفدهم
هزینه سالیانه بستگی به نوع اتحادیه دارد.	۵ روز (همزمان با مرحله ۱۳)	ثبت شرکت در اتحادیه‌های صنفی و حمایت از کارمندان	هجدهم

www.doingbusiness.org

۷-۲. قوانین گمرک

آئین نامه تعیین کالاهای مشمول مالیات مصوب کشور بزریل، چارچوب فعالیتهای اداره گمرک آن کشور را تشکیل می‌دهد. براساس این آئین نامه، هنگام وارد کردن کالا به بزریل به شرط تولید کالاهای در آن کشور، کالاهای مورد نظر مشمول معافیتهای مالیاتی می‌شوند.

تعرفه واردات کالا به بزریل در سال ۲۰۰۷ بین صفر تا ۳۵ درصد و متوسط آن ۱۱/۴۶ درصد بوده است. برقراری مالیات‌های ایالتی و فدرال در بزریل موجب شده است که هزینه واقعی واردات کالاهای دو برابر شود. بر اساس مقررات بزریل واردات برخی از کالاهای به آن کشور منوع است. این کالاهای عبارت‌اند از:

- ❖ محصولات خون خارجی
- ❖ کالاهای مستعمل مانند ماشین آلات، خودرو، پوشاس، تجهیزات پزشکی و لاستیک

محاسبه تعرفه کالاهای وارداتی به بزریل بر مبنای ارزش CIF است. برای واردات این کالاهای واردکننده باید همه مبالغ قانونی را پرداخت کند. از سوی دیگر این منطقه از اعضای سازمان کشورهای آمریکایی و اتحادیه کشورهای آمریکای لاتین است. از این رو بزریل از توافقات کشورهای یادشده در خصوص وضع مالیات نیز تبعیت می‌کند.

برای دسترسی به اطلاعات بیشتر و فهرست کالاهای معاف از حقوق گمرکی می‌توان به وبسایت اداره گمرک برزیل به نشانی <http://www.receita.fazenda.gov.br> مراجعه کرد. همچنین این کشور از سال ۱۹۹۵ به عضویت سازمان تجارت جهانی (WTO) درآمده است.

۸-۲. قوانین بانکی و نحوه انتقال پول و سرمایه

مسئولیت اصلی سیاستهای پولی کشور برزیل با بانک مرکزی است. بر اساس سیاستهای دولت و اقدامات بانک مرکزی، بانکهای آن کشور از انواع سیستمهای بانکداری و پرداخت الکترونیکی جهت ارائه خدمات به مشتریان خود بهره می‌برند. مهم‌ترین بانکهای برزیل عبارت‌اند از:

- ◆ Banco do Brasil
- ◆ Caixa Económico Federal
- ◆ Bradesco
- ◆ Itaú
- ◆ Unibanco
- ◆ Santander- Banespa
- ◆ Banco Real (ABN AMRO)
- ◆ HSBC
- ◆ Safra
- ◆ Nossa Caixa

این کشور با ایجاد شبکه بانکی ویژه خود توانسته است با رکود اقتصادی و فشارهای اقتصادی مقابله نماید، اما در چنین شرایطی بانکهای برزیل با خطرات متعدد تنزل جایگاه خود را بهره‌رو هستند. در برزیل هیچ محدودیت قانونی در مورد میزان خرید و فروش ارز وجود ندارد. تعدادی از موسسات ارزی و بانکها در برزیل وظیفه تبدیل ارزهای رایج به یکدیگر را به عهده دارند. بانکها با بت ارائه خدمات تبدیل ارز **۳۸** درصد اخذ می‌کنند. در حالی که صرافیهای تبدیل کننده ارز برای ارائه خدمات بین **۲/۳۶** تا **۲/۲۹** درصد دریافت می‌کنند.

در این شرایط محدودیتهایی برای ارسال ارز به خارج از کشور وجود دارد. بر اساس قوانین و مقررات بانکی، انتقال ارز به خارج از کشور فقط برای دارندگان حسابهای بانکی در کشور مقصد مجاز است.

بخش توسعه تجارت روابط خارجی بزرگی بزرگی مهتمترین نهاد بزرگی در امر تصمیم‌گیری در مورد سرمایه‌گذاریهای داخلی و خارجی در این کشور است. این بخش با تشکیل اداره توسعه تجارت و سرمایه‌گذاری در سفارتخانه‌های بزرگی در زمینه اطلاع‌رسانی در حیطه تجارت و زمینه‌های مناسب سرمایه‌گذاری اقدام می‌کند. در حال حاضر اداره‌های توسعه تجارت و سرمایه‌گذاری در ۵۰ سفارت و کنسولگری بزرگی در کشورهای خارجی ایجاد شده‌اند. بر اساس اطلاعات عنوان شده از سوی مسئولان، سرمایه‌گذاران خارجی ایجاد فعالیت و سرمایه‌گذاری در زمینه‌های زیر هستند:

- ❖ صنایع خودروسازی
- ❖ ایجاد، ترمیم و توسعه زیرساختهای حمل و نقل
- ❖ توسعه سیستمهای آبیاری محصولات کشاورزی
- ❖ ساخت مسکن
- ❖ توسعه شبکه برق و ارائه خدمات به مشترکان
- ❖ تولید کود، سم و سایر نیازمندیهای کشاورزان
- ❖ توسعه فعالیتهای کشاورزی و جنگلداری به منظور بهره‌برداری بهینه از زمینهای مستعد
- ❖ دامداری، دامپروری
- ❖ خدمات تجاری و مهارتی
- ❖ خدمات مالی
- ❖ فناوری اطلاعات
- ❖ رسانه‌ها و چندرسانه‌ای‌ها
- ❖ مخابرات
- ❖ گردشگری و سرگرمی
- ❖ حمل و نقل

- ❖ تولید محصولات غذایی و صنعتی
- ❖ انتشارات
- ❖ خدمات مدیریتی

قانون بخش توسعه تجارت وزارت روابط خارجی بربل بر سرمایه‌گذاری در بخش‌های اقتصادی فوق حاکمیت دارد. در این شرایط سرمایه‌گذاران خارجی ملزم هستند تا تمامی مقررات مربوط به سرمایه‌گذاری و قوانین خاص هر بخش و صنعت را رعایت کنند.

۹-۲. رسیدگی به اختلافات تجاری

رسیدگی و حل و فصل اختلافات تجاری در کشور بربل در حوزه وظایف اداره دادگستری است. این اداره با ایجاد تنوع در زمینه دادگاه‌های موجود، بررسی شکایات و دعاوی ارائه شده در زمینه تجاری را سرعت بخشیده است. عموماً اختلافات و دعواها ابتدا در دادگاه‌های ایالتی بررسی می‌شوند. با توجه به این امر تجار می‌توانند با توجه به محل اقامت یا اشتغال خود به دادگاه‌ها مراجعه و اقامه دعوا کنند. در صورت نپذیرفتن رأی دادگاه ایالتی، شاکی باید به دادگاه عالی عدالت (یکی از دادگاه‌های فدرال) مراجعه کند. سایر دادگاه‌های بربل عبارت‌اند از: ناحیه‌ای فدرال، کار، گزینشی، نظامی و دیوان عالی فدرال.

داوری نوعی شیوه پذیرفته شده برای حل اختلافات تجاری در بربل است. داوری باید با مجموعه مشروحی از الزامهای حاکم بر انتخاب داوران، مدت زمان داوری و تجدیدنظر در تصمیم داوران مطابقت داشته باشد. در کشور بربل نیز حکم یا رأی داوری باید به وسیله دادگاه تأیید شود. بررسیهای انجام‌شده نشان می‌دهند که اختصاص دادگاه‌های ایالتی به همه دعاوی تجاری موجب تسريع بررسی شکایات تجاری و رفع اختلافات تجاری شده است.

مقامات اداره دادگستری بربل ضمن بهره‌گیری از توانمندیها و امکانات فناوری اطلاعات و ارتباطات توائسته‌اند کانالهای ارتباطی جدید و مستقیم با مردم ایجاد کنند. این امر سرعت در ارائه شکایات و دعاوی به مقامات دادگستری را در پی داشته است.

کشور بربل کنوانسیون مربوط به حل اختلافات سرمایه‌گذاری بین کشورها را نپذیرفته و به آن ملحق نشده است. همچنین این کشور عضو مرکز بین‌المللی حل اختلافات مربوط

به سرمایه‌گذاری نیست.

در سال ۱۹۹۸ یک موافقتنامه در خصوص حمایت قانونی از سرمایه‌گذاری خارجی تضمین شده بین آژانس تضمین سرمایه‌گذاری چندجانبه از یک سو و بروزیل از سوی دیگر امضا شد. آژانس مذکور قواعد خاص خود را در رابطه با قراردادهای استاندارد تضمین شده دارد.

۱۰-۲. قوانین مالیاتی

اداره مالیات بر درآمد، مسئول موضوعات مالیاتی در بروزیل است. اساس مالیاتی کشور بروزیل به گونه‌ای است که تحت آن کلیه افراد حقیقی و حقوقی ملزم به پرداخت مالیات بر اساس درآمد کسب شده هستند. افراد خارجی که اقامت دائم دریافت و بیش از ۱۲ ماه در بروزیل اقامت داشته‌اند، باید مالیات درآمد خود را به اداره مالیات بر درآمد پرداخت کنند.

سال مالی بروزیل مطابق با سال میلادی و از اول ژانویه تا ۳۱ دسامبر (۱۱ دی ماه تا ۱۰ دی سال بعد) است. مالیاتهای اصلی شامل مالیاتهای فدرال، ایالتی و شهری است. مالیاتهای شهری در بردارنده مالیات بر درآمد شرکت، عوارض واردات کالا، مالیات صادرات، مالیات بر کالاهای تولیدشده، مالیات بر انتقال دارایی، سهم جامعه در منافع، همکاری با برنامه یکپارچه‌سازی جامعه، همکاری با تامین منابع مالی تأمین اجتماعی، همکاری با برنامه‌های مالی و همکاری در قلمرو اقتصادی است. مالیاتهای ایالتی شامل گردش کالا و خدمت، ماشین‌آلات و کمکهای مالی و ارث هستند. در این حال مالیاتهای شهری از مجموعه مالیات خدمات، مالیات انتقال ملک توسط معاملات املاک و مالیات دارایی معاملات املاک تشکیل می‌شوند.

براساس چارچوب اخذ مالیات در کشور بروزیل، در خصوص موارد زیر مالیاتی اخذ نمی‌شود:

- ❖ خریداران وثیقه‌های دولتی
- ❖ صندوقهای سرمایه‌گذاری فعال در پروژه‌های زیربنایی
- ❖ درآمد حاصل از سرمایه‌گذاری در صنایع (تا پنج سال پس از کسب آن)

❖ شرکتهای بخش خصوصی فعال در زمینه‌های آموزشی و اجتماعی

دولت بزریل جهت تشویق بخش صنایع و تأسیس طرحهای صنعتی آن کشور، سیاستهای تشویقی زیر را اعمال می‌کند:

❖ کاهش مالیات درآمد و شرکتی دریافت‌کنندگان کمکهای مالی از سرمایه‌گذاران خارجی

❖ کاهش یا عدم دریافت مالیات از مؤسسات غیرانتفاعی با توجه به نوع فعالیت آنها

❖ پایبندی به اجرای دقیق قانون مالیات مضاعف

حمایت از فعالیتهای تحقیقاتی در زمینه‌های مورد نیاز جامعه مانند پژوهشی، بیوتکنولوژی، داروسازی و آموزش

۱۱-۲. قوانین کنسولی

شرایط صدور ویزا در بزریل تقریباً آسان است. سه نوع ویزا در این کشور صادر می‌شود:

۲-۱۱. ویزای تجاری برای بازارگانان

❖ ارائه پاسپورت امضا شده توسط مقاضی الزامی است. حداقل اعتبار گذرنامه برای سفر به این کشور شش ماه است.

❖ مقاضی باید فرم تقاضای ویزای تجاری را تکمیل و به نزدیک‌ترین سفارت یا کنسولگری ارائه کند.

❖ مقاضی معرفینامه‌ای از شرکت یا مؤسسه محل کار خود اخذ و به بخش ویزای کنسولگری یا سفارت بزریل ارائه کند.

❖ مقاضی باید دو قطعه عکس پاسپورتی به همراه مدارک تحويل دهد.

❖ مقاضی باید مدارک مرتبط با واکسیناسیون خود و همراهان را ارائه کند. مأموران در خصوص واکسیناسیون مسافران بخصوص علیه تب زرد حساسیت ویژه دارند.

❖ به دلیل نبودن امکان اخذ ویزا در فرودگاه، مقاضی ورود به کشور بزریل باید قبل از حرکت ویزای معتبر دریافت کرده باشد.

❖ ویزاهای دریافتی باید طی مدت ۹۰ روز استفاده شوند. در غیر اینصورت ویزای اخذشده از درجه اعتبار ساقط می‌گردد.

- ❖ ارائه مستندات مرتبط با در اختیارداشتن مبلغ کافی برای اقامت یا ضمانت مالی الزامی است.
- ❖ ارائه کبی بلیط رفت و برگشت از سوی متقارضی ضروری است.
- ❖ حداکثر زمان اقامت در بزرگیل ۹۰ روز است.
- ❖ به همراه هر تقاضا دو قطعه عکس پاسپورتی جدید از متقارضی اخذ می شود.

۲-۱۱-۲. ویزای اقامت یا کار

همه متقارضیان کار در بزرگیل باید از طریق مؤسسات و شرکتهای محلی به وزارت کار بزرگیل معرفی شوند. در صورت تأیید درخواست ارائه شده، وزارت کار نظر خود را به نزدیکترین کنسولگری ارائه می دهد. کنسولگری نیز بر اساس مقررات در خصوص صدور ویزای کار متقارضی اقدام می کند. در چنین شرایطی متقارضی باید مجموعه مدارک زیر را ارائه دهد:

- ❖ ارائه پاسپورت امضا شده توسط متقارضی الزامی است. حداقل اعتبار گذرنامه برای سفر به این کشور شش ماه است.
 - ❖ هر یک از متقارضیان باید دو نسخه فرم تقاضا را از کنسولگری دریافت و پس از تکمیل ارائه کند.
 - ❖ ارائه مدرک نداشتن سوء سابقه در کشور محل سکونت الزامی است.
 - ❖ متقارضی باید دو قطعه عکس پاسپورتی به همراه مدارک تحويل دهد.
 - ❖ مبلغ ۱۰۰ دلار از هر متقارضی جهت صدور ویزا اخذ می شود. در صورت ارائه نکردن ویزا، این مبلغ عودت داده نمی شود.
 - ❖ در صورتی که متقارضی شخصاً مدارک را ارائه ندهد، مبلغ ۱۰ دلار نیز از وی جهت بررسی مدارک اخذ می شود.
 - ❖ متقارضی باید مدارک مرتبط با سلامت و واکسیناسیون خود و همراهان را ارائه کند. مأموران در خصوص واکسیناسیون مسافران بخصوص علیه تب زرد حساسیت ویژه دارند.
 - ❖ به همراه هر تقاضا دو قطعه عکس پاسپورتی جدید از متقارضی اخذ می شود.
- توجه به این امر ضروری است که کنسولگری مجاز است در صورت نیاز مدارک دیگری نیز از متقارضی درخواست کند.

۱۱-۳. ویزای توریستی

- ❖ ارائه پاسپورت امضا شده از سوی متقاضی الزامی است. حداقل اعتبار گذرنامه برای سفر به این کشور شش ماه است.
- ❖ متقاضی باید تقاضای ویزای توریستی را به نزدیک ترین سفارت یا کنسولگری بزریل ارائه کند.
- ❖ متقاضی باید مدارک مرتبط با واکسیناسیون خود و همراهان را ارائه نماید. مأموران در خصوص واکسیناسیون مسافران بخصوص علیه تب زرد حساسیت ویژه دارند.
- ❖ متقاضی باید دو قطعه عکس پاسپورتی به همراه مدارک تحويل دهد.
- ❖ به دلیل نبودن امکان اخذ ویزا در فرودگاه، متقاضی ورود به کشور بزریل باید قبل از حرکت ویزای معتبر دریافت کرده باشد.
- ❖ ویزاهای دریافتی باید طی مدت ۹۰ روز استفاده شوند. در غیر اینصورت ویزای اخذشده از درجه اعتبار ساقط می‌شود.
- ❖ ارائه کپی بلیط رفت و برگشت توسط متقاضی ضروری است.
- ❖ ارائه مستندات مرتبط با در اختیارداشتن مبلغ کافی برای اقامت یا ضمانت مالی الزامی است.
- ❖ حداقل زمان اقامت در بزریل ۹۰ روز است.

این کشور جهت تسهیل زمینه ورود و اقامت هنرمندان، استادان، محققان و غیره به آنها ویزای فرهنگی ارائه می‌کند. حداقل مدت اقامت با استفاده از این ویزا دو سال است.

متقاضی این نوع ویزا نباید از طریق مؤسسات بزریلی مبلغی را دریافت کند. محققان، دانشمندان و اساتید از این قاعده مستثنی هستند. متقاضی دریافت این ویزا می‌تواند جهت تعیین مجموعه مدارک مورد نیاز به کنسولگری بزریل مراجعه کند.

۱۲-۲. حمایتهای تجاری از صادرکنندگان

مؤسسسه توسعه سرمایه‌گذاری و تجارت بزریل مسئولیت حمایت از صادرکنندگان این کشور را بر عهده دارد. در این راستا مجموعه اقدامات گسترده‌ای از سوی این مؤسسسه انجام می‌شود. بخشی از برنامه‌های حمایتی از صادرکنندگان این کشور عبارت‌اند از:

- ❖ بررسی ابعاد سیاست کنونی در زمینه توسعه تجارت و میزان همخوانی آن با شرایط

کشور و جهان

- ❖ ارائه پیشنهاد جهت تغییرات اساسی در سیاست توسعه تجارت برزیل
- ❖ گردآوری و انتشار اطلاعات جامع و به روز از بازارهای کشورهای خارجی
- ❖ ارزیابی میزان آمادگی شرکتها برای فعالیت در حیطه صادرات
- ❖ بررسی بازارهای منطقه‌ای و بین‌المللی در خصوص کالاهای قابل صدور و نحوه حضور در آنها و انتشار گزارشها
- ❖ تجزیه و تحلیل تجارت بین‌المللی از دیدگاه‌های کمی و کیفی و ارائه پیشنهاد جهت ارتقای جایگاه آن کشور در تجارت بین‌الملل
- ❖ ایجاد زمینه‌های مناسب جهت معرفی شایسته توانمندیهای شرکتهای برزیلی و محصولات آنها در بازارهای جهانی به همراه گسترش حیطه بازاریابی محصولات آن کشور در خارج
- ❖ همکاری با دولتها، سازمانهای بازرگانی خارجی، سازمانهای توسعه تجارت بین‌المللی و سفارتهای برزیل در سایر کشورها جهت افزایش دامنه حضور تجار آن کشور در خارج
- ❖ طراحی و معرفی پروژه‌های جامع جهت تشویق همه شرکتهای برزیلی به فعالیت در عرصه صادرات
- ❖ ایجاد شرایط و بسترها مناسب برای حضور تجار برزیلی در نمایشگاه‌های بین‌المللی
- ❖ جذب و هدایت سرمایه‌های داخلی و خارجی به شرکتهای تجاری برزیلی
- ❖ مشارکت در طرحهای توسعه و حمایت از صادرات مانند: فاینانس بلندمدت، ضمانت صادرات، ریسکهای اقتصادی و غیره
- ❖ امضای موافقت‌نامه‌های اقتصادی و تجاری دوچانبه و چندجانبه
- ❖ ارائه خدمات مشاوره‌ای و بازاریابی به شرکتهای علاقه‌مند به فعالیت در حیطه صادرات

جهت کسب اطلاعات بیشتر می‌توان به وب سایت مؤسسه توسعه سرمایه‌گذاری و تجارت برزیل به نشانی www.apexbrasil.com.br مراجعه کرد.

۳. عضویت در پیمانهای اقتصادی و نهادهای بین‌المللی

این کشور در اتحادیه‌های تجاری، گمرکی و سازمانهای بین‌المللی متعددی عضویت دارد.

۳-۱. عضویت در سازمانهای مهم بین‌المللی

به دلیل فعالیت جدی بزریل در عرصه همکاریهای بین‌المللی، این کشور در سازمانهای بین‌المللی متعددی عضویت یافته یا ناظر است. این سازمانها عبارت‌اند از:

- ❖ سازمان جهانی استاندارد
- ❖ سازمان غذا و کشاورزی
- ❖ انسستیتو بین‌المللی جلوگیری از تغییرات آب و هوا
- ❖ اتحادیه بین‌المللی مخابرات
- ❖ انجمن مدیریت منابع اطلاعات
- ❖ گروه ۷۷
- ❖ گروه ۲۴
- ❖ گروه ۱۵
- ❖ جمعیت صلیب سرخ
- ❖ سازمان بین‌المللی کار
- ❖ پلیس بین‌المللی
- ❖ کنفراسیون جهانی کار
- ❖ سازمان بهداشت جهانی
- ❖ سازمان جهانی حقوق مالکیت معنوی
- ❖ صندوق بین‌المللی پول
- ❖ آژانس تضمین سرمایه‌گذاری چندجانبه
- ❖ آژانس بین‌المللی انرژی اتمی

- ❖ سازمان جهانی هوانوردی غیرنظامی
- ❖ دادگاه جرایم بین‌المللی
- ❖ سازمان بین‌المللی دریانوردی
- ❖ کمیته بین‌المللی المپیک
- ❖ سازمان بین‌المللی مهاجرت
- ❖ سازمان ملل متحد
- ❖ سازمان علمی فرهنگی آموزشی ملل متحد
- ❖ کمیساريای عالی پناهندگان سازمان ملل متحد
- ❖ سازمان توسعه صنعتی ملل متحد
- ❖ موسسه تعلیم و توسعه سازمان ملل متحد
- ❖ سازمان جهانی گردشگری ملل متحد
- ❖ اتحادیه جهانی پست
- ❖ سازمان جهانی هواشناسی
- ❖ بانک ترمیم و توسعه بین‌المللی
- ❖ صندوق بین‌المللی توسعه کشاورزی
- ❖ کنفرانس بازرگانی و توسعه سازمان ملل متحد
- ❖ سازمان تجارت جهانی
- ❖ فدراسیون جهانی اتحادیه‌های تجاری
- ❖ انستیتو آموزش و تحقیقات ملل متحد
- ❖ کمیسیون بازرگانی، نظارت و تأثید ملل متحد
- ❖ سازمان جهانی گمرک
- ❖ گروه تأمین کنندگان انرژی اتمی
- ❖ اتحادیه کشورهای آمریکای لاتین
- ❖ سازمان کشورهای آمریکایی

- ❖ این کشور همچنین عضویت در پیمانهای زیر را پذیرفته است:
- ❖ برنامه توسعه ملل متحد
- ❖ پیمان حفاظت از قطب جنوب
- ❖ پیمان منع گسترش سلاحهای بیولوژیکی
- ❖ پیمان دفاع از تنوع زیستی و محیط زیست
- ❖ پیمان انهدام زباله‌های پرخطر
- ❖ پیمان پاکسازی دریاها از زباله‌ها
- ❖ پیمان بهره‌برداری از دریا
- ❖ پیمان محدودیت آزمایش اتمی
- ❖ پیمان حفاظت از لایه اوزون
- ❖ پیمان حفاظت از آبودگی دریاها به وسیله کشتیها
- ❖ پیمان حفاظت از موجودات دریابی و جلوگیری از شکار والها
- ❖ پیمان حفاظت از تنوع گیاهی مناطق گرمسیری
- ❖ پیمان مقابله با پیشروی صحراءها

۲-۲. عضویت در اتحادیه‌های گمرکی

برزیل در اتحادیه‌های گمرکی متعددی عضویت دارد و نقش کلیدی در مذاکرات تجاری چندجانبه دارد. از مجموعه اتحادیه‌های یادشده می‌توان به اتحادیه گمرکی کشورهای عضو سازمان تجارت جهانی اشاره کرد.

این کشور یکی از اعضای اتحادیه گمرکی مرکوسور است. این اتحادیه دربردارنده کشورهای آرژانتین، برزیل، اروگوئه و پاراگوئه است. یکی از نتایج همکاری کشورهای یادشده تعیین تعریفه گمرکی خارجی مشترک در خصوص کالاهای تجاری است. از سوی دیگر این کشور کمیسیون اروپا توافقنامه‌ای در زمینه گمرک و وضع مالیات بر کالاهای به امضا رسانده است.

همان‌گونه که اشاره شد، کشور برزیل از سال ۱۹۹۵ عضو سازمان تجارت جهانی است.

این کشور در راستای اجرای برنامه‌های آن سازمان در خصوص توسعه تجارت، اقدامات متعددی را انجام داده است. یکی از این موارد حذف تعریف گمرکی برای محصولات کشورهای عضو اتحادیه‌های گمرکی منطقه‌ای و انجمن یکپارچه‌سازی آمریکای لاتین است.

۳-۳. عضویت در پیمانهای اقتصادی

این کشور در چندین پیمان اقتصادی منطقه‌ای و بین‌المللی عضویت دارد. از جمله این پیمانها می‌توان به اتحادیه کشورهای آمریکای لاتین، تجارت آزاد آمریکای لاتین و سرمایه‌گذاریهای دو جانبی اشاره کرد.

فصل دوم

محیط فرهنگی

در این فصل به موضوعاتی همچون دین، زبان، علایق و الگوی زندگی و مصرف، نهادهای اجتماعی و دینی، رسانه‌ها، عادتهاي خريد و مصرف، تعطيلات، اعياد و جشنها، پايبيندى به توافقات، ديدگاه کلى نسبت به ايران و ايراني، فرهنگ مذاكره، نقش هدايا و سوغات در مناسبتهای مختلف، ارزشهای غالب، آداب و رسوم خاص، پايبيندى به زمان، اوقات فراغت و رفتارهای برنامه‌ريزی شده مردم بروزيل بررسی می‌شوند.

۱. اركان فرهنگی و اجتماعی

در اين قسمت، نخست اركان اصلی تشکيل دهنده فرهنگ کشور بروزيل نظير مذهب و زبان مردم را معرفی و سپس با آداب و رسوم کلى اين سرزمين آشنا خواهيم شد.

۱-۱. دین



اکثریت جمعیت بروزيل (حدود ۷۴ درصد) از آئین مسیحیت (کاتولیک) پیروی می‌کنند. پیروان مذهب مسیحیت (پروتستان)، پیروان مذهب مسیحیت (پروتستان)، معتقدان به ارتباط با ماوراءالطبیعه، سایر ادیان و بی‌دینان نیز در بروزيل زندگی می‌کنند.

۱-۲. زبان

زبان رسمی و اصلی مردم پرتغالی است. سایر زبانهای مورد استفاده در بروزيل عبارت‌اند از:

انگلیسی، اسپانیایی و فرانسه.

۱-۳. الگوی زندگی

مردم بربل به دلیل ویژگیهای خاص فرهنگی و اجتماعی و تنوع نژادی خود، از عالیق و الگوی زندگی و مصرف خاصی برخوردارند. در زیر به برخی از این ویژگیها اشاره شده است:

- ❖ استفاده از انگشتان برای برداشتن غذا یا میوه در جمع موجب تنزل جایگاه اجتماعی فرد می‌شود.
- ❖ بربلیها توجه زیادی به نحوه صرف غذا و میوه دارند. در این زمینه تبعیت از قواعد صرف غذا بسیار مهم است.
- ❖ مواد غذایی باید به اشتراک گذاشته شود. این امر در زمانی که میزان مواد غذایی کم باشد، نیز ضروری است.
- ❖ قهوه فقط هنگام صرف صباحانه سرو می‌شود. سایر زمانها قهوه پس از صرف غذا نوشیده می‌شود.
- ❖ حفظ احترام به جایگاه افراد در کلیه اماکن و موقعیتها ضروری است.
- ❖ پرداخت صورتحساب از سوی یک فرد یا به صورت اشتراکی انجام می‌شود. در این شرایط به عنوانین سفارش داده شده توسط افراد توجه نمی‌شود.
- ❖ مردم بربل به میزان غذای صرف شده مهمنان توجه دارند و از شکوه و اعتراض در خصوص غذا ناراحت می‌شوند. در این شرایط آنها پذیرش غذا را به منزله پذیرش میزبان و کشور می‌دانند.

۱-۴. نهادهای اجتماعی و دینی

اکثریت مردم کشور بربل مسیحی هستند. پس از آن، پیروان اسلام، یهودیت، بودا و آئین شینتو و معتقدان به ارتباط با ماوراء الطبیعه، سایر ادیان و بی‌دینان در رتبه‌های بعدی قرار گرفته‌اند. با وجود چنین دامنه گسترده‌ای از اعتقادات مذهبی، مردم به همه اعتقادات مذهبی احترام گذاشته و در اکثر مراسم مذهبی شرکت می‌کنند.

با توجه به سوابق سیاسی کشور بربل، جایگاه ویژه آن در آمریکای لاتین و عضویت آن

کشور در سازمانها و مجامع بین‌المللی متعدد، این کشور شاهد دموکراسی جوان و حضور و فعالیت احزاب سیاسی متعدد است. احزاب یادشده در همه انتخابات رسمی منطقه نقش فعال و جدی دارند. در این کشور هیچ حزبی تاکنون نتوانسته به تنها یا زمام امور را در دست بگیرد. در این کشور حزب «حرکت دموکراتیک بربزیل» بیشترین تعداد اعضا را دارد. آنها در همه شرایط و موقعیتهای بحرانی در کشور، نقش جدی و فعالی در تغییر شرایط دارند.

دستگاه قانون‌گذاری مقتدری که اعضای آن با حضور مستقیم مردم و برگزاری انتخابات سراسری انتخاب شده‌اند، در این کشور وجود دارد. اتحادیه‌های شغلی و صنفی رسمیت دارند و بالطبع سازمانهای ناظر حقوق بشر نیز در این کشور دیده می‌شوند.

در قوانین کشور بربزیل، زنان مجاز به فعالیت در همه زمینه‌ها هستند و محدودیت خاصی در این زمینه مشاهده نمی‌شود. بر اساس اطلاعات و آمارهای موجود، زنان نقش بسیار مهمی در فعالیتهای اقتصادی، اجتماعی، سیاسی و فرهنگی دارند. زنان بربزیل از پوشش سنتی و غربی برای حضور در موقعیتهای مختلف بهره‌برداری می‌کنند.

۵۳/۷ درصد مردم بربزیل سفیدپوست هستند. سایر اقوام ساکن این کشور عبارت‌اند از:

- ❖ ۳۸/۵ درصد مولاوو (ترکیب سفیدپوستان و سیاهپوستان)
- ❖ ۶/۳ درصد سیاهپوست
- ❖ ۰/۹ درصد سایر (شامل ژاپنی، عربی و نژاد مختلط آمریکایی سرخپوست)
- ❖ ۰/۷ درصد مشخص نشده

براساس آخرین آمارهای رسمی، در کشور بربزیل ۲۷.۲۳۹ مسلمان زندگی می‌کنند. این رقم در شرایطی بیان می‌شود که رهبران جامعه اسلامی بربزیل، تعداد مسلمانان را بین ۷۰۰.۰۰۰ تا سه میلیون نفر برآورد می‌کنند. منطقه سائوپولو مرکز بزرگ‌ترین تجمع مسلمانان است. مسلمانان این کشور از ۴۰ مسجد جهت انجام مراسم مذهبی خود استفاده می‌نمایند. اکثریت مساجد در سائوپولو هستند. قدیمی‌ترین و مهم‌ترین مسجد در Av. Do Estado قرار دارد. مراکز اسلامی بربزیل که در برازیلیا و جوندیای قرار دارند، مسئولیت برگزاری و هماهنگی مراسم مذهبی مسلمانان را بر عهده دارند.

مسجد Mesquita Brasil قدیمی‌ترین مسجد بربزیل است.

سایر مساجد برزیل عبارت‌انداز: مسجد Giuliana Napolitano ، مسجد Mesquita do Bras و غیره . Mesquita Islamica

۱-۵. رسانه‌ها

ارتباطات در برزیل از سوی شرکتهای بزرگ بخش خصوصی نظارت می‌شود. در این کشور تعداد ۱۶۸۲ ایستگاه رادیویی و همچنین ۷۸ فرستنده تلویزیونی وجود دارد. شبکه رادیو و تلویزیون برزیل هم‌اکنون بزرگ‌ترین و فراگیرترین شبکه تلویزیونی به حساب می‌آید.

برزیل بیشترین تعداد روزنامه‌ها پس از آلمان، مکزیک و روسیه را دارد اما تعداد نسخه‌های منتشرشده آنها کم است. معروف‌ترین روزنامه‌ها از میان مجموعه‌های برزیل، روزنامه‌های Folha de São Paulo O Estado de São Paulo و شهر سائوپولو و O Dia و O Globo، Jornal do Brasil شهر ریودوژانیرو هستند.

از مجموع ۷۸ فرستنده تلویزیونی، سه فرستنده تلویزیونی متعلق به بخش دولتی و مابقی متعلق به بخش خصوصی است. نام برخی از ایستگاه‌های تلویزیونی برزیل به شرح زیر است:

- ♦ Rede Globo
- ♦ SBT
- ♦ Rede Record
- ♦ Rede Bandeirantes
- ♦ CNT
- ♦ TV Gazeta
- ♦ Rede TV!
- ♦ Rede Brasil de Televisão
- ♦ NGT
- ♦ Rede Família
- ♦ TV Brasil
- ♦ TV Cultura

- ♦ Rede Minas
- ♦ TV Betim
- ♦ TV Senado
- ♦ TV Câmara
- ♦ NBR

۱-۶. عادتهاي خريد و مصرف

بر اساس اطلاعات ارائه شده در خصوص وضعیت اقتصادی کشور بزریل، مردم این کشور از درآمد سرانه به نسبت مناسبی برخوردار هستند.

وجود اقوام مختلف در این کشور، اقامت تجار کشورهای جهان در بزریل، حجم بالای ترانزیت کالاهای متنوع از طریق زیرساختهای آن کشور و جایگاه بزریل در میان سایر کشورهای آمریکای لاتین موجب شده است تا ساکنان بزریل، عادتهاي خريد و مصرف خاصی داشته باشند.

همه ساکنان بزریل در جستجوی کالای نو، بادوام و با قیمت مناسب هستند. نتایج تحقیقات انجام شده در خصوص رفتار خريد در بزریل نشان می دهد که خریداران توجه خاصی به مواد غذایي داشته و زمان زیادي را صرف خريد و تهیه آنها می کنند.

رفتار خریداران بزریلی به سرعت در حال تغییر است. اين امر در همه اقسام مردم اين کشور قابل مشاهده است. با وجود اين خریداران بزریلی به دنبال کسب رضایت از کالای خریداری شده و تهیه کالاهای دوستدار طبیعت و قابل بازیافت هستند. اين امر با توجه به میزان پاسخگویی کالا به نیازهای آنها انجام می شود. عموماً خریداران به سابقه فروشنده و نحوه فعالیت آن توجه می کنند و تلاش دارند تا از فروشنندگان خوشسابقه خریداري کنند.

با توجه با درآمد سرانه بالا، پایداری عوامل اقتصاد کلان، حضور طبقه میانی قدرتمند در اجتماع بزریل وجود مکانیزم مطمئن برای موازنۀ میان عرضه و تقاضا، در صورت فراوانی يك محصول يا کالاي خاص، قدرت چانهزنی مشتری و حق انتخاب او برای انتخاب کالاي مشابه میان عرضه کنندگان مختلف کاهش می يابد. اين امر در شرایطی عنوان می شود که اکثریت خریداران بزریلی تمایل به چانهزنی دارند.

بدیهی است که فروشنده با حسن سلوک و آداب معاشرت بهتر در این میان موفق تر خواهد بود. این نکته هنگامی که فروشنده‌گان (به طور عمده در بازارهای محلی) کالای یکسانی را عرضه می‌نمایند، نمود بیشتری خواهد داشت.

۱-۷. تعطیلات رسمی

روزها و مناسبتهای مهم در کشور بزریل به سه دسته تعطیلات سیاسی و ملی، مناسبتهای مذهبی و مناسبتهای قومی و قبیله‌ای تقسیم می‌شوند. زمان برگزاری مناسبتهای یادشده به شرح زیر است:



۱-۷-۱. تعطیلات سیاسی و ملی

تعطیلات سال نو میلادی، روزهای استقلال، چهارشنبه خاکستری، تولد مشهورترین آزادیخواه بزریلی، کارگر، کودکان و اعلام جمهوری از جمله تعطیلات اجباری کارمندان دولت هستند. زمان برگزاری مراسم و تعطیلات رسمی بزریل عبارت‌اند از:

- ❖ روز استقلال: روز هفتم سپتامبر
- ❖ روز کریسمس: روز ۲۵ دسامبر
- ❖ سال نو میلادی: اولین روز ماه ژانویه
- ❖ چهارشنبه خاکستری: ۴۴ روز قبل از جمعه پاک (فقط صبح جزو تعطیلات است)
- ❖ کارناوال: سه‌شنبه پس از چهارشنبه خاکستری
- ❖ روز آوریل: Dia do Índio (روز سرخپوستان)
- ❖ روز تولد Tiradentes: روز ۲۱ آوریل که زمان تولد مشهورترین آزادیخواه بزریلی است.
- ❖ روز کارگر: روز اول ماه مه
- ❖ Corpus Christi: یکی از اعیاد مسیحیان (۶۲ روز پس از جمعه پاک)
- ❖ Dia do Soldado: روز ۲۵ آگوست (روز سرباز)

❖ روز ۱۲ اکتبر: Our Lady of Aparecida ❖

❖ روز دو نوامبر: All Souls' Day ❖

❖ روز اعلام جمهوری: روز ۱۵ نوامبر ❖

❖ تعطیلات اجباری: بر طبق قانون استخدام نیروی کار برزیل ۱۱ روز از مجموعه تعطیلات فوق به طور اجباری برای کارمندان و کارکنان دولت تعطیل است.

۲-۷-۱. مناسبتهای مذهبی

در کشور بزریل پیروان ادیان مسیحیت، اسلام، یهودیت، بودا و آئین شینتو به همراه معتقدان به ارتباط با ماوراء الطبیعه، سایر ادیان و بی‌دینان زندگی می‌کنند. از این رو در این کشور مناسبتهای مذهبی متعددی وجود دارد. تعطیلات و مناسبتهای مذهبی بزریل عبارت‌اند از:



❖ جمعه قبل از عید پاک ❖

❖ عید پاک ❖

❖ روز کریسمس ❖

❖ Easter ❖

❖ جشن Corpus Christi ❖

❖ جشن All Souls' Day ❖

همه ایام تعطیل با توجه به تقویم میلادی تعیین می‌شوند.

۳-۷-۱. مناسبتهای قومی و قبیله‌ای

مناسبتهای قومی و قبیله‌ای کشور بزریل عبارت‌اند از:

❖ Dia das Mães: دومین یکشنبه ماه مه (رور مادر)

❖ Dia dos Pais: دومین یکشنبه ماه آگوست (روز پدر)

❖ Festa de São João: روز ۲۶ ژوئن

❖ روز ۲۰ ژانویه (Saint Sebastian : São Sebastião)

- ❖ روز ۲۵ ژانویه: Aniversário de São Paulo ❖
- ❖ روز دو فوریه (Our Lady of Regla (Nossa Senhora dos Navegantes ❖
- ❖ روز ۲۳ آوریل (Saint George (São Jorge ❖
- ❖ روز ۹ ژوئیه (انقلاب پیروان قانون اساسی (Constitutionalist Revolution (Revolução Constitucionalista ❖
- ❖ روز ۱۵ آگوست (Our Lady of the Good Trip (Nossa Senhora da Boa Viagem ❖
- ❖ روز هشت سپتامبر (Our Lady of the Light in the Pine (Nossa Senhora da Luz dos Pinhais ❖
- ❖ روز ۲۰ سپتامبر (Farroupilha's Revolution (Revolução Farroupilha ❖
- ❖ روز ۲۰ نوامبر (روز بیداری سیاهان) (Zumbi of Palmares (Zumbi dos Palmares, Dia da Consciência Negra ❖
- ❖ روز هشت دسامبر (Our Lady of Conceição (Dia de Nossa Senhora da Conceição ❖
- ❖ روز ۳ اکتبر (روز شهدای Uruaçú and Cunhaú Martyrs Day (and Cunhaú ❖
- ❖ روز ۲۴ اکتبر (روز تأسیس ایالت Goiânia (Founding of Goiânia ❖
- ❖ روز ۲۱ نوامبر (Our Lady of Apresentação (Nossa Senhora da Apresentação ❖

روزهای کاری تجاری در برزیل، دوشنبه تا جمعه هر هفته و ساعات کاری از ۹ صبح تا هفت بعدازظهر است. ساعات کار در روز شنبه از ساعت ۹ صبح تا یک بعدازظهر است.

روزهای کاری اداری در برزیل، دوشنبه تا جمعه هر هفته و ساعات کاری از هشت صبح تا شش بعدازظهر است. روز شنبه از قاعده کار هفتگی فوق تبعیت نمی‌کند و جزو تعطیلات محسوب می‌شود.

۲. فرهنگ مذاکره

بعد از آشنایی با فرهنگ عمومی و عادتها و رفتارهای معمول شهروندان و مردم برزیل،

زمان آن فوارسیده است تا کمی هم با آداب و رفتارهای ایشان از مناسبات تجاری و مذاکرات مربوطه آشنا شویم.

۱-۱. دیدگاه کلی نسبت به ایران

سابقه روابط تجاری ایران و دولت بزریل به سالهای پایانی قرن بیستم باز می‌گردد. منافع دو جانبه، تعهد طرفین به اجرای توافقات، موافقت طرفین برای گسترش روابط دو کشور، مناسب بودن شرایط همکاریهای تجاری و سایر عوامل دیگر موجب شده‌اند که دولت بزریل از حضور شرکتهای ایرانی در آن کشور استقبال کند. در ضمن ایران و بزریل در زمینه تقویت روابط دو جانبه گام برمی‌دارند.

طی سالهای اخیر گسترش روابط و همکاریهای میان بزریل و ایران، موجب ایجاد دید مثبت مردم بزریل نسبت به ایران و کالاهای ایرانی شده است.

۱-۲. آداب مذاکره

برخی از ویژگیهای فرهنگی مردم و تجار بزریل، که به منظور بهبود فرایند مذاکره می‌توان از آنها استفاده کرد، در زیر بیان شده است.

- ❖ قبل از دیدار و گفت‌وگو، طرفین باید دست یکدیگر را فشرده و در چشمان یکدیگر نگاه کنند.
- ❖ در صورتی می‌توان با یک خانم دست داد که وی برای دستدادن پیشقدم شود.
- ❖ برای تجار بزریلی شناسایی فرد مذاکره‌کننده و جایگاه او بسیار مهم است. در این شرایط فرد مذاکره‌کننده مهم‌تر از شرکت اعزام‌کننده فرد است.
- ❖ تجار بزریلی دیدار و گفت‌وگوی رو در رو را به مکاتبات تجاری ترجیح می‌دهند. در این دیدارها از عملی که موجب شرمندگی تجار بزریلی شود، خودداری کنید.
- ❖ دستپاچه‌شدن فرد در زمان دیدار باعث می‌شود که اعتبار او از بین برود.
- ❖ اجازه دهید تجار بزریلی بحث درباره همکاری را مطرح کنند.
- ❖ دیدارها معمولاً غیررسمی بوده و از چارچوب خاصی تبعیت نمی‌کند.
- ❖ ایجاد وقفه در گفتگوی فرد مقابل، عملی پذیرفته شده است.

- ❖ زمان گفت و گو صبر و حوصله داشته باشید و از بروز علاّم بی حوصلگی و عجله خودداری کنید. بحث با تجار بزریلی نیازمند زمان است.
 - ❖ امکان دارد جهت مرور مطالب عنوان شده زمان بسیاری صرف شود. از این رو آماده روبه رو شدن با چنین وضعیتی باشید.
 - ❖ در صورتی که به زبان پرتغالی تسلط ندارید، حتماً از مترجم استفاده کنید.
 - ❖ زمان دیدارها با اختصار زمانی محدود مشخص می شود، اما بهترین زمان برای تنظیم زمان دیدار دو تا سه هفته قبل از دیدار است.
 - ❖ آقایان باید از لباس رسمی و مشکی برای دیدارها استفاده کنند.
 - ❖ کارت ویزیت در زمان معرفی طرفین مبادله می شود. در صورت امکان کارت ویزیت دو زبانه به همراه داشته باشید و آن را از سمت پرتغالی زبان ارائه کنید.
- رعايت موادر بيان شده چه برای خريد کالا از بزریل، چه فروش کالا به اين کشور ضروري است.

۱-۲-۲. هدايا و سوغات

هدايا و سوغات به عنوان يك مؤلفه اجتماعي در بزریل از اهمیت اجتماعی بالايی برخوردار هستند. برخی از اين ویژگيهای عبارت اند از:

- ❖ در صورتی که فردی به منزل فرد بزریلی دعوت می شود، باید گل یا هدیه‌ای کوچک برای خانمهای همراه داشته باشد. اگر زمان دیدار، هدیه به همراه نداشته باشید، می توانید روز بعد از ملاقات دسته گلی را به منزل فرد بزریلی ارسال کنید.
- ❖ از ارائه هداياي رنگ مشکي یا بنفش یا دستمال خودداری شود، زيرا اين رنگها برای مراسم عزاداري استفاده می شوند.
- ❖ هدايا در مقابل شخص ارائه کننده هدие باز می شود.

۲-۲-۲. ارزشيهای غالب، و رسوم خاص

کشور بزریل دارای تنوع نژادی و قومی است. به دلیل ترکیب نژادی مردم بومی با پرتغالیها و سایر نژادها، مردم این کشور وارث فرهنگ، آداب و رسوم غنی هستند. ساکنان این کشور به فرهنگ و سنتهای خود شدیداً پایبند هستند. این سنتهای زندگی روزمره آنها را تحت الشعاع خود قرار می دهد. اين افراد در هر شرایط و موقعیتی باز هم پایبندی خود را به

- فرهنگشان ابراز می‌دارند. بخشی از آداب و رسوم اجتماعی مهم مردم بروزیل عبارت‌اند از:
- ❖ همه مردم خود را متعهد به حفظ سنتهای دیرین می‌دانند. در این زمینه آنها با تمامی توان خود تلاش می‌کنند.
 - ❖ خانواده اساس ساختار اجتماعی بوده و موجب پایداری زندگی مردم است. از این رو تعداد اعضای خانواده‌ها در حال افزایش است.
 - ❖ افراد مجرد تحت حمایت کامل خانواده‌ها هستند.
 - ❖ افراد مسن در جامعه بروزیل از ارزش و جایگاه ویژه‌ای برخوردارند و احترام به آنها در تمامی شرایط الزامی است.
 - ❖ به دلیل تنوع نژادی در بروزیل، طبقات متعددی در بین مردم کشور مشاهده می‌شود. این طبقات بر اساس شرایط اقتصادی و رنگ پوست از یکدیگر جدا می‌شوند.

۳-۲-۳. پایبندی به زمان

مردم بروزیل برای رفتارهای برنامه‌ریزی شده به مواردی خاص پایبند هستند. این موارد به شرح زیر هستند:

- ❖ اگر به مهمانی شام دعوت شدید، با تأخیر زمانی نیم ساعت به محل ملاقات وارد شوید.
- ❖ اگر به مهمانی یا اجتماعی بزرگ دعوت شدید، با تأخیر زمانی یک ساعت به محل ملاقات وارد شوید.
- ❖ با توجه به وجود سنتها و باورهای مردم بروزیل، پایبندی به برنامه‌های تعیین شده و اجرای آنها بسیار مهم است. بر اساس این دیدگاه تخطی از تعهدات موجب بدناومی فرد یا مؤسسه خواهد شد. از این رو مردم و بخصوص تجار بروزیلی سعی زیادی در اجرای تعهدات و برنامه‌های تدوین شده از قبل دارند.
- ❖ تجار بروزیلی علاقه شدیدی به ایجاد روابط و برگزاری جلسات متعدد شغلی دارند. این امر نباید با عدم توجه تجار خارجی روبرو شود. این امر موجب ناراحتی تجار بروزیلی شده و از بحث در زمینه‌های مورد علاقه خودداری می‌کنند. بنابراین تجار خارجی باید هنگام برنامه‌ریزی ملاقات با تجار بروزیلی این نکته را مدنظر قرار دهند.
- ❖ اماكن عمومی متعددی در بروزیل، فضاهای مناسبی برای برگزاری ملاقات‌های تجاری را در اختیار تجار قرار می‌دهند.



❖ براساس بررسیهای انجام شده، اکثریت دولتمردان بربزیلی علاقه دارند تا طی سال بیش از یک سفر تفریحی داشته باشند. این امر در شرایطی بیان می‌شود که ساکنان بربزیل از اوقات فراغت جهت حضور در مهمانی‌های خانوادگی، مطالعه، خرید و غیره استفاده می‌کنند. آنها تلاش دارند تا از اوقات فراغت خود به بهترین شکل ممکن بهره‌برداری کنند.

❖ فصل تعطیلات در بربزیل از دسامبر تا فوریه است.

فصل سوم

محیط اقتصادی

در این فصل، سیستم اقتصادی، شاخصهای مهم اقتصادی، جمعیت، تولید ناخالص داخلی، وضعیت بخش‌های مختلف اقتصادی، میزان ذخایر ارزی، تراز حساب جاری، دستمزد نیروی کار، نرخ بیکاری، نرخ تورم، شبکه‌های توزیع، بازاریابی و تبلیغات، نظام نرخ‌گذاری و منابع طبیعی کشور برزیل بررسی می‌شود.

۱. سیستم اقتصادی و نقش دولت

کشور برزیل با جمعیتی حدود ۱۹۰ میلیون نفر، از لحاظ اقتصادی در رتبه پانزدهمین اقتصاد بزرگ جهان قرار دارد.

بیش از نیمی از محصولات کشورهای آمریکای جنوبی در برزیل تولید شده‌اند. از این رو این کشور را به عنوان کشوری با نفوذ، مقدر و پیشرو در آمریکای جنوبی معرفی کرده‌اند. این کشور دارای ثبات سیاسی است و با کلیه کشورهای غربی روابط دوستانه‌ای دارد. از این رو برزیل کشور مناسبی جهت جذب سرمایه‌گذاران خارجی است.

در سال ۱۹۹۴ بانک جهانی اعلام کرد که رشد اقتصادی برزیل از سال ۱۹۶۵ تا سال ۱۹۸۹ به طور متوسط سالیانه ۴/۲ درصد بوده است. این میزان رشد در طول ۲۵ سال در مقایسه با سایر اقتصادهای در حال رشد جهان بسیار مطلوب است.

کشور برزیل در حیطه کشاورزی، معادن، تولید و خدمات از دانش روز و پیشرفته بهره می‌برد. این کشور در عرصه امور مالی بین‌المللی و بازارهای بین‌المللی کالا نیز حضور فعالی دارد. این امر با توجه به اقتصاد شکوفای آن کشور است که یکی از چهار اقتصاد نوین در سطح جهان محسوب می‌گردد.

بخش‌های مختلف اقتصادی کشور بزریل شامل بخش‌های صنعت و معدن، کشاورزی و خدمات از روند روبه رشدی برخوردار هستند. وضعیت این بخش‌های اقتصادی در زیر شرح داده شده است.

۱-۱. بخش صنعت و معدن

بخش صنعت و معدن بزریل ۳۰/۸ درصد تولید ناخالص داخلی این کشور را تشکیل داده و ۱۴ درصد نیروی کار در آن مشغول فعالیت هستند.

صنایع عمده این کشور شامل موارد زیر می‌شود:

- ❖ نساجی و تولید پوشاک
- ❖ تولید کفش
- ❖ مواد شیمیایی
- ❖ سیمان
- ❖ چوب
- ❖ سنگ آهن
- ❖ فلزات
- ❖ هواپیمایی
- ❖ موتور و سایر قطعات خودروها
- ❖ تولید وسایل با قلع
- ❖ سایر ماشین‌آلات و ابزارها

نرخ رشد تولید صنعتی بزریل در سال ۲۰۰۷ معادل ۴/۵ درصد بوده است. میزان تولید برق این کشور ۳۹۶/۴ میلیارد کیلووات ساعت است در حالی که میزان مصرف برق ۳۶۸/۵ میلیارد کیلووات ساعت اعلام شده است.

میزان تولید نفت در بزریل ۱/۵۹ میلیون بشکه در روز است. این رقم در شرایطی عنوان می‌شود که میزان مصرف نفت آن کشور ۲/۱ میلیون بشکه در روز است. میزان صادرات و واردات نفت به ترتیب ۶۷۴.۵۰۰ و ۲۷۸.۴۰۰ بشکه در روز است. براساس آمار سال

۲۰۰۶، برزیل دارای ۱۱/۲۴ میلیارد بشکه ذخیره نفت است.

میزان مصرف گاز طبیعی در برزیل ۱۷/۸۵ میلیارد متر مکعب در روز است. این کشور از تولیدکنندگان گاز طبیعی بوده و میزان تولید گاز طبیعی در برزیل ۹/۳۷ میلیارد متر مکعب در روز است. میزان واردات گاز طبیعی برزیل ۸/۴۷۸ میلیارد متر مکعب در روز اعلام شده است. این کشور صادرکننده گاز طبیعی نیست. براساس آمار سال ۲۰۰۶، برزیل دارای ۳۱۲/۷ میلیارد متر مکعب ذخیره گاز طبیعی است.

۱-۲. بخش کشاورزی



بخش کشاورزی کشور برزیل به عنوان آخرین بخش مولد اقتصاد این کشور شناخته می‌شود. بخش کشاورزی برزیل در حدود ۵/۱ درصد تولید ناخالص داخلی برزیل را تشکیل میدهد. با وجود این در این بخش ۲۰ درصد نیروی کار آن کشور مشغول فعالیت هستند. محصولات عمده کشاورزی برزیل شامل قهوه، گندم، برنج، ذرت، نیشکر، کاکائو، مركبات و گوشت گاو است.

۱-۳. بخش خدمات

وضعیت بخش خدمات برزیل که ۶۴ درصد تولید ناخالص داخلی آن را تشکیل میدهد و دربردارنده ۶۶ درصد نیروی کار آن کشور است، به صورت زیر است:

- ❖ خدمات مالی، بانکی، رفاهی و بیمه از مهم‌ترین بخش‌های خدماتی ارائه شده در این کشور است.
- ❖ در برزیل مجموعه‌ای از خدمات بازاریابی شامل تبلیغات، مشاوره، روابط عمومی، ارتباطات و تحقیقات بازار به شرکتهای مختلف ارائه می‌شود.
- ❖ بخش خدمات فناوری اطلاعات و ارتباطات و خدمات مخابراتی از رشد مناسبی برخوردار است.
- ❖ فناوریهای نوین از جمله الکترونیک، بیوتکنولوژی، نانوتکنولوژی و غیره از جایگاه

مطلوبی در این کشور برخوردار است.

- ❖ سیستم توزیع شامل عمده‌فروشی و خرده‌فروشی و حمل و نقل نیز یکی دیگر از بخش‌های خدماتی را تشکیل می‌دهند.
- ❖ با توجه به وجود معادن غنی در بزریل، مؤسسات متعددی در زمینه ارائه خدمات به بهره‌برداران از معادن فعالیت می‌کنند.
- ❖ براساس آمارهای رسمی منتشرشده از سوی بانک جهانی و صندوق بین‌المللی پول، جمعیت فقیر و بی‌سواد بزریل طی سالهای اخیر در حال کاهش است. این امر در نتیجه فعالیت مؤسسات بخش خصوصی در زمینه آموزش و حمایت دولت از آنها به دست آمده است.
- ❖ در سال ۲۰۰۶ میلادی ۱۲/۲ میلیون گردشگر از بزریل دیدن کرده‌اند، بنابراین خدمات گردشگری نیز از مهم‌ترین بخش‌های اقتصاد خدماتی بزریل است.
- ❖ میزان تولید و مصرف برق در بزریل به ترتیب ۳۹۶/۴ و ۳۶۸/۵ میلیارد کیلووات ساعت است. بزریل در زمینه صادرات برق اقدام کرده و در حال حاضر میزان صادرات برق این کشور ۱۶۰ میلیون کیلووات ساعت است. حجم واردات برق بزریل ۳۹/۲ میلیارد کیلووات ساعت اعلام شده است. بزرگ‌ترین منبع تولید برق در این کشور نیروی آب است که توسط آن ۸۳ درصد برق مورد نیاز کشور تأمین می‌شود.

در حال حاضر شرکتهای خارجی وارد شده به بازار، رقابت شدیدی برای اخذ مجوز و فعالیت در زمینه‌های شرح داده شده در جدول شماره ۲ را دارند.

جدول ۲. زمینه‌های فعالیت شرکتهای خارجی در کشور بزریل

ردیف	زمینه فعالیت	ردیف	زمینه فعالیت
۱	آموزش	۱۹	پتروشیمی
۲	حسابداری	۲۰	پژوهکی / داروسازی
۳	محیط زیست / کشاورزی	۲۱	کاغذ / چاپ
۴	هوانوری / دفاع	۲۲	املاک / معاملات املاک
۵	مالی / بانکداری	۲۳	خرده‌فروشی
۶	مواد شیمیایی	۲۴	خدمات

ماشین آلات / تجهیزات	۲۵	مخابرات / ارتباطات	۷
تولید	۲۶	نساجی	۸
رسانه ها	۲۷	گردشگری / مسافرت / تفریح	۹
معدن	۲۸	تجارت	۱۰
صنایع تولید موتور	۲۹	حمل و نقل	۱۱
نفت و گاز	۳۰	بسته بندی	۱۲
ساختمان / مهندسی	۳۱	مواد غذایی و نوشیدنیها	۱۳
مشاوره	۳۲	دولت	۱۴
مشاوره / قانون / حسابداری	۳۳	بیمه	۱۵
کالاهای مصرفی	۳۴	فناوری اطلاعات / کامپیوتر / نرم افزار	۱۶
کالاهای برقی / الکترونیکی	۳۵	حقوق و قانون	۱۷
انرژی / صنایع همگانی	۳۶	مواد شیمیایی / پتروشیمی	۱۸

www.businessmonitor.com

۲. جمعیت

کشور برزیل دارای مردمی از نژادها و تیره های جمعیتی متفاوت است. در جدول شماره ۳ به تیره های جمعیتی مردم این کشور اشاره شده است.

جدول ۳. تیره های جمعیتی مردم بزریل

ردیف	نام تیره	درصد
۱	سفید پوست	۵۳/۷
۲	مولاتو (ترکیب سفید پوستان و سیاه پوستان)	۳۸/۵
۳	سیاه پوست	۶/۲
۴	سایر (شامل ژاپنی، عربی و نژاد مختلط آمریکایی سرخ پوست)	۰/۹
۵	مشخص نشده	۰/۷

ویژگیها و نسبتهاي جمعيتي مردم اين کشور نيز در جدول شماره ۴ بيان شده است.

جدول ۴. ویژگیها و نسبتهاي جمعيتي بزريل

ردیف	نسبت یا ویژگی	میزان
۱	نسبت جمعيت زير ۱۴ سال	۲۵/۳ درصد
۲	نسبت جمعيت ۱۵ تا ۶۴ سال	۶۸/۴ درصد
۳	نسبت جمعيت ۶۵ سال و بالاتر	۶/۳ درصد
۴	نرخ رشد جمعيت	۱/۱۰۰ درصد
۵	نرخ زاد و ولد در هر هزار نفر	۱۶/۳
۶	نرخ مرگ و میر در هر هزار نفر	۶/۱۹
۷	نرخ خالص مهاجرت در هر هزار نفر	۰-/۰۳
۸	نرخ مرگ و میر کودکان در هر هزار نفر	۲۷/۶۲
۹	نرخ باروری زنان (تعداد مواليد به ازاي هر زن)	۱/۸۸
۱۰	نسبت جنسی مردان در کل جمعيت	۰/۹۷۶
۱۱	اميد به زندگی در بين مردان	۶۸/۳ سال
۱۲	اميد به زندگی در بين زنان	۷۶/۳۸ سال
۱۳	نرخ باسواندي در کل جمعيت بالاي ۱۵ سال	۸۸/۶ درصد
۱۴	نرخ باسواندي در مردان بالاي ۱۵ سال	۸۸/۴ درصد
۱۵	نرخ باسواندي در زنان بالاي ۱۵ سال	۸۸/۸ درصد

۳. تولید ناخالص داخلی (GDP)

تولید ناخالص داخلی (GDP) اين کشور در سال ۲۰۰۶ بالغ بر ۱.۸۳۸ ميليارد دلار بوده است. تولید ناخالص داخلی (GDP) به تفکیك سهم بخشهاي عمدۀ اقتصادي همراه با درآمد سرانه در جدول شماره ۵ ارائه شده است.

جدول ۵. تولید ناخالص داخلی (GDP) کشور بزریل به تفکیک سهم بخش‌های عمدۀ اقتصادی

میزان	شاخص
۱۸۳۸ میلیارد دلار (براساس PPP)	تولید ناخالص داخلی (GDP)
۱۲۶۹ میلیارد دلار بر اساس نرخ رسمی ارز	تولید ناخالص داخلی (GDP)
۹.۷۰۰ دلار (براساس PPP)	درآمد سرانه
۴/۵ درصد	نرخ رشد تولید ناخالص داخلی
۱۷/۹ درصد از تولید ناخالص داخلی	نسبت سرمایه‌گذاری (ناخالص ثابت)
۳۰/۸ درصد	سهم بخش صنعت از GDP
۵/۱ درصد	سهم بخش کشاورزی از GDP
۶۴ درصد	سهم بخش خدمات از GDP

www.cia.gov

۴. شاخصهای مهم اقتصادی

سیستم اقتصادی بزریل تابع بازار آزاد است. بر مبنای بودجه ارائه شده از سوی دولت در سال ۲۰۰۷، میزان درآمدها معادل با ۲۴۴ میلیارد دلار و میزان هزینه‌ها معادل با ۲۱۹/۹ میلیارد دلار است. بدھیهای خارجی این کشور در سال ۲۰۰۷، بر مبنای آمار ارائه شده از سوی بانک جهانی، ۲۳۰/۳ میلیارد دلار بوده است. میزان کمکهای خارجی دریافت شده در سال ۲۰۰۵ برابر با ۱۹۱/۹ میلیون دلار بود.

در ادامه به مهم‌ترین شاخصهای اقتصادی بزریل بر طبق آخرین آمار و اطلاعات موجود اشاره شده است.

۴-۱. نرخ تورم

نرخ تورم این منطقه در پنج سال گذشته دستخوش نوسانات بسیار بوده است. نرخ تورم در سالهای ۲۰۰۲ و ۲۰۰۳ به بالاترین و در سال ۲۰۰۶ به پائین‌ترین میزان خود در پنج

سال گذشته رسیده است.

در جدول شماره ۶، نرخ تورم طی سالهای ۲۰۰۶-۲۰۰۲ نشان داده شده است.

جدول ۶. نرخ تورم برزیل طی دوره زمانی ۲۰۰۶-۲۰۰۲

سال	نرخ تورم (درصد)
۲۰۰۶	۶/۹
۲۰۰۵	۷/۶
۲۰۰۴	۱۴/۷
۲۰۰۳	۸/۳
۲۰۰۲	۱۲/۵

www.imf.org

۲-۴. نرخ بیکاری

براساس آمار رسمی سال ۲۰۰۷ میلادی، نرخ بیکاری در کشور برزیل $9/8$ درصد است. شایان ذکر است که نرخ بیکاری در این کشور در سال 2006 ، $9/7$ درصد بوده است. این آمار نشان می‌دهد که نرخ بیکاری نسبت به سال گذشته $1/0$ درصد افزایش یافته است.

۴-۳. دستمزد نیروی کار

دستمزدها معمولاً ساعتی، روزانه، ماهانه یا کارمزدی هستند. در سال 2005 ، متوسط دستمزد ماهانه برای سرپرستی و نظارت فنی و صنعتی و دفتری و کارگران غیرتولیدی در بخش عمده فروشان، خرد فروشان، صادرات واردات، رستورانها و هتلها برابر 600 دلار آمریکا بوده است. در این شرایط دستمزد افراد متخصص حدود 7.500 دلار است. متوسط دستمزد ساعتی برای کارگران در بخش صنعت و سطوح اجرایی در بخش تولید برابر $4/09$ دلار بوده است.

لازم به ذکر است که در این کشور حداقل دستمزد به صورت قانونی وجود دارد. سطح دستمزد به طور معمول بر اساس مکانیسم عرضه و تقاضا و توانمندیهای نیروی کار تعیین می‌شود.

استخدام کارگران خارجی توسط کارفرمایان برزیلی طبق شرایط و مقررات وزارت کار صورت می‌گیرد.

۴-۴. تراز حساب جاری

براساس اطلاعات ارائه شده در سال ۲۰۰۷ میزان تراز حساب جاری برزیل مبلغ ۱۰/۲ میلیارد دلار بوده است.

۴-۵. میزان ذخایر ارزی

میزان ذخایر ارزی و طلای برزیل، مبلغ ۱۷۸ میلیارد دلار در سال ۲۰۰۷ میلادی بوده است.

۵. توزیع و بازاریابی

در این قسمت به معرفی شبکه‌های توزیع کالا در بزرگ‌ترین و روش‌های مؤثر بازاریابی در این کشور می‌پردازیم.

۱-۱. شبکه‌های توزیع

وجود ۱۳ فرودگاه فعال بین‌المللی، برخورداری از حدود ۲۰۰.۰۰۰ کیلومتر بزرگراه آسفالت، ۹۶.۳۵۳ کیلومتر جاده آسفالت، ۲۹.۲۵۲ کیلومتر خطوط ریلی و ۱۳ بندر باعث شده که سیستم حمل و نقل کالا در این کشور از پویایی و رشد مناسبی برخوردار باشد. این امر بر سرعت و مدت زمان حمل کالا از بنادر به شهرهای دیگر آن منطقه تأثیر می‌گذارد.

بر اساس بررسیهای انجام شده در سال ۲۰۰۶ میلادی، شبکه ارتباطی و حمل و نقل بزرگ از جمله پیشرفته‌ترین شبکه‌های ارتباطی در جهان به شمار نمی‌رود و همچنان نیازمند اصلاح و بهبود مستمر است. این کشور از انواع خطوط ریلی، مترو، خطوط اتوبوسرانی و غیره جهت برقراری ارتباط بین شهرها و مناطق مختلف و ارائه خدمات به مردم بهره‌برداری می‌کند. همه مناطق این کشور از شبکه حمل و نقل مناسب برخوردار هستند.

با وجود زیرساختار نامناسب در بزرگ‌ترین شهرهای دیگر کم است. در زمینه ایجاد انبارها و سردخانه‌های متعدد در سطح شهرها و نواحی مابین شهرهای آن کشور اقدامات وسیعی در حال انجام است.

در این شرایط شرکتهای بخش خصوصی در قالب سرمایه‌گذاریهای خطرپذیر اقدام به تأسیس انبارها و سردخانه‌ها در مناطق مختلف کشور می‌کنند. شرکتهای متعددی در زمینه حمل و نقل کالا در این کشور فعال هستند.

به همین دلیل برزیل از زیرساختهای مناسب حمل و نقل و توزیع کالاها و خدمات برخوردار است. با وجود این طی سالهای اخیر برنامه‌های متعددی در زمینه بهبود و ارتقای سطح زیرساختهای ارتباطی تدوین و به مرحله اجرا درآمده است.

موقعیت جغرافیایی این کشور و همسایگی آن با اقیانوس اطلس از شرق باعث شده که برزیل از جایگاه ویژه‌ای در سیستم حمل و نقل دریایی برخوردار شود. از سوی دیگر، همسایگی آن کشور با سایر کشورهای آمریکای لاتین موجب شده است که برزیل به زیرساختهای ارتباطی آن کشورها ارتباط یابد. این زیرساخت ارتباطی امکان تسريع حمل و نقل محصولات آن منطقه از طریق زمینی به سایر کشورها را فراهم کرده است.

بر اساس آمارهای موجود، بازار برزیل به خودی خود یک بازار بزرگ محسوب می‌شود. از سوی دیگر به دلیل وجود تعریفه گمرکی مناسب برای همه کالاهای وارداتی و فراهم بودن شرایط ورود و بهره‌برداری از حیطه وسیعی از کالاهای تجار اکثر کشورها علاقه‌مند به فعالیت در آن منطقه هستند.

مشخصه بارز بازار این کشور وجود مصرف‌کنندگانی است که با وجود درآمد سرشار، درآمد قابل تصرف بالایی دارند. از سوی دیگر تدوین و تصویب قوانین مرتبط با فعالیتهای بازار گانی موجب شده است که تجار بسیاری به سوی بازارهای برزیل جذب شوند. الگوهای زندگی و مصرف ساکنان آن منطقه موجب افزایش تقاضا برای دامنه وسیعی از کالاهای و محصولات مصرفی در سالهای آینده خواهد شد.



در این کشور به طور کلی پنج منطقه بازاریابی اصلی وجود دارد:

منطقه شمالی با مرکزیت شهر مانائوس، منطقه شمال شرقی با مرکزیت شهر بلم، منطقه غرب مرکزی با مرکزیت شهر ریو برانکو، منطقه جنوب شرق با مرکزیت سائوپولو و منطقه جنوبی با مرکزیت پورتو آلگره. برای صادرکنندگان ایرانی، تعیین نمایندگیها

یا توزیع کنندگان کالاهای مختلف در مناطق شمالی، جنوب شرق و جنوبی سودمند و به صرفه است. این امر با توجه به میزان تمرکز جمعیت و شرایط مالی مردم مناطق یادشده بیان شده است.

۲-۵. بازاریابی و تبلیغات

برزیل به عنوان یک بازار تجاری توسعه یافته، همواره از بازاریابی و تبلیغات به عنوان یکی از ابزارهای کلیدی توسعه اقتصادی بهره می‌برد. برخی از ویژگیهای بازاریابی و تبلیغاتی این کشور به صورت زیر است:

- ❖ خریدهای اصلی و اولیه تجار برزیلی در حین دیدارهای طرفین انجام شده و نیازمند تماس و ارتباط رودررو است. از این رو تجار خارجی در زمینه نحوه برقراری ارتباط با تجار برزیلی در ملاقاتها و اجرای دقیق تعهدات خود باید دقت زیادی داشته باشند.
- ❖ شرکتها جهت معرفی خود و محصولات قابل ارائه از ابزارهای متنوعی بهره‌برداری می‌کنند. بهترین و کارترین روش‌های تبلیغاتی در برزیل عبارت‌اند از:
 - نمایشگاه‌ها و بازارهای تجاری ویژه
 - تبلیغ در رسانه‌های جمعی
 - برگزاری سمینارهای تخصصی
- ❖ همکاری با اعضا انجمنهای سازمان‌دهندگان نمایشگاه‌های تجاری، توسعه بازاریابی و سازمان‌دهندگان رویدادهای نمایشگاهی و سایر مؤسسات فعال در زمینه تجارت خارجی و بازاریابی
- ❖ تأکید بر تبعیت خط تولید محصولات از استانداردهای جهانی و اعلام نام آنها راهگشا است.
- ❖ درج آگهی مربوط به کالا و خدمات در مجلات بازرگانی برزیل از دیگر روش‌های بازاریابی و تبلیغات در آن کشور است.

۳-۱. راهکارهای بازاریابی و فروش

در کشور برزیل همانند سایر نقاط جهان راهکارهای ویژه‌ای برای بازاریابی و فروش محصولات مطرح می‌شوند. برخی از راهکارهای یادشده عبارت‌اند از:

- ❖ گرداوری اطلاعات به روز و دقیق از علاقه‌مندان و شرایط اقتصادی جامعه عامل بسیار مهمی در دستیابی به موفقیت است. در صورتی که دسترسی به اطلاعات مورد نظر میسر نباشد، بهره‌برداری از دانش و تجربه تجار محلی مفید خواهد بود.
- ❖ تجار بزریل در خصوص مواردی مانند قیمت، کیفیت، زمان تحویل کالا و نحوه ارائه خدمات به موقع حساسیت ویژه‌ای دارد. از این رو ایجاد اعتماد در زمینه عوامل فوق می‌تواند بر توسعه سهم بازار تأثیر بگذارد.
- ❖ معرفی محصولات و خدمات در نمایشگاه‌های تخصصی و عمومی بهترین راهکار جذب مشتریان بالقوه در بزریل به شمار می‌رود.
- ❖ با توجه به دقت خریداران در زمینه کیفیت و استاندارد بودن محصولات ارائه شده، برای اخذ استانداردهای جهانی مرتبط با تولید محصول اقدام شود. در ضمن مشخصات استاندارد یادشده باید در کاتالوگها، بروشورها و سایر ابزارهای تبلیغاتی درج شوند.
- ❖ دیدگاه عموم مردم در خرید بر اصل خرید کالاهای قابل بازیافت و دوستدار طبیعت متکرر است. از این رو فروشنده‌گان کالاهای باید در زمینه وجود چنین شرایطی در محصولات خود دقت نموده و آن را در تبلیغات خود لحاظ کنند.
- ❖ مجلات بازارگانی متعددی در بزریل منتشر می‌شوند. حیطه فعالیت آنها شناسایی کالاهای و محصولات جدید معرفی شده در صنایع مختلف و چاپ آگهیهای مربوط به آن است. از این رو درج آگهی در این مجموعه از نشریات راهگشا است.

۶. نظام نرخ‌گذاری

کشور بزریل یکی از کشورهای آمریکای لاتین است که تغییرات شدید نرخ تورم را تجربه کرده است. با وجود این دولتها تلاش بسیاری را جهت حفظ سطح عمومی قیمتها در طول زمان انجام داده‌اند و از این لحاظ ثبات قیمتها در اقتصاد کلان حکم‌فرماس است. در چند سال گذشته، نرخ تبدیل دلار آمریکا در برابر ریل بزریل ثابت نبوده و آن نیز دستخوش تغییرات عمده شده است. در بررسیهای انجام شده در سال ۲۰۰۶ میلادی، این منطقه رتبه ۱۰۱ از میان ۱۵۷ کشور جهان در زمینه آزادی اقتصادی را کسب کرده است.

با الحاق این کشور به سازمان تجارت جهانی از یک طرف و تبعیت از نظام اقتصاد آزاد، دخالت دولت در نظام نرخ‌گذاری بسیار اندک بوده و قیمتها تابع مکانیسم عرضه و تقاضا است. در حال حاضر بخش خدمات بیش از سایر بخشها مورد توجه دولت قرار دارد.

دولت تلاش دارد در سایه همکاریهای منطقه‌ای و بین‌المللی جایگاه این کشور در عرصه تجارت جهانی را بهبود بخشد.

۷. منابع طبیعی

برزیل به دلیل وسعت جغرافیایی از منابع طبیعی فراوانی برخوردار است. با وجود تنوع منابع طبیعی و میزان منابع آنها، حدود ۶۴ درصد از اقتصاد این کشور به بخش خدمات اختصاص یافته است.

برخی از منابع طبیعی برزیل که از دید اقتصادی مورد توجه قرار می‌گیرند، شامل معادن بوکسیت، طلا، سنگ آهن، منگنز، نیکل، فسفات، پلاتین، جیوه، گرافیت، تیتانیوم، مس، طلا، قلع، اورانیوم، میادین نفتی، آبشارها، چوب، تنوع گیاهی و جنگلها است.

فصل چهارم

زیرساختها

این فصل سیستم حمل و نقل، بنادر و راهها، نظام بانکی، نظام بیمه‌ای و زیرساختهای ارتباطاتی کشور بروزیل را بررسی می‌کند.

۱. حمل و نقل

این کشور از لحاظ سیستمهای حمل و نقل جاده‌ای، ریلی و آبی و زیرساختهای حمل و نقل از جمله بنادر و فرودگاهها از وضعیت پیشرفته‌ای برخوردار نیست.

مشخصات سیستم حمل و نقل بروزیل، شامل حمل و نقل جاده‌ای، ریلی و دریابی به صورت زیر است:

۱-۱. جاده‌ای

بروزیل دارای ۱۷۵۱.۸۶۸ کیلومتر جاده است. براساس آمار سال ۲۰۰۴ میلادی فقط ۹۶.۳۵۳ کیلومتر جاده آسفالته و ۱۶۵۵.۵۱۵ کیلومتر جاده غیرآسفالته در این شبکه وجود دارد.

آمارهای ارائه شده در سال ۲۰۰۴ نشان می‌دهند که از مجموع تقریباً ۲۰۰۰.۰۰۰ کیلومتر بزرگراه‌های بروزیل فقط ۲۰۰.۰۰۰ کیلومتر آن آسفالته است. جاده‌های این کشور دارای ترافیک بی‌نظمی است. از این رو تردد در این جاده‌ها نیازمند کسب مهارت ویژه است.

به منظور جلوگیری از افزایش حجم ترافیک و کاهش خطرات ناشی از تردد خودروها، دولت برنامه وسیع ساخت و ساز جاده‌های جدید را آغاز کرده است.

۱-۲. ریلی

برزیل دارای شبکه خطوط ریلی به طول ۲۹.۲۵۲ کیلومتر است. این شبکه در بردارنده انواع خطوط ریلی عریض، باریک و استاندارد است. در این شبکه ۳۹۶ کیلومتر خط ریلی دو مسیره نیز وجود دارد. این شبکه دارای ۱.۵۹۸ کیلومتر مسیر برقی شده نیز هست. شبکه فوق دارای ۱۰۰۰ ایستگاه در مسیر حرکت قطارها است. خطوط ریلی سبک این منطقه خصوصیات تراوموا را دارد. از این رو جهت ارائه خدمات در داخل شهرها از این خطوط استفاده می‌شود.



۱-۳. دریایی

کشور بربزیل دارای ۷.۴۹۱ کیلومتر خط ساحلی و ۵۰.۰۰۰ کیلومتر مسیر دریایی است. مسیرهای دریایی در مناطق دور از صنعت و خالی از سکنه قرار دارند. مشخصات سیستم حمل و نقل دریایی بربزیل به شرح زیر است:

- ❖ حمل و نقل دریایی داخلی بربزیل در زمینه حمل بار و مسافر فعالیت می‌کند. در این زمینه ۶۶ شرکت خدماتی مشغول به کار هستند.
- ❖ حمل و نقل دریایی خارجی بربزیل محور اصلی تجارت خارجی آن کشور را تشکیل می‌دهد. از این رو حمل و نقل دریایی بخش عمده حمل کالا را انجام می‌دهد.
- ❖ ناوگان بربزیل دارای ۱۳۵ کشتی بالای ۱.۰۰۰ تن است: ۲۰ کشتی حمل کالاهای بسیار سنگین، ۲۱ کشتی باری، شش تانکر شیمیایی، ۹ کانتینر، ۱۲ تانکر حمل گاز مایع، یک کشتی حمل مسافر، ۱۲ کشتی حمل مسافر/بار، ۴۷ تانکر نفت و هفت کشتی هدایت‌کننده از جمله این کشتیها هستند.
- ❖ تعداد ۱۶ کشتی مالک خارجی دارد. پنج کشتی از مجموعه فوق در سایر کشورها به ثبت رسیده‌اند.

۱-۳-۱. بنادر

برزیل در زمرة کشورهای در حال پیشرفت در خصوص زیرساختهای حمل و نقل به شمار می‌رود. این کشور دارای ۳۶ بندر است که در امتداد مسیر ساحلی آن کشور قرار دارند.

برخی از بنادر این کشور عبارت‌اند از:

- ♦ Belem
- ♦ Fortaleza
- ♦ Ilheus
- ♦ Imbituba
- ♦ Manaus
- ♦ Paranagua
- ♦ Porto Alegre
- ♦ Recife
- ♦ Rio de Janeiro
- ♦ Rio Grande
- ♦ Salvador
- ♦ Santos
- ♦ Vitoria



مهمنترین بندر برزیل بندر سانتوس است که در ایالت سائوپولو قرار دارد.

۱-۴. هواپی

کشور برزیل دارای ۴۲۶۳ فرودگاه است. از مجموعه فرودگاه‌های فوق تعداد ۷۱۸ فرودگاه آسفالت و ۳۵۴۵ فرودگاه غیرآسفالت است. در حال حاضر این کشور دارای ۱۳ فرودگاه بین‌المللی در مناطق مختلف است.



از سوی دیگر آمارهای موجود گویای این امر است که در سال ۲۰۰۴ میلادی حدود شش میلیون نفر از این فرودگاه‌ها استفاده کرده‌اند. این رقم در سال ۲۰۰۷ میلادی به ۸۸ میلیون نفر رسید.

۲. نظام بانکی

بانک مرکزی برزیل که مسئولیت کنترل و نظارت بر مسائل مالی آن کشور را بر عهده دارد، با عنوان Banco Central do Brasil شناخته می‌شود. در برزیل بانکها و موسسات بانکی مختلفی فعالیت می‌کنند. بر اساس آمار بانک مرکزی برزیل، بیش از ۱۱.۰۰۰ شعبه بانک محلی و خارجی در این کشور مشغول فعالیت هستند. حیطه عملکردی این بانکها شامل مسائلی مانند مستغلات و املاک، ساختمان، مالی و بازارگانی و سرمایه‌گذاری می‌شود. برخی از بانکهای فعال در کشور برزیل عبارت‌اند از:

- ◆ Itaú
- ◆ Bradesco
- ◆ Unibanco
- ◆ Banco Safra
- ◆ Banco Prosper
- ◆ Banco do Brasil
- ◆ Banrisul
- ◆ Caixa Econômica Federal
- ◆ Banestes
- ◆ Bandepe
- ◆ Banerj Acquired by Itaú
- ◆ Bemge Acquired by Itaú
- ◆ Banco Real
- ◆ Banco Santander Banespa

بانکهای فعال در سرمایه‌گذاری در برزیل نیز عبارت‌اند از:

- ◆ HSBC
- ◆ UBS Investment Bank
- ◆ European Investment Bank
- ◆ Thebanker

۳. نظام بیمه‌ای

صنعت بیمه بروزیل همواره تحت تأثیر شرایط سیاسی و اجتماعی آن کشور است. این صنعت رشد سریعی را طی هفت سال گذشته تجربه کرده است. بهبود شرایط مالی جامعه و ایجاد بازار پردرآمد برای همه فعالان این صنعت موجب شد که مؤسسات بیمه خارجی در بروزیل دفاتر نمایندگی تأسیس کنند. در حال حاضر بیش از نیمی از فعالیتهای بیمه‌ای در آمریکای لاتین توسط مؤسسات بیمه مقیم بروزیل انجام می‌شوند. با وجود این نرخ نفوذ بیمه در بروزیل کمتر از کشورهای توسعه‌یافته است. شرکتهای بیمه در بروزیل در بخش بیمه‌های عمومی، عمر، ملک، تجاری، اجباری، بلندمدت و سایر شاخهای بیمه فعالیت می‌کنند. در سالهای اخیر با توجه به ورود بروزیل به سازمان تجارت جهانی، بسیاری از شرکتهای بیمه جهانی شعبات خود را در کشور بروزیل توسعه داده‌اند.

جدول شماره ۷ دربردارنده فهرست شرکتهای مشاوره بیمه و نمایندگان شرکتهای خارجی است.

جدول ۷. فهرست شرکتها و کارگزاران بیمه در بروزیل

کارگزاران بیمه‌ای (بروکرهای)	ردیف	شرکتهای بیمه‌گر دارای مجوز فعالیت	ردیف
HSBC Insurance Brokers	۱	Adams & Porter Sociedade de Corretagem de Seguros Ltda	۱
Colemont Brasil Insurance Brokers Ltda	۲	ADDmakler Administradora e Corretora de Seguros Ltda	۲
Aon	۳	AGF	۳
Guy Carpenter	۴	Alfa Real Consultoria e Corretagem de Seguros Ltda	۴
Mexbrit	۵	Âncora Corretora de Seguros Ltda	۵
MetLife	۶	AON Holdings Corretores de Seguros Ltda	۶
Santander	۷	APR Seguros	۷

منبع: انجمن بیمه‌گزاران بروزیل

۴. زیرساختهای ارتباطاتی

کشور بزرگ از لحاظ زیرساختهای ارتباطاتی، کشوری پیشرفته محسوب می‌شود. این کشور از نظر بسیاری از شاخصها و زیرساختهای ارتباطاتی، از موقعیت مطلوبی در میان سایر کشورهای جهان برخوردار است.

جدول شماره ۸، زیرساختها و شاخصهای ارتباطاتی کشور بزرگ را نشان می‌دهد.

جدول ۸. زیرساختها و شاخصهای ارتباطاتی بزرگ

شاخص	میزان
تعداد خطوط تلفن ثابت	۳۸/۸ میلیون خط
تعداد خطوط تلفن همراه	۹۹/۹۱۹ میلیون خط
کاربران اینترنتی	۴۲/۶ میلیون کاربر
میزان پوشش باند عرضی اینترنت در سطح کشور	۲۵ درصد
تعداد ایستگاه‌های تلویزیونی	۱۳۸ ایستگاه
ماهواره‌های مخابراتی مورد استفاده	۱۲ ماهواره

بخش دوم

تجارت خارجي



فصل پنجم

اطلاعات کالا

در این فصل، وضعیت تجارت خارجی مشتمل بر وضعیت صادرات و واردات، انواع و میزان گروه‌های کالایی وارد و صادر شده از کشور و کشورهای عمدۀ واردکننده و صادرکننده کالا به بزریل بررسی می‌شود. در انتهای نیز، سرمایه‌گذاریهای خارجی انجام شده در بزریل تشریح می‌گردد.

۱. تراز تجاری

در سال ۲۰۰۷ میلادی ارزش واردات بزریل ۱۲۰.۶۲۱ میلیون دلار بوده است. این در حالی است که در همین سال این کشور ۱۶۰.۶۴۹ میلیون دلار کالا صادر کرده است. ارقام یادشده نشان می‌دهد که در سال ۲۰۰۷، تراز تجاری بزریل ۴۰.۰۲۸ میلیون دلار مثبت بوده است. جدول شماره ۹، وضعیت واردات و صادرات و تراز تجاری بزریل را طی سالهای ۲۰۰۳ تا ۲۰۰۷ نشان می‌دهد.

جدول ۹. وضعیت واردات و صادرات و تراز تجاری بزریل طی سالهای ۲۰۰۳ تا ۲۰۰۷

۲۰۰۷	۲۰۰۶	۲۰۰۵	۲۰۰۴	۲۰۰۳	شرح
۱۶۰.۶۴۹	۱۳۷.۸۰۶	۱۱۸.۵۲۹	۹۶.۶۷۷	۷۳.۲۰۳	صادرات
۱۲۰.۶۲۱	۹۱.۳۴۲	۷۳.۶۰۰	۶۲۰.۸۳۶	۴۸.۳۲۶	واردات
۴۰.۰۲۸	۴۶.۴۶۴	۳۴.۹۲۹	۳۳.۸۴۱	۲۴.۸۷۷	تراز تجاری
۲۸۱.۲۷۰	۲۲۹.۱۴۸	۱۹۲.۱۲۹	۱۵۹.۵۱۳	۱۲۱.۵۲۹	حجم مبادلات

۲. صادرات

برزیل در سال ۲۰۰۷ میان میادل ۱۶۰.۶۴۹ میلیارد دلار صادرات داشته است. اقلام عمده صادراتی برزیل شامل تجهیزات مرتبط با حمل و نقل، سنگ آهن، انواع دانه‌های روغنی، سوختهای معدنی، کفش، قهوه و خودرو است.

فهرست اقلام مهم صادراتی این کشور به جهان و روند رشد آن، طی دوره ۲۰۰۳-۲۰۰۷ در جدول شماره ۱۰ نشان داده شده است.

جدول ۱۰. اقلام مهم صادراتی و ارزش صادراتی هر یک طی دوره زمانی (میلیون دلار) ۲۰۰۳-۲۰۰۷

ردیف	نام محصول	فصل تعریفه	۲۰۰۳	۲۰۰۴	۲۰۰۵	۲۰۰۶	۲۰۰۷	رونده صادرات
	کل محصولات	-	۷۲۳.۲۰۳	۹۶۶.۷۷۷	۱۱۸.۵۲۹	۱۳۷.۸۰۶	۱۶۰.۶۴۹	افزایشی
۱	وسایل نقلیه زمینی غیر از نواقل روی خط راه‌آهن یا تراموا	۸۷	۶۰۴۸	۸.۴۹۵	۱۱.۵۴۴	۱۲.۳۴۵	۱۳.۳۵۴	افزایشی
۲	سوختهای معدنی، نفت خام	۲۷	۳.۷۹۶	۴.۴۲۲	۷.۱۰۰	۱۰.۵۹۰	۱۳.۲۹۷	افزایشی
۳	سنگ فلز، جوش و خاکستر	۲۶	۳.۶۴۴	۵.۲۳۷	۸.۰۲۵	۹.۷۵۷	۱۲.۰۲۶	افزایشی
۴	رآکتورهای هسته‌ای، دیگهای بخار و آبگرم	۸۴	۵.۶۵۰	۷.۸۰۶	۹.۷۷۲	۱۰.۹۴۴	۱۱.۴۶۹	افزایشی
۵	گوشت و احشای خوراکی	۰۲	۳.۶۴۱	۵.۵۴۹	۷.۱۷۹	۷.۳۴۱	۹.۶۱۳	افزایشی

ردیف	چند، آهن و فولاد	مشخصه	تعداد	مقدار	مقدار	مقدار	مقدار	مقدار	مقدار	مقدار	مقدار	مقدار
۶	افزایشی	۹.۵۴۴	۸.۷۹۳	۸.۰۴۹	۶.۷۱۰	۴.۷۰۲	۷۲					
۷	نامنظم	۶.۸۱۹	۵.۷۵۴	۵.۴۲۵	۵.۴۷۴	۴.۳۳۹	۱۲	دانه و میوه‌های رogen دار، دانه و بذر و میوه‌های گوناگون				
۸	نامنظم	۶.۲۹۳	۶.۳۸۶	۵.۴۶۱	۳.۳۵۵	۳.۱۷۶	۸۵	ماشین آلات و دستگاه‌های برقی و اجزا و قطعات آنها				
۹	نامنظم	۵.۲۸۴	۶.۳۴۸	۴.۱۰۲	۲.۸۲۲	۲.۲۹۲	۱۷	قند و شکر و شیرینی				
۱۰	نامنظم	۵.۰۶۸	۳.۴۴۴	۳.۳۰۴	۳.۳۷۲	۲.۰۵۱	۸۸	وسایل نقلیه هوایی، فضایی و اجزا و قطعات آنها				
۱۱	افزایشی	۳.۶۰۴	۳.۱۲۵	۲.۶۶۹	۱.۸۹۲	۱.۴۲۴	.۹	قهقهه، چای ماته و ادویه				
۱۲	نامنظم	۳.۳۳۹	۲.۱۶۱	۳.۰۳۳	۳.۰۴۵	۲.۰۸۲	۴۴	چوب و اشیای چوبی؛ ذغال چوب				
۱۳	نامنظم	۳.۱۹۱	۲.۵۸۹	۲.۹۹۸	۳.۴۰۱	۲.۷۱۲	۲۳	آخال و تفاله صنایع خوراک سازی، خوراک‌های اماده برای حیوانات				
۱۴	نامنظم	۳.۰۲۴	۲.۴۸۴	۲.۰۳۴	۱.۷۲۲	۱.۷۴۴	۴۷	خمیر چوب یا سایر مواد الیافی سلولزی؛ کاغذ یا مقوا برای بازیافت				
۱۵	افزایشی	۳.۰۱۵	۲.۷۸۹	۱.۹۳۸	۱.۸۶۹	۱.۵۰۳	۷۶	آلومینیوم و مصنوعات از آلومینیوم				
۱۶	افزایشی	۲.۹۹۶	۲.۶۱۴	۲.۱۷۹	۱.۴۷۱	۱.۲۲۹	۹۹	قطعات منفصله (C.K.D) ماشین آلات راهسازی، خودرو و سایر ماشین آلات				

افزایشی	۲.۹۱۷	۲.۵۶۸	۲.۰۴۴	۱.۵۲۰	۱.۱۷۳	۳۹	مواد پلاستیکی و اشیای ساخته شده از این مواد	۱۷
افزایشی	۲.۶۶۱	۲.۱۱۶	۱.۹۱۷	۱.۵۴۳	۱.۳۰۶	۲۹	محصولات شیمیابی آری	۱۸
نامنظم	۲.۴۷۱	۱.۶۴۱	۱.۲۴۶	۱.۱۹۴	۱.۲۹۳	۲۰	فراورده‌ها از سبزیجات، میوه‌ها یا از سایر اجزای نباتات	۱۹
افزایشی	۲.۲۶۲	۱.۷۵۲	۱.۷۰۷	۱.۴۲۶	۱.۰۹۰	۲۴	توتون و تنباکو و بدل توتون و تنباکوی ساخته شده	۲۰
افزایشی	۲.۱۹۴	۱.۸۷۸	۱.۴۰۱	۱.۲۹۴	۱.۰۶۲	۴۱	پوست خام (غیراز یوسنیهای نرم) و چرم	۲۱
افزایشی	۲.۰۶۲	۱.۷۱۲	۱.۱۴۹	۹۲۹	۷۱۹	۲۸	محصولات شیمیابی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها	۲۲
نامنظم	۲.۰۴۳	۶۰۸	۱۹۶	۸۲۸	۴۱۸	۱۰	غلات	۲۳
نامنظم	۲.۰۳۸	۱.۹۶۷	۱.۹۸۴	۱.۹۰۴	۱.۶۲۵	۶۴	کفش، گتر و اشیای همانند، اجزای این اشیا	۲۴
افزایشی	۲.۰۳۶	۱.۶۱۵	۱.۳۸۵	۱.۰۸۷	۹۵۹	۴۰	کانچجو و اشیای ساخته شده از کانچجو	۲۵
نامنظم	۱.۹۳۶	۱.۳۹۶	۱.۴۸۷	۱.۵۶۸	۱.۳۴۰	۱۵	جربیها و روغنهای حیوانی یا نباتی	۲۶
افزایشی	۱.۷۰۲	۱.۵۲۴	۱.۳۷۲	۱.۱۸۸	۱.۰۸۷	۴۸	کاغذ و مقوا؛ اشیای ساخته شده از خمیر کاغذ، از کاغذ یا از مقوا	۲۷
افزایشی	۱.۵۷۱	۱.۴۷۹	۱.۲۴۵	۱.۰۲۳	۷۱۳	۷۳	مصنوعات از چدن، آهن یا فولاد	۲۸
نامنظم	۱.۵۵۸	۱.۶۸۰	۸۲۴	۵۴۹	۲۰۵	۲۲	نوشایده‌ها، آبغونهای الکلی و سرکه	۲۹
افزایشی	۱.۵۳۱	۱.۲۰۴	۹۲۳	۶۲۶	۴۶۷	۱۶	فراورده‌های گوشت، ماهی یا قشرداران، صدف داران یا سایر آبزیان فاقد ستون فقرات	۳۰

نگاهی عمیق به ارقام جدول فوق نشان می‌دهد که میزان صادرات بزریل به ویژه در ۱۰ گروه کالایی عمده صادراتی، در سالهای مختلف از روندی افزایشی برخوردار بوده است. به‌گونه‌ای که میزان صادرات این کشور در سال ۲۰۰۷ نسبت به سال ۲۰۰۳ با بیش از ۲۱۹ درصد رشد همراه بوده است.

کشورهای قاره آمریکا، اروپا و چین عمده کشورهای واردکننده کالا از بزریل را تشکیل می‌دهند. مهم‌ترین مقاصد صادراتی بزریل در سال ۲۰۰۷ در جدول شماره ۱۱ ارائه شده است. بیش از ۴۱ درصد صادرات بزریل به پنج کشور آمریکا، آرژانتین، چین، هلند و آلمان انجام می‌شود. این پنج کشور به ترتیب مهم‌ترین مقاصد محصولات صادراتی بزریل را تشکیل می‌دهند. جدول شماره ۱۰ مهم‌ترین کشورهای واردکننده کالا از بزریل و سهم آنها از صادرات این کشور در سال ۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۱۰. مهم‌ترین کشورهای واردکننده کالا از بزریل در سال ۲۰۰۷ (دلار)

ردیف	نام کشور	ارزش صادرات	سهم از کل صادرات (درصد)
۱	آمریکا	۲۵.۳۳۶	۱۵/۸
۲	آرژانتین	۱۴.۴۱۷	۹
۳	چین	۱۰.۷۴۹	۶/۷
۴	هلند	۸.۸۴۱	۵/۵
۵	آلمان	۷.۲۱۱	۴/۵
۶	ونزوئلا	۴.۷۷۴	۲/۹
۷	ایتالیا	۴.۴۶۴	۲/۸
۸	ژاپن	۴.۳۲۱	۲/۷
۹	شیلی	۴.۲۶۴	۲/۷
۱۰	مکزیک	۴.۲۶۰	۲/۷
۱۱	بلژیک	۳.۸۸۶	۲/۴

۲/۳	۳.۷۴۱	روسیه	۱۲
۲/۲	۳.۵۳۶	فرانسه	۱۳
۲/۲	۳.۴۷۶	اسپانیا	۱۴
۲/۱	۳.۳۰۱	انگلستان	۱۵
۱/۸	۲.۸۴۸	مناطق نامعین	۱۶
۱/۵	۲.۳۶۲	کانادا	۱۷
۱/۵	۲.۳۳۹	کلمبیا	۱۸
۱/۳	۲.۰۴۷	کره جنوبی	۱۹
۱/۱	۱.۸۳۸	ایران	۲۰
۱/۱	۱.۸۰۵	پرتغال	۲۱
۱/۱	۱.۷۵۶	آفریقای جنوبی	۲۲
۱	۱.۶۴۹	پرو	۲۳
۱	۱.۶۴۸	پاراگوئه	۲۴
۰/۹	۱.۵۱۲	نیجریه	۲۵
۰/۹	۱.۴۷۸	عربستان سعودی	۲۶
۰/۹	۱.۳۷۹	سنگاپور	۲۷
۰/۸	۱.۳۳۶	هنگ کنگ	۲۸
۰/۸	۱.۲۸۸	اروگوئه	۲۹
۰/۸	۱.۲۳۸	مصر	۳۰
۰/۸	۱.۲۱۸	آنگولا	۳۱
۰/۷	۱.۱۹۷	امارات متحده عربی	۳۲
۰/۷	۱.۱۵۶	سوئیس	۳۳

۰/۶	۱۰۳۵	سنگ لوئیز	۳۴
۰/۶	۹۶۸	تايلند	۳۵
۰/۶	۹۵۸	هند	۳۶
۰/۵	۸۵۱	بولبوبی	۳۷
۰/۵	۸۳۰	جزایر آنتیل هلند	۳۸
۰/۵	۸۱۶	تایوان	۳۹
۰/۴	۶۹۳	اندونزی	۴۰
۰/۴	۶۹۳	ترکیه	۴۱
۰/۴	۶۹۰	ترنیداد و توباگو	۴۲
۰/۴	۶۸۰	مالزی	۴۳
۰/۴	۶۶۲	اکوادور	۴۴
۰/۴	۶۵۱	نروژ	۴۵
۰/۴	۶۳۴	سوئد	۴۶
۰/۴	۶۱۴	استرالیا	۴۷
۰/۳	۵۲۵	فنلاند	۴۸
۰/۳	۵۰۱	الجزایر	۴۹
۰/۳	۴۸۲	کاستاریکا	۵۰

www.trademap.org

۳. واردات

برزیل در سال ۲۰۰۷ میلادی معادل ۱۲۰.۶۲۱ میلیارد دلار واردات داشته است. اقلام عمده واردات کشور بزریل شامل ماشین‌آلات، تجهیزات برقی و حمل و نقل، محصولات شیمیایی، نفت پالایش شده، قطعات خودرو و وسایل الکترونیکی است.

جدول شماره ۱۲ اقلام مهم وارداتی بزریل از جهان و ارزش وارداتی هر یک طی دوره زمانی ۲۰۰۳-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۱۲. اقلام مهم وارداتی و ارزش وارداتی هر یک طی دوره زمانی (میلیون دلار) ۲۰۰۷-۲۰۰۳-۲۰۰۳

ردیف	نام محصول	فصل تعریفه	۲۰۰۳	۲۰۰۴	۲۰۰۵	۲۰۰۶	۲۰۰۷	روند واردات
	کل محصولات	-	۴۸.۳۲۶	۶۲.۸۳۶	۷۳.۶۰۰	۹۱.۳۴۳	۱۲۰.۶۲۱	افزایشی
۱	سوختهای معدنی، نفت خام	۲۷	۷.۴۶۰	۱۱.۴۴۹	۱۳.۴۶۵	۱۷.۱۴۲	۲۲.۳۲۰	افزایشی
۲	رآکتورهای هسته‌ای، دیگهای پخار و آبگرم	۸۴	۷.۷۸۹	۹.۳۲۷	۱۱.۶۲۰	۱۳.۷۲۹	۱۸.۴۶۹	افزایشی
۳	ماشین آلات و دستگاههای برقی و اجزا و قطعات آنها	۸۵	۶.۷۷۴	۸.۷۰۹	۱۰.۴۶۹	۱۲.۹۱۴	۱۴.۸۲۵	افزایشی
۴	وسایل نقلیه زمینی غیر از نواقل روی خط راه آهن یا تراموا	۸۷	۲.۵۱۹	۳.۱۵۴	۴.۲۴۵	۵.۶۷۳	۸.۲۶۴	افزایشی
۵	محصولات شیمیابی آلی	۲۹	۳.۱۰۶	۴.۰۷۴	۴.۳۳۸	۴.۸۰۱	۶.۳۷۷	افزایشی
۶	آلات و دستگاههای اپتیک، عکاسی، سینماتوگرافی	۹۰	۱.۸۱۶	۲.۳۷۴	۲.۸۸۸	۳.۵۰۴	۴.۵۶۴	افزایشی
۷	کودهای شیمیابی	۳۱	۱.۷۱۱	۲.۵۸۵	۲.۲۶۵	۲.۳۵۶	۴.۵۲۸	نامنظم
۸	مواد پلاستیکی و اشیای ساخته شده از این مواد	۳۹	۱.۸۴۶	۲.۳۸۳	۲.۸۸۹	۲.۴۰۹	۴.۲۲۴	افزایشی
۹	محصولات دارویی	۳۰	۱.۵۱۲	۱.۷۸۵	۲.۰۳۷	۲.۶۰۹	۳.۵۲۲	افزایشی
۱۰	کائوچو و اشیای ساخته شده از کائوچو	۴۰	۹۴۳	۱.۱۹۶	۱.۵۳۳	۱.۸۳۵	۲.۳۷۳	افزایشی
۱۱	مس و مصنوعات از مس	۷۴	۳۷۷	۶۲۷	۸۴۴	۱.۶۲۲	۲.۰۹۰	افزایشی

۱۲	وسائل نقلیه هوایی، فضایی و اجزا و قطعات آنها	۸۸	۶۰۰	۸۹۵	۹۶۸	۱.۲۳۴	۱.۹۱۸	افزایشی
۱۳	محصولات گوناگون شیمیابی	۳۸	۱۰۲۰	۱.۴۸۷	۱.۴۰۰	۱.۳۷۵	۱.۹۰۶	نامنظم
۱۴	مصنوعات از چدن، آهن یا فولاد	۷۳	۶۱۶	۸۰۷	۱.۰۳۷	۱.۲۷۹	۱.۸۳۳	افزایشی
۱۵	غلات	۱۰	۱.۴۳۴	۱.۰۴۴	۸۷۹	۱.۲۸۷	۱.۸۲۵	نامنظم
۱۶	چدن، آهن و فولاد	۷۲	۳۷۴	۵۳۴	۸۵۰	۱.۳۸۶	۱.۸۱۴	افزایشی
۱۷	سنگ فلز، جوش و خاکستر	۲۶	۳۲۴	۶۸۲	۷۹۳	۱.۴۸۵	۱.۵۸۸	افزایشی
۱۸	محصولات شیمیابی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها	۲۸	۶۹۶	۸۱۶	۱.۰۲۱	۱.۱۶۶	۱.۴۳۳	افزایشی
۱۹	کاغذ و مقوای اشیای ساخته شده از خمیر کاغذ، از کاغذ یا از مقوای	۴۸	۴۰۳	۵۶۳	۶۵۴	۹۱۲	۱.۰۸۶	افزایشی
۲۰	آلومینیوم و مصنوعات از آلومینیوم	۷۶	۳۴۵	۴۰۴	۴۷۲	۵۹۷	۸۸۰	افزایشی
۲۱	رشته های سنتتیک یا صنعتی	۵۴	۴۶۶	۶۱۷	۵۶۸	۶۶۳	۸۰۸	نامنظم
۲۲	عصاره های دباغی یا رنگرزی، تاننهای و مشتقات آنها	۳۲	۴۴۶	۵۴۴	۵۷۳	۶۴۶	۷۸۷	افزایشی
۲۳	الیاف سنتتیک یا مصنوعی غیر یکسره	۵۵	۱۰۴	۱۷۲	۲۵۱	۳۹۵	۶۱۰	افزایشی
۲۴	ماهیه ها و قشداران، صدفداران و سایر آبزیان قادر نسبت قرات	۰۳	۱۸۹	۲۴۲	۲۸۸	۴۲۷	۵۴۳	افزایشی

نامنظم	۴۸۷	۲۶۹	۲۱۹	۲۲۶	۱۸۳	۱۱	محصولات صنعت، آرد سازی، مالت، نشاسته	۲۵
افزایشی	۴۶۰	۲۹۷	۲۱۲	۱۹۲	۱۵۵	۱۵	چربیها و روغنها، حیوانی یا نبات	۲۶
افزایشی	۴۶۰	۳۱۸	۲۷۰	۲۳۲	۱۸۵	۸۲	ابزارها، ابزار آلات، مصنوعات چاقوگزاری، فاشق و چنگال	۲۷
افزایشی	۴۲۲	۲۲۶	۲۲۳	۱۷۷	۱۴۱	۷۱	مروارید طبیعی یا پرورده، سنگهای گرانهای یا نیمه گرانهای	۲۸
افزایشی	۴۲۷	۲۴۳	۲۲۵	۱۷۸	۱۲۹	۸۳	مصنوعات گوناگون از فلات معمولی	۲۹
نامنظم	۴۲۶	۲۹۰	۲۷۸	۳۱۲	۲۴۴	۲۵	نمک، گوگرد، خاک و سنگ، گچ آهک و سیمان	۳۰
افزایشی	۴۰۳	۲۱۳	۲۴۷	۲۱۴	۱۸۷	۳۳	روغنها، اسانسی و شبیه رزینها (رزینوئیدها)	۳۱
افزایشی	۳۸۳	۲۷۳	۲۰۱	۱۷۳	۱۲۰	۹۴	مبل؛ مبلهای طبی - جراحی؛ اسباب تختخواب و همانند	۳۲
افزایشی	۳۶۱	۲۷۷	۲۴۹	۲۳۵	۱۹۵	۷۰	شیشه و مصنوعات شیشه‌ای	۳۳
افزایشی	۲۲۴	۲۰۲	۱۲۹	۹۴	۵۳	۹۵	بازیچه، اسباب بازی و لوازم ورزش، اجزا و قطعات و متفرعات آنها	۳۴
افزایشی	۲۲۴	۲۸۸	۲۱۹	۱۵۲	۱۱۸	۰۸	میوه‌های خوراکی، پوست مرکبات یا پوست خربزه و همانند	۳۵
افزایشی	۳۱۹	۲۲۵	۱۵۵	۹۶	۶۱	۶۲	لباس و متفرعات لباس، غیرکشیباف یا غیرقلاب‌باف	۳۶
افزایشی	۳۰۰	۲۴۶	۱۸۰	۱۵۵	۱۲۶	۲۲	نوشاوهای، آبگونهای الكلی و سرکه	۳۷

۳۸	کنندۀ روان و فراورده‌های سنتی، برای شستشو، فراورده‌ها	۳۴	۱۵۳	۱۹۹	۲۰۰	۲۲۳	۲۸۸	افزایشی
۳۹	محصولات عکاسی و سینماتوگرافی	۳۷	۲۳۲	۲۳۴	۲۴۹	۲۸۸	۲۸۵	نامنظم
۴۰	پنبه	۵۲	۱۵۱	۱۹۳	۹۶	۲۲۱	۲۷۵	نامنظم
۴۱	میکا (Asbestos) یا از مواد همانند سیمان، پینه‌نسوز، گچ، سنگ، سبک، پیش‌نیز	۶۸	۱۱۵	۱۴۵	۱۷۲	۲۰۰	۲۵۹	افزایشی
۴۲	پارچه‌های کشباf یا قلاب باf	۶۰	۹	۱۶	۲۹	۷۰	۲۵۵	افزایشی
۴۳	خواراکی، غدۀ‌های زیرخاکی، نباتات، رسیزجات، سبزیجات	۰۷	۱۴۹	۱۸۰	۱۹۷	۱۸۸	۲۵۳	نامنظم
۴۴	نیکل و مصنوعات از نیکل	۷۵	۱۴۸	۱۹۹	۱۶۳	۱۴۷	۲۵۰	نامنظم
۴۵	سایر فلزات معمولی؛ سرتمهای مصنوعات از این مواد	۸۱	۷۶	۱۱۳	۱۴۰	۱۶۶	۲۴۵	افزایشی
۴۶	نباتات، سبزیجات، میوه‌ها از فراورده‌ها	۲۰	۷۷	۹۱	۱۴۸	۱۸۴	۲۴۳	افزایشی
۴۷	بازیافت، کاغذ یا مقوا برای مواد ایالی سلولزی؛ سایر چوب یا سایر	۴۷	۱۵۹	۱۹۵	۲۱۰	۲۱۳	۲۲۲	افزایشی
۴۸	اشیای این اجزای ایمناند، گتر و اشیای ایمناند	۶۴	۵۴	۷۲	۱۲۲	۱۴۹	۲۲۲	افزایشی
۴۹	قطعات آنها و راه آهن و اجزا، نوافل روی خط راه آهن یا تراموا، لوكوموتیوهای	۸۶	۳۹	۱۴۹	۲۲۱	۲۸۰	۲۲۰	نامنظم

نامنظم	۲۱۲	۱۳۰	۱۱۴	۸۶	۱۴۰	۱۸	کاکائو و فراورده های آن	۵۰
افزایشی	۲۰۵	۱۵۵	۱۳۵	۱۲۷	۱۰۸	۵۹	پارچه های نسجی آگشته، اندوده، پوشانده یا مطبق شده	۵۱
افزایشی	۱۹۰	۱۵۲	۱۳۳	۱۲۰	۱۰۵	۳۵	محصولات حاصل از نشاسته یا فکول تفییر یافته، چسبها، آنزیمهها	۵۲
افزایشی	۱۷۸	۱۳۳	۸۸	۵۱	۴۵	۴۲	اشیای ساخته شده از چرم؛ مصنوعات زین و برگ‌سازی؛ لوازم سفر	۵۳
افزایشی	۱۷۵	۱۴۴	۱۰۹	۹۳	۷۷	۲۱	فراورده های خوراکی گوناگون	۵۴
نامنظم	۱۷۵	۱۳۲	۱۱۳	۸۳	۸۸	۴۹	کتاب، روزنامه، تصویر	۵۵
نامنظم	۱۷۲	۱۷۱	۱۳۸	۹۶	۱۲۰	۰۴	شیر و محصولات لبني؛ تخم پرندگان؛ عسل طبیعی	۵۶
افزایشی	۱۶۷	۱۱۲	۷۳	۵۲	۳۹	۶۱	لباس و منفعتات لباس، کشیف یا قلاب باف	۵۷
نامنظم	۱۶۷	۱۳۵	۱۲۵	۱۲۱	۱۲۴	۲۳	آشغال و تفاله صایع خوراک سازی، خوراکیهای آماده برای حیوانات	۵۸
افزایشی	۱۶۱	۱۰۷	۱۰۳	۷۴	۵۹	۶۹	محصولات سرامیکی	۵۹
نامنظم	۱۵۸	۱۴۴	۱۲۹	۱۶۳	۱۳۴	۴۱	بوست خام (غیر از پوستهای نرم) و چرم	۶۰

بررسی آمار و ارقام جدول فوق نشان می‌دهد که میزان واردات کالا در بیشتر گروههای کالایی، به ویژه در ۱۰ گروه کالایی عمده وارداتی، افزایشی بوده است.

میزان واردات این کشور در سال ۲۰۰۷ نسبت به سال ۲۰۰۳ میلادی، بیش از ۲۵۰ درصد

رشد داشته است.

کشورهای آمریکا، چین، آلمان، نیجریه و ژاپن شش شریک عمده وارداتی بروزیل (садرکنندگان به بروزیل) را تشکیل می‌دهند. این کشورها، بیش از ۵۰ درصد از حجم واردات کالا به بروزیل در سال ۲۰۰۷ را در اختیار داشته‌اند.

مهم‌ترین صادرکنندگان کالا به بروزیل و ارزش صادرات در سال ۲۰۰۷ در جدول شماره ۱۳ ارائه شده است.

جدول ۱۳. مهم‌ترین کشورهای صادرکننده کالا به بروزیل در سال ۲۰۰۷ (میلیون دلار)

ردیف	نام کشور	ارزش صادرات (میلیون دلار)	سهم از کل واردات (درصد)
۱	آمریکا	۱۸.۸۹۰	۱۵/۷
۲	چین	۱۲.۶۱۸	۱۰/۵
۳	آرژانتین	۱۰.۴۱۰	۸/۶
۴	آلمان	۸.۶۷۵	۷/۲
۵	نیجریه	۵.۲۷۳	۴/۴
۶	ژاپن	۴.۶۱۰	۳/۸
۷	فرانسه	۳.۵۳۲	۲/۹
۸	شیلی	۳.۴۸۳	۲/۹
۹	کره جنوبی	۳.۳۹۱	۲/۸
۱۰	ایتالیا	۳.۳۵۰	۲/۸
۱۱	تایوان	۲.۲۸۵	۱/۹
۱۲	الجزایر	۲.۲۳۴	۱/۹
۱۳	سوئیس	۲.۲۰۵	۱/۸
۱۴	هنگ کنگ	۲.۱۶۵	۱/۸

۱/۶	۱.۹۷۹	مکزیک	۱۵
۱/۶	۱.۹۵۵	انگلستان	۱۶
۱/۵	۱.۸۴۳	اسپانیا	۱۷
۱/۴	۱.۷۰۹	روسیه	۱۸
۱/۴	۱.۷۰۹	عربستان سعودی	۱۹
۱/۴	۱.۷۰۸	کانادا	۲۰
۱/۳	۱.۶۰۱	بولیوی	۲۱
۱/۱	۱.۳۴۹	سوئد	۲۲
۱/۱	۱.۲۸۰	مالزی	۲۳
۱	۱.۲۰۹	سنگاپور	۲۴
۰/۹	۱.۱۴۲	بلژیک	۲۵
۰/۹	۱.۱۱۶	هلند	۲۶
۰/۸	۱.۰۰۵	تایلند	۲۷
۰/۸	۹۹۶	پرو	۲۸
۰/۸	۹۹۵	لیبی	۲۹
۰/۸	۹۴۵	آنگولا	۳۰
۰/۷	۸۹۴	اندونزی	۳۱
۰/۷	۸۴۳	فلنلاند	۳۲
۰/۷	۷۹۴	اتریش	۳۳
۰/۷	۷۸۶	اروگونه	۳۴
۰/۶	۷۷۶	استرالیا	۳۵
۰/۶	۶۷۶	رژیم صهیونیستی	۳۶

۰/۵	۵۹۹	هنگ‌کنگ	۳۷
۰/۴	۵۳۲	مراکش	۳۸
۰/۴	۵۲۸	نروژ	۳۹
۰/۴	۵۲۲	آفریقای جنوبی	۴۰
۰/۴	۴۳۴	پاراگوئه	۴۱
۰/۴	۴۲۷	کلمبیا	۴۲
۰/۴	۴۲۴	ایرلند	۴۳
۰/۳	۳۷۸	اوکراین	۴۴
۰/۳	۳۶۵	بلاروس	۴۵
۰/۳	۳۵۷	دانمارک	۴۶
۰/۳	۳۴۶	ونزوئلا	۴۷
۰/۳	۳۴۱	پرتغال	۴۸
۰/۳	۳۳۶	فیلیپین	۴۹
۰/۳	۳۲۰	امارات متحده عربی	۵۰

۴. کشورهای صادرکننده

در این بخش، کشورهای صادرکننده به بزریل و سهم هر کشور در ۲۰ گروه کالایی اول وارد شده از سوی بزریل، ارائه می‌گردد. این اطلاعات می‌تواند تصویر روشی از رقبای بالقوه و بالفعل در گروههای کالایی اصلی وارداتی به بزریل برای تجار ایرانی فراهم کند. بر طبق بررسیهای انجام شده، شش کشور اول در هر گروه کالایی به طور متوسط بیش از ۶۰ درصد واردات را انجام داده‌اند، بنابراین در جدولهای شماره ۱۴ تا ۳۳، شش کشور اول واردکننده و سهم هر گروه کالایی ارائه شده است.

جدول ۱۴. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین سوختهای معدنی، نفت خام در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	نیجریه	۵.۲۶۵	۲۳/۶
۲	الجزایر	۲.۲۱۵	۹/۹
۳	امریکا	۱.۷۳۵	۷/۸
۴	آرژانتین	۱.۶۳۱	۷/۳
۵	عربستان سعودی	۱.۶۲۸	۷/۳
۶	بولیوی	۱.۵۳۷	۶/۹

جمع کل واردات برزیل: ۲۲.۳۲۰ میلیون دلار

www.trademap.org

جدول ۱۵. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین راکتورهای هسته‌ای، دیگهای بخار و آبگرم در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۴.۴۹۸	۲۴/۴
۲	آلمان	۲.۵۴۱	۱۳/۸
۳	چین	۲.۳۴۷	۱۲/۷
۴	ژاپن	۱.۵۷۶	۸/۵
۵	ایتالیا	۱.۲۱۲	۶/۶
۶	فرانسه	۷۵۳	۴/۱

جمع کل واردات برزیل: ۱۸.۴۶۹ میلیون دلار

www.trademap.org

جدول ۱۶. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین ماشین‌آلات و دستگاه‌های برقی و اجزا و قطعات آنها در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	چین	۴.۳۱۹	۲۹/۱
۲	کره جنوبی	۱.۶۱۷	۱۰/۹
۳	امریکا	۱.۵۶۷	۱۰/۶
۴	تایوان	۹۸۳	۶/۶
۵	آلمان	۸۲۰	۵/۵
۶	سنگاپور	۷۷۰	۵/۲
جمع کل واردات برزیل: ۱۴.۸۲۵ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۱۷. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین وسایل نقلیه زمینی غیر از نواقل روی خط راه‌آهن یا تراموا در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	آرژانتین	۳.۰۱۷	۳۶/۵
۲	آلمان	۹۸۴	۱۱/۹
۳	ژاپن	۸۵۰	۱۰/۳
۴	مکزیک	۶۰۰	۷/۳
۵	امریکا	۴۳۵	۵/۳
۶	فرانسه	۴۰۶	۴/۹
جمع کل واردات برزیل: ۸.۲۶۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۱۸. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین محصولات شیمیایی آلی در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امريكا	۱.۹۱۵	۳۰
۲	آلمان	۷۱۱	۱۱/۱
۳	چين	۶۲۵	۹/۸
۴	سوئيس	۴۰۰	۶/۳
۵	مکزیك	۳۲۹	۵/۲
۶	هند	۳۰۵	۴/۸
جمع کل واردات برزیل: ۳۷۷.۶ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۱۹. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین آلات و دستگاه‌های اپتیک، عکاسی، سینماتوگرافی در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امريكا	۱.۲۱۰	۲۶/۵
۲	چين	۷۰۰	۱۵/۳
۳	آلمان	۵۶۹	۱۲/۵
۴	کره جنوبی	۳۲۹	۷/۲
۵	ژاپن	۲۶۳	۵/۸
۶	تايوان	۲۵۵	۵/۶
جمع کل واردات برزیل: ۴.۵۶۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۰. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین کودهای شیمیایی در بازار بزرگ (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزرگ (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزرگ (درصد)
۱	روسیه	۱.۲۶۷	۲۸
۲	کانادا	۴۹۸	۱۱
۳	بلاروس	۳۲۶	۷/۲
۴	چین	۳۲۱	۷/۱
۵	اسرائیل	۳۰۴	۶/۷
۶	موروکو	۳۰۰	۶/۶
جمع کل واردات بزرگ: ۴.۵۲۸ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۱. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین مواد پلاستیکی و اشیای ساخته شده از این مواد در بازار بزرگ (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزرگ (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزرگ (درصد)
۱	امریکا	۱.۲۷۱	۳۰/۱
۲	آرژانتین	۵۹۸	۱۴/۲
۳	آلمان	۴۱۲	۹/۸
۴	چین	۲۳۴	۵/۵
۵	ایتالیا	۱۵۹	۳/۸
۶	فرانسه	۱۴۱	۳/۴
جمع کل واردات بزرگ: ۴.۲۲۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۲. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین محصولات دارویی در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۸۵۹	۲۴/۴
۲	سوئیس	۵۸۵	۱۶/۶
۳	آلمان	۳۸۲	۱۰/۸
۴	فرانسه	۲۷۶	۷/۸
۵	انگلستان	۱۵۳	۴/۳
۶	بلژیک	۱۴۵	۴/۱
جمع کل واردات برزیل: ۳.۵۲۲ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۳. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین کائوچو و اشیای ساخته شده از کائوچو در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۴۵۳	۱۹/۱
۲	تایلند	۲۵۹	۱۰/۹
۳	مالزی	۱۹۲	۸/۱
۴	آرژانتین	۱۹۰	۸
۵	چین	۱۷۸	۷/۵
۶	اندونزی	۱۴۴	۶/۱
جمع کل واردات برزیل: ۲.۳۷۳ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۴. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین مس و مصنوعات از مس در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	شیلی	۱۱.۴۸۴	۷۱
۲	پرو	۴۱۸	۲۰
۳	آلمان	۳۸	۱/۸
۴	امریکا	۲۹	۱/۴
۵	چین	۲۴	۱/۲
۶	هلند	۱۰	۰/۵
جمع کل واردات برزیل: ۲۰۹۰: میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۵. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین وسایل نقلیه هوایی، فضایی و اجزا و قطعات آنها در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۸۳۲	۴۳/۴
۲	اسپانیا	۳۵۳	۱۸/۴
۳	فرانسه	۲۹۶	۱۵/۴
۴	ژاپن	۱۳۴	/۷
۵	بلژیک	۱۲۰	۶/۳
۶	کانادا	۴۹	۲/۶
جمع کل واردات برزیل: ۹۱۸: میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۶. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین مخصوصات گوناگون شیمیایی در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۶۳۵	۳۳/۳
۲	آرژانتین	۲۴۷	۱۳
۳	انگلستان	۲۰۰	۱۰/۵
۴	آلمان	۱۹۹	۱۰/۴
۵	فرانسه	۸۱	۴/۲
۶	اتریش	۵۷	۳
جمع کل واردات برزیل: ۱.۹۰۶ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۷. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین مصنوعات از چدن، آهن یا فولاد در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۳۴۲	۱۸/۷
۲	چین	۳۳۰	۱۸
۳	آلمان	۲۲۹	۱۲/۵
۴	ژاپن	۱۶۹	۹/۲
۵	ایتالیا	۱۱۱	۶/۱
۶	فرانسه	۱۰۵	۵/۷
جمع کل واردات برزیل: ۱.۸۳۳ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۲۸. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین غلات در بازار بروزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بروزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بروزیل (درصد)
۱	آرژانتین	۱.۳۰۱	۷۱/۳
۲	پاراگوئه	۱۸۰	۹/۸
۳	اروگوئه	۱۶۸	۹/۲
۴	امریکا	۸۸	۴/۸
۵	کانادا	۸۴	۴/۶
۶	گنیا	۲	۱/۰

جمع کل واردات بروزیل: ۱.۸۲۵ میلیون دلار

www.trademap.org

جدول ۲۹. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین چدن، آهن و فولاد در بازار بروزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بروزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بروزیل (درصد)
۱	چین	۳۲۷	۱۸
۲	آلمان	۱۵۵	۸/۵
۳	امریکا	۱۵۵	۸/۵
۴	آفریقای جنوبی	۱۰۷	۵/۹
۵	سوئد	۸۵	۴/۷
۶	ایتالیا	۸۵	۴/۷

جمع کل واردات بروزیل: ۱.۸۱۴ میلیون دلار

www.trademap.org

**جدول ۳۰. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین سنگ فلز، جوش و خاکستر در بازار
برزیل (سال ۲۰۰۷)**

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	شیلی	۱.۱۲۷	۷۱
۲	پرو	۲۵۱	۱۵/۸
۳	آرژانتین	۹۳	۵/۸
۴	سوئیس	۳۳	۲/۱
۵	آفریقای جنوبی	۳۰	۱/۹
۶	هلند	۱۹	۱/۲
جمع کل واردات برزیل: ۱.۵۸۸ میلیون دلار			

www.trademap.org

**جدول ۳۱. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین محصولات شیمیایی غیرآلی،
ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبهای در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)**

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۳۳۶	۲۳/۵
۲	چین	۱۹۰	۱۳/۲
۳	ترنیداد و توباگو	۱۱۰	۷/۷
۴	آلمان	۱۰۲	۷/۱
۵	آرژانتین	۱۰۱	۷/۱
۶	موروکو	۹۸	۶/۹
جمع کل واردات برزیل: ۱.۴۳۳ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۳۲. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین کاغذ و مقوا؛ اشیای ساخته شده از خمیر کاغذ، از کاغذ یا از مقوا در بازار بزرگ (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزرگ (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا (درصد)
۱	امریکا	۱۷۰	۱۵/۶
۲	کانادا	۱۴۴	۱۳/۳
۳	فنلاند	۱۲۴	۱۱/۴
۴	آلمان	۹۴	۸/۷
۵	آرژانتین	۹۴	۸/۷
۶	فرانسه	۵۹	۵/۴

جمع کل واردات بزرگ: ۱۰۸۶ میلیون دلار

www.trademap.org

جدول ۳۳. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین آلومینیوم و مصنوعات از آلومینیوم در بازار بزرگ (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزرگ (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزرگ (درصد)
۱	امریکا	۱۹۷	۲۲/۳
۲	آلمان	۱۴۰	۱۵/۹
۳	آرژانتین	۴۱	۴/۷
۴	ونزوئلا	۴۱	۴/۷
۵	چین	۳۷	۴/۲
۶	عربستان سعودی	۳۵	۴

جمع کل واردات بزرگ: ۸۸۰ میلیون دلار

www.trademap.org

اطلاعات و آمار ارائه شده در جدولهای تحلیل رقبای بالقوه، نتایج و یافته‌های مفیدی به شرح زیر ارائه می‌کند.

❖ نفت خام و سوختهای معدنی، عمدۀ ترین گروه کالایی وارداتی این کشور را تشکیل می‌دهند. با توجه به جایگاه مناسب کشور ایران در زمینه تولید و صدور نفت خام و سوختهای معدنی، امکان ارائه این گروه کالایی مورد نیاز کشور بزریل به عنوان یک فرصت بالقوه در افق زمانی میان مدت وجود دارد.

❖ گروه کالایی بعدی وارد شده از سوی بزریل را دیگهای بخار و بویلرها تشکیل می‌دهند. هر چند کشور ایران نیز در زمینه صدور این گروه از کالاهای به بزریل فعال است، ولی عمدۀ واردات از کشورهای آمریکا، آلمان، چین، ژاپن، ایتالیا و فرانسه صورت می‌پذیرد. شرکتهای ایرانی با توجه به حضور در بازار این گروه از کالاهای در بازار بزریل و با توجه به نیاز این کشور، با تدوین برنامه‌ای مناسب و توجه به نیازهای مخاطبان در این بازار می‌توانند از فرصت‌های موجود در زمینه بازار دیگهای بخار و بویلر بهره‌برداری مناسب کنند.

❖ سومین گروه عمدۀ کالایی وارداتی از سوی بزریل، اجزا و قطعات ماشینآلات و دستگاههای برقی است. این اجزا و قطعات در محصولات الکترونیکی تولید این کشور مورد استفاده قرار می‌گیرند. کشورهای پیشرو در زمینه تولید این محصولات، از جمله چین، کره جنوبی، آمریکا، تایوان، آلمان و سنگاپور، نزدیک به ۷۰ درصد از این بازار را در اختیار دارند. با توجه به نبودن پتانسیلها و مزیتهای رقابتی مناسب در تولید اجزا و قطعات الکترونیکی وابستگی کشور به واردات این قطعات، فرصت مناسبی برای شرکتهای ایرانی جهت حضور موثر و ایجاد سهم بازار در بزریل وجود ندارد.

فصل ششم

وضعیت مبادلات بازارگانی با ایران

مناسبات اقتصادی ایران با بزرگی بسیار جوان است و عمر آن چیزی در حدود ۱۵ سال است. در سالهای اخیر یکی از شیوه‌های حضور اقتصادی ایران در کشور بزرگی برگزاری نمایشگاه‌های اختصاصی یا شرکت در نمایشگاه‌های بین المللی کشورهای آفریقایی بوده است. در این فصل روند صادرات، واردات و تراز تجاری بین دو کشور طی سه سال گذشته بررسی می‌شود.

ا. تراز تجاری

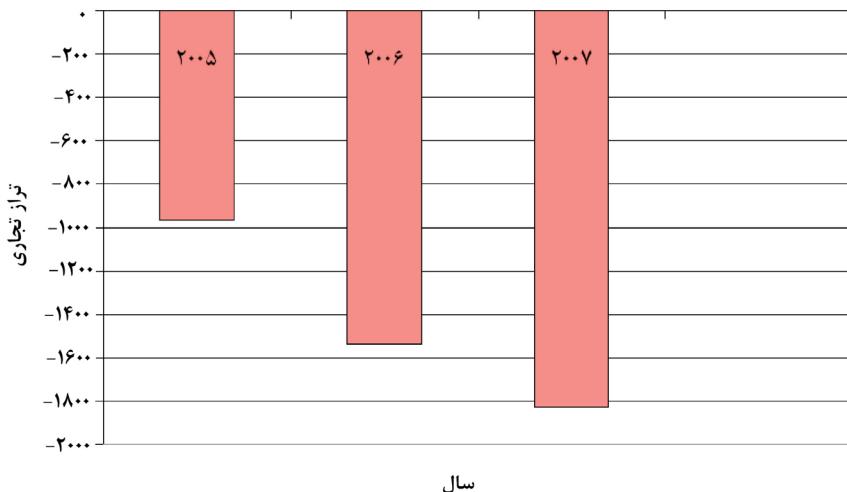
تراز تجاری جمهوری اسلامی ایران با بزرگی در سالهای اخیر همواره به ضرر ایران با روند منفی شدیدی همراه بوده است. در سال ۲۰۰۵ میلادی تراز تجاری ایران با بزرگی به میزان ۹۶۶ میلیون دلار منفی بوده است. با تداوم روند منفی، تراز تجاری ایران با بزرگی در سال ۲۰۰۶ به میزان ۱.۵۳۷ میلیون دلار و در سال ۲۰۰۷ به میزان ۱.۸۲۷ میلیون دلار منفی بوده است.

جدول شماره ۳۴ روند تراز تجاری ایران با بزرگی طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۳۴ . روند تراز تجاری ایران با بزرگی طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

سال	میزان صادرات	میزان واردات	تراز تجاری	روند تغییر تراز تجاری
۲۰۰۵	۳	۹۶۹	-۹۶۶	به ضرر ایران پیش رفته است.
۲۰۰۶	۳۱	۱.۵۶۸	-۱.۵۳۷	به ضرر ایران پیش رفته است.
۲۰۰۷	۱۱	۱.۸۳۸	-۱.۸۲۷	به ضرر ایران پیش رفته است.

نمودار شماره ۱ روند تراز تجاری ایران با بربزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.



نمودار ۱. روند تراز تجاری ایران با بربزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷
(میلیون دلار)

۲. واردات بربزیل از ایران

در سال ۲۰۰۵ ارزش صادرات غیرنفتی جمهوری اسلامی ایران به بربزیل معادل سه میلیون دلار بوده که در سال ۲۰۰۶ با رشد بیش از ۱۰۰ درصد به هفت میلیون دلار افزایش یافته است. این میزان صادرات در سال ۲۰۰۷ با کاهش جدی روبرو بوده و به ۱۱ میلیون دلار کاهش یافته است. شایان ذکر است که میزان کل صادرات ایران به بربزیل در سال ۲۰۰۶ میلادی برابر با ۳۱ میلیون دلار بوده، که از این میزان ۲۴ میلیون دلار صادرات نفتی و هفت میلیون دلار صادرات غیرنفتی است. بنابراین، ارزش صادرات غیرنفتی ایران به بربزیل در طول دوره ۲۰۰۵-۲۰۰۷ در حدود ۲۶۷ درصد رشد داشته است.

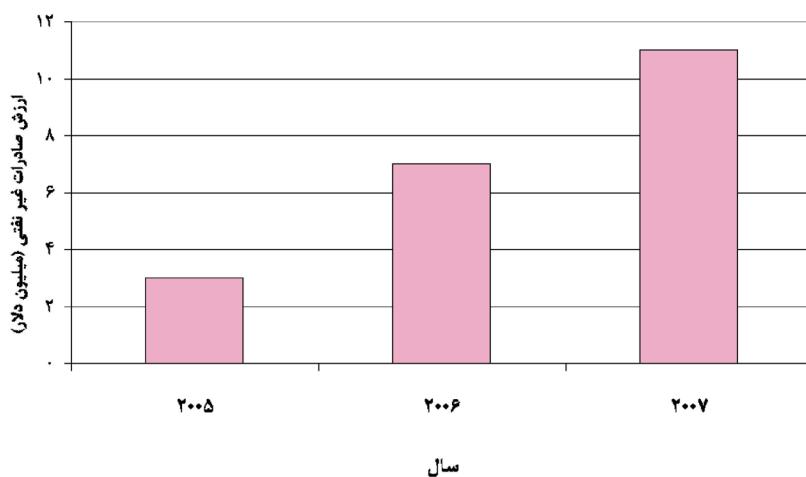
جدول شماره ۳۵ ارزش صادرات غیرنفتی ایران به بربازیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۳۵. ارزش صادرات غیرنفتی ایران به بربازیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

سال	ارزش صادرات	نرخ رشد (درصد)
۲۰۰۵	۳	-
۲۰۰۶	۷	۱۳۳
۲۰۰۷	۱۱	۵۷

www.trademap.org

نمودار شماره ۲ ارزش صادرات غیرنفتی ایران به بربازیل در سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.



نمودار ۲. ارزش صادرات غیرنفتی ایران به بربازیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

برزیل در بین مقاصد صادراتی جمهوری اسلامی ایران در سال ۲۰۰۷ میلادی، مقام ۹۹ را به خود اختصاص داده و سهم آن در کل صادرات کشور ایران، تقریباً برابر با صفر است.

کل صادرات ایران به برزیل در سال ۲۰۰۷ میلادی، به ۲۰ گروه کالای موجود در جدول شماره ۳۶ محدود می‌شود. اقلام عمده صادراتی ایران به برزیل در سه سال گذشته شامل محصولات شیمیایی غیرآلی، میوه‌های خوراکی، فرش، پوست خام و سوختهایمعدنی می‌شود.

محصولات شیمیایی غیرآلی در سال ۲۰۰۷، نزدیک به ۶۴ درصد و میوه‌های خوراکی بیش از ۱۸ درصد صادرات غیرنفتی ایران به برزیل را به خود اختصاص داده‌اند.

جدول شماره ۳۶، ترکیب صادرات ایران به برزیل را طی دوره ۲۰۰۵ تا ۲۰۰۷ نشان می‌دهد.

جدول ۳۶. ترکیب صادرات ایران به برزیل طی دوره ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

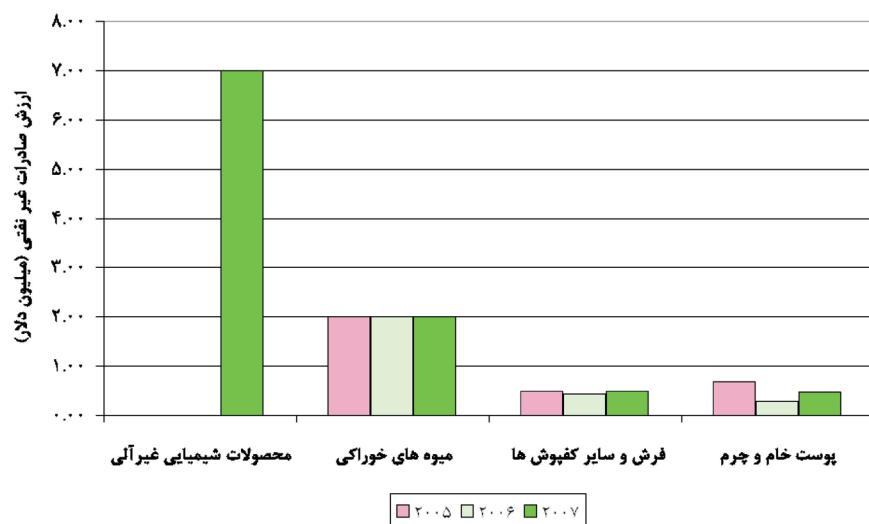
ردیف	نام محصول	فصل تعریفه	۲۰۰۵	۲۰۰۶	۲۰۰۷	رond صادرات
	کل محصولات	-	۳	۳۱	۱۱	نامنظم
۱	محصولات شیمیایی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبهای	۲۸	۰	۰	۷	افزایشی
۲	میوه‌های خوراکی، پوست مرکبات یا پوست خربزه و همانند	۰۸	۲	۲	۲	ثابت
۳	فرش و سایر کفپوشها از مواد نسجی	۵۷	۰/۵	۰/۴۳	۰/۵	نامنظم

نامنظم	۰/۴۸	۰/۲۹	۰/۶۸	۴۱	پوست خام (غیر از پوستهای نرم) و چرم	۴
افزایشی	۰/۳۸	۰/۱۳	۰/۰۰۹	۸۷	وسایل نقلیه زمینی غیر از نوافل روى خط راه‌آهن یا تراموا	۵
نامنظم	۰/۱۴	۰/۰۳	۰/۰۷	۰۹	قهوه، چای ماته و ادویه	۶
نامنظم	۰/۱۳	۲۴	۰	۲۷	سوختهای معدنی، نفت خام	۷
افزایشی	۰/۱۱	۰/۰۲	۰	۲۱	فراورده‌های خوراکی گوناگون	۸
نامنظم	۰/۰۷	۰	۰/۰۰۴	۸۴	رآکتورهای هسته‌ای، دیگهای بخار و آبگرم	۹
نامنظم	۰/۰۶	۰/۱۹	۰/۰۵	۲۰	فراورده‌ها از سبزیجات، میوه‌ها یا از سایر اجزای نباتات	۱۰
افزایشی	۰/۰۶	۰/۰۲	۰/۰۱	۱۲	دانه و میوه‌های روغن‌دار، دانه و بذر و میوه‌های گوناگون	۱۱
افزایشی	۰/۰۱	۰	۰	۳۴	صابون، فراورده‌ها برای شستشو، فراورده‌های روان کننده	۱۲
افزایشی	۰/۰۱	۰	۰	۲۵	نمک، گوگرد، خاک و سنگ، گچ، آهک و سیمان	۱۳
افزایشی	۰/۰۰۸	۰/۰۰۸	۰	۴۴	چوب و اشیای چوبی؛ زغال چوب	۱۴
نامنظم	۰/۰۰۶	۰	۰/۰۱	۹۶	مصنوعات گوناگون	۱۵
نامنظم	۰/۰۰۵	۰	۰/۰۰۶	۸۵	ماشین‌آلات و دستگاه‌های برقی و اجزا و قطعات آنها	۱۶

افزايشي	۰/۰۰۴	۰	۰	۰۷	سیگار، نباتات، زيرخاکي خوراکي	۱۷
نامنظم	۰/۰۰۲	۰/۰۲	۰	۱۳	انگوها، صمعها، رزینها و سایر شیرهها و عصاره نباتي	۱۸
نامنظم	۰/۰۰۲	۰	۰/۰۰۱	۶۳	سایر اشیاء نسجی دوخته و مهیا	۱۹
افزايشي	۰/۰۰۲	۰	۰	۹۴	مبل؛ مبلهای طبی - جراحی؛ اسباب تختخواب و همانند	۲۰

www.trademap.org

نمودار شماره ۳ ترکیب صادرات ایران به بربزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را به صورت مقایسه‌ای نشان می‌دهد.



نمودار ۳. ترکیب صادرات غیرنفتی ایران به بربزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

در ادامه جایگاه و سهم ایران در صادرات هر یک از گروههای کالایی فوق به بازار بزریل تجزیه و تحلیل و رقبای بالفعل و سهم آنها در هر یک از این گروهها بررسی می‌شود.

۲-۱. محصولات شیمیایی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها

محصولات شیمیایی غیرآلی و ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها مهم‌ترین گروه کالایی صادراتی ایران به بزریل در سال ۲۰۰۷ را تشکیل می‌دهد. هر چند کشور ایران، در جایگاه ۲۹ صادرات این گروه کالایی به بازار بزریل قرار دارد، با این حال سهم ایران از این بازار صادراتی بیش از ۵/۰ درصد نیست. کشورهای آمریکا و چین با در اختیار داشتن بیش از ۳۶ درصد صادرات این محصولات به بزریل، با فاصله زیادی از سایر کشورها در جایگاه اول قرار دارند. ایران با توجه به وجود پتانسیلهای فراوان در زمینه تولید محصولات شیمیایی آلی و غیرآلی از جمله وجود صنایع پائین دستی نفت و پتروشیمی وجود ذخایر معدنی فراوان، از فرصت مناسبی جهت حضور پررنگ‌تر در بازار بزریل برخوردار است. جدول شماره ۳۷ مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین محصولات شیمیایی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها در بازار بزریل در سال ۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۳۷. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین محصولات شیمیایی غیرآلی،
ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها در بازار بزریل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزریل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزریل (درصد)
۱	امریکا	۳۳۶	۲۲/۵
۲	چین	۱۹۰	۱۳/۲
۳	ترنیداد و توباغو	۱۱۰	۷/۷
۴	آلمان	۱۰۲	۷/۱
۵	آرژانتین	۱۰۱	۷/۱
۶	مراکش	۹۸	۶/۹

جمع کل واردات بزریل: ۱.۴۳۳ میلیون دلار

۲-۲. میوه‌های خوراکی

میوه‌های خوراکی دومین گروه کالایی صادراتی ایران به بزریل در سال ۲۰۰۷ را تشکیل می‌دهد. کشور ایران، با صادرات دو میلیون دلار میوه به بزریل در جایگاه نهم صادرات آین گروه کالایی به بازار بزریل قرار دارد. کشورهای آرژانتین، شیلی، ترکیه، پرتغال، آمریکا و اسپانیا به ترتیب با ۵۱، ۲۰/۵، ۸/۶، ۵/۱، ۵/۱ و ۳/۹ درصد جایگاه‌های اول تا ششم را در صادرات این محصولات در اختیار دارند. این شش کشور در مجموع بیش از ۹۴ درصد از این بازار را به خود اختصاص داده‌اند. با توجه به تنوع آب و هوایی، خاک حاصلخیز و پرورش انواع میوه‌ها در گستره جغرافیایی کشور، در صورت بازاریابی مناسب و ارائه محصولات با کیفیت و ویژگی‌های مورد نظر تجار و مشتریان بزریلی، می‌توان سهم بازار کشور را در این گروه کالایی تا حد زیادی افزایش داد.

جدول ۳۸. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین میوه‌های خوراکی، پوست مرکبات یا پوست خربزه بازار بزریل در سال ۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۳۸. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین میوه‌های خوراکی، پوست مرکبات یا پوست خربزه و همانند در بازار بزریل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزریل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزریل (درصد)
۱	آرژانتین	۱۷۰	۵۱
۲	شیلی	۶۸	۲۰/۵
۳	ترکیه	۲۹	۸/۶
۴	پرتغال	۱۷	۵/۱
۵	امریکا	۱۷	۵/۱
۶	اسپانیا	۱۳	۳/۹
جمع کل واردات بزریل: ۳۳۴ میلیون دلار			

۳-۲. فرش

فرش و سایر کفپوشها سومین گروه کالایی صادراتی ایران به بزریل را تشکیل می‌دهد. کشورهای آمریکا، هند، بلژیک، چین، آرژانتین و تایوان بیش از ۸۳ درصد از بازار این گروه از کالاهای در بزریل را در اختیار دارند. با توجه به بومی بودن این صنعت در ایران وجود قابلیتها و فرصتهای فراوان در تولید و صادرات فرش و کفپوش، ایران از جایگاه مطلوبی در بازار بزریل برخوردار نیست. ایران با صادرات ۵۰۲ هزار دلار فرش و کفپوش در سال ۲۰۰۷ میلادی، در جایگاه ۱۱ صادرات این گروه کالایی به بزریل قرار دارد.

جدول ۳۹. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین فرش و سایر کفپوشها از مواد نسجی در بازار بزریل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزریل (درصد)
۱	آمریکا	۱۲	۳۸
۲	هند	۶	۲۰/۴
۳	بلژیک	۲	۸
۴	چین	۲	۷/۶
۵	آرژانتین	۲	۵/۲
۶	تایوان	۱	۳/۷

جمع کل واردات بزریل: ۳۱ میلیون دلار

۴-۲. پوست خام و چرم

ایران با صادرات ۴۸۰ میلیون دلار پوست خام و چرم، سهمی در حدود ۳۰ درصد از بازار ۱۵۸ میلیون دلاری بزریل را در اختیار دارد. ایران به واسطه منابع طبیعی و تنوع آب و هوایی از پتانسیل مناسبی جهت توسعه صنعت دامداری و به تبع آن تولیدات چرمی و پوست خام برخوردار است، بنابراین با برنامه‌ریزی و بازاریابی مناسب می‌توان سهم کشور

را از این بازار رو به رشد افزایش داد. ایران جایگاه ۲۶ را در صادرات پوست خام و چرم به برزیل در اختیار دارد. همان‌گونه که جدول شماره ۴۰ نشان می‌دهد کشور آرژانتین با صادرات ۴۳ میلیون دلار و کشور ایتالیا با صادرات ۲۴ میلیون دلار، به ترتیب ۲۷ و ۱۴/۹ درصد از بازار برزیل در این گروه کالایی را در اختیار دارند.

جدول ۴۰. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین پوست خام (غیر از پوستهای نرم) و چرم در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	آرژانتین	۴۳	۲۷
۲	ایتالیا	۲۴	۱۴/۹
۳	پاراگوئه	۱۹	۱۲/۲
۴	اسپانیا	۹	۵/۸
۵	چین	۹	۵/۶
۶	استرالیا	۸	۵/۳

جمع کل واردات برزیل: ۱۵۸ میلیون دلار

www.trademap.org

۶-۲. سایر محصولات

الصادرات ایران به برزیل در سایر گروههای کالایی از حجم بالا و قابل توجهی برخوردار نیست. با این حال با توجه به وجود پتانسیلها و قابلیتهای موجود در کشور، امکان افزایش سهم بازار برخی از گروههای کالایی صادراتی به بازار برزیل در افق میان‌مدت دور از تصور نیست. ایران با تدوین برنامه صادراتی مدون و اجرایی، می‌تواند سهم صادرات خود در کالاهایی چون وسایل نقلیه زمینی، دیگهای بخار و بویلر، آهک و سیمان، فراورده‌های حاصل از سبزیجات و میوه‌ها، فرش، روغن‌های انسانی، دانه‌های روغنی، چوب و اشیای ساخته شده از چوب و بدتر میوه‌جات به برزیل را بهبود بخشد.

جداول شماره ۴۱ تا ۵۶ مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین سایر گروههای کالایی صادراتی ایران به برزیل در سال ۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۴۱. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین وسایل نقلیه زمینی غیر از نواقل روی خط راه‌آهن یا تراموا در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	آرژانتین	۳۰۷	۳۶/۵
۲	آلمان	۹۸۴	۱۱/۹
۳	ژاپن	۸۵۰	۱۰/۳
۴	مکزیک	۶۰۰	۷/۳
۵	امریکا	۴۳۵	۵/۳
۶	فرانسه	۴۰۶	۴/۹
جمع کل واردات برزیل: ۲۶۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

**جدول ۴۲. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین قهوه، چای ماته و ادویه در بازار
برزیل (سال ۲۰۰۷)**

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	سوریه	۸	۲۳/۷
۲	هند	۵	۱۳/۷
۳	اندونزی	۴	۱۲/۵
۴	آرژانتین	۴	۱۰/۹
۵	ترکیه	۳	۷/۵
۶	آلمان	۲	۶/۷
جمع کل واردات برزیل: ۳۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۴۳. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین سوختهای معدنی، نفت خام در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	نیجریه	۵.۲۶۵	۲۳/۶
۲	الجزایر	۲.۲۱۵	۹/۹
۳	امریکا	۱.۷۳۵	۷/۸
۴	آرژانتین	۱.۶۳۱	۷/۳
۵	عربستان سعودی	۱.۶۲۸	۷/۳
۶	بولیوی	۱.۵۳۷	۶/۹

جمع کل واردات برزیل: ۲۲.۳۲۰ میلیون دلار

www.trademap.org

جدول ۴۴. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین فراورده‌های خوراکی گوناگون در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۴۸	۲۷/۲
۲	آرژانتین	۲۷	۱۵/۶
۳	هلند	۱۶	۹/۳
۴	فرانسه	۱۴	۸
۵	اروگوئه	۱۲	۶/۹
۶	آلمان	۱۱	۶/۴

جمع کل واردات برزیل: ۱۷۵ میلیون دلار

www.trademap.org

جدول ۴۵. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین راکتورهای هسته‌ای، دیگهای بخار و آبگرم در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۴.۴۹۸	۲۴/۴
۲	آلمان	۲.۵۴۱	۱۳/۸
۳	چین	۲.۳۴۷	۱۲/۷
۴	ژاپن	۱.۵۷۶	۸/۵
۵	ایتالیا	۱.۲۱۲	۶/۶
۶	فرانسه	۷۵۳	۴/۱
جمع کل واردات برزیل: ۱۸.۴۶۹ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۴۶. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین فراورده‌ها از سبزیجات، میوه‌ها یا از سایر اجزای نباتات در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	آرژانتین	۱۵۲	۶۲/۸
۲	بلژیک	۱۵	۶/۲
۳	شیلی	۱۴	۵/۹
۴	پرو	۱۱	۴/۶
۵	امریکا	۱۱	۴/۴
۶	هلند	۹	۳/۸
جمع کل واردات برزیل: ۲۴۳ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۴۷. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین دانه و میوه‌های روغن دار، دانه و بذر و میوه‌های گوناگون در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	پاراگوئه	۳۶	۳۲/۶
۲	امریکا	۱۳	۱۲/۶
۳	هلند	۷	۶/۱
۴	فرانسه	۷	۶/۱
۵	شیلی	۷	۶/۱
۶	آلمان	۶	۵/۵
جمع کل واردات برزیل: ۱۰۷ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۴۸. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین صابون، فراورده‌ها برای شستشو، فراورده‌های روان‌کننده در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۹۳	۳۲/۳
۲	آلمان	۶۱	۲۱/۱
۳	اروگوئه	۲۹	۱۰
۴	فرانسه	۱۴	۴/۷
۵	آرژانتین	۱۳	۴/۴
۶	ایتالیا	۱۲	۴/۱
جمع کل واردات برزیل: ۲۸۸ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۴۹. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین نمک، گوگرد، خاک و سنگ، گچ، آهک و سیمان در بازار بزریل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزریل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزریل (درصد)
۱	کانادا	۵۸	۱۳/۷
۲	مراکش	۵۳	۱۲/۵
۳	امریکا	۴۲	۹/۹
۴	روسیه	۳۶	۸/۵
۵	ونزوئلا	۳۱	۷/۲
۶	آرژانتین	۲۱	۵
جمع کل واردات بزریل: ۴۲۶ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۵۰. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین چوب و اشیای چوبی؛ زغال چوب در بازار بزریل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به بزریل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در بزریل (درصد)
۱	آرژانتین	۷۰	۵۲/۷
۲	پاراگوئه	۱۷	۱۲/۸
۳	چین	۱۲	۹/۱
۴	امریکا	۸	۶
۵	آلمان	۶	۴/۷
۶	بولیوی	۵	۳/۹
جمع کل واردات بزریل: ۱۳۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۵۱. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین مصنوعات گوناگون در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	چین	۶۷	۴۳/۹
۲	امریکا	۱۹	۱۲/۸
۳	فرانسه	۱۱	۷/۴
۴	آلمان	۹	۵/۷
۵	تایوان	۸	۵/۲
۶	ژاپن	۷	۴/۸
جمع کل واردات برزیل: ۱۵۲ میلیون دلار			

www.trademap.org

**جدول ۵۲. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین ماشین‌آلات و دستگاه‌های برقی و
اجزا و قطعات آنها در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)**

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	چین	۴.۳۱۹	۲۹/۱
۲	کره جنوبی	۱.۶۱۷	۱۰/۹
۳	امریکا	۱.۵۶۷	۱۰/۶
۴	تایوان	۹۸۳	۶/۶
۵	آلمان	۸۲۰	۵/۵
۶	سنگاپور	۷۷۰	۵/۲
جمع کل واردات برزیل: ۱۴.۸۲۵ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۵۳. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین سبزیجات، نباتات، ریشه و غده‌های زیرخاکی خوراکی در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	آرژانتین	۱۶۱	۶۳/۹
۲	چین	۴۴	۱۷/۶
۳	بولیوی	۱۰	۴
۴	کانادا	۱۰	۴
۵	شیلی	۵	۲
۶	مکزیک	۳	۱/۲
جمع کل واردات برزیل: ۲۵۳ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۵۴. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین انگمها، صمغها، رزینها و سایر شیره‌ها و عصاره نباتی در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۱۸	۲۸/۷
۲	فرانسه	۹	۱۳/۶
۳	آلمان	۶	۹/۵
۴	هند	۵	۸/۶
۵	دانمارک	۳	۴/۸
۶	شیلی	۳	۴/۷
جمع کل واردات برزیل: ۶۴ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۵۵. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین سایر اشیای نسجی دوخته و مهیا در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	چین	۴۵	۴۹/۴
۲	امریکا	۱۰	۱۰/۴
۳	پاکستان	۷	۷/۷
۴	هند	۵	۵/۶
۵	پاراگوئه	۵	۵
۶	مکزیک	۳	۳
جمع کل واردات برزیل: ۹۲ میلیون دلار			

www.trademap.org

جدول ۵۶. مهم‌ترین رقبای موجود در تأمین مبل؛ مبلهای طبی - جراحی؛ اسباب تختخواب و همانند در بازار برزیل (سال ۲۰۰۷)

ردیف	مهم‌ترین رقبای موجود	ارزش صادرات کالا به برزیل (میلیون دلار)	سهم کشور از کل بازار کالا در برزیل (درصد)
۱	امریکا	۱۱۵	۳۰
۲	چین	۶۸	۱۷/۶
۳	آلمان	۵۷	۱۴/۹
۴	فرانسه	۲۵	۶/۶
۵	ایتالیا	۲۲	۵/۸
۶	ژاپن	۱۷	۴/۵
جمع کل واردات برزیل: ۳۸۳ میلیون دلار			

www.trademap.org

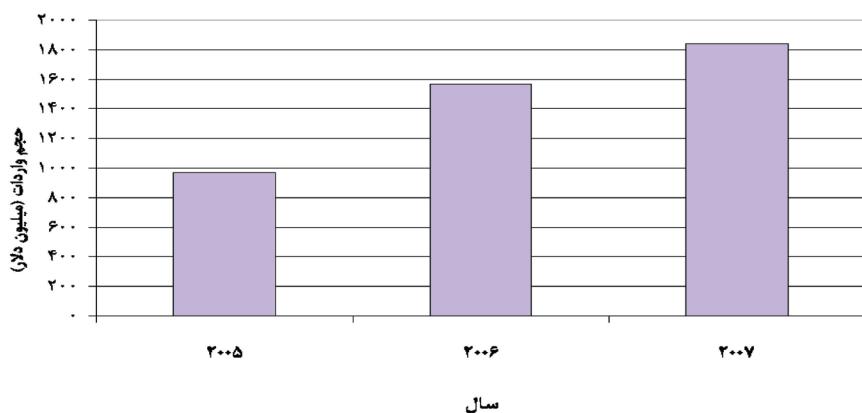
۳. صادرات بروزیل به ایران

واردات جمهوری اسلامی ایران در سال ۲۰۰۵ از بروزیل ۹۶۹ میلیون دلار بوده است. این میزان واردات در سال ۲۰۰۶ به ۱.۵۶۸ میلیون دلار و در سال ۲۰۰۷ میلادی به ۱.۸۳۸ میلیون دلار افزایش یافته است. به عبارت دیگر، ارزش واردات ایران از بروزیل طی دوره زمانی ۲۰۰۵-۲۰۰۷ حدود ۹۰ درصد رشد یافته است.

جدول شماره ۵۷ و نمودار شماره ۴ ارزش واردات ایران از بروزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۵۷. ارزش واردات ایران از بروزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

سال	ارزش واردات	نرخ رشد (درصد)
۲۰۰۵	۹۶۹	-
۲۰۰۶	۱.۵۶۸	۶۲
۲۰۰۷	۱.۸۳۸	۱۷



نمودار ۴. ارزش واردات ایران از بروزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

اقلام وارداتی ایران از بربزیل در سال ۲۰۰۷ شامل ۵۷ گروه کالایی و در مجموع سه سال گذشته شامل ۶۷ گروه کالایی می‌شود.

جدول شماره ۵۷ ترکیب اقلام وارداتی جمهوری اسلامی ایران از بربزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ را نشان می‌دهد.

جدول ۵۸. ترکیب اقلام وارداتی جمهوری اسلامی ایران از بربزیل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

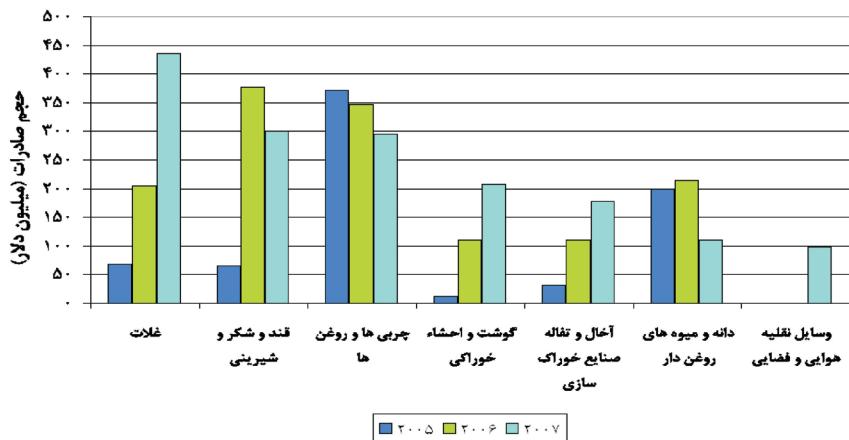
ردیف	نام محصول	فصل تعریفه	۲۰۰۵	۲۰۰۶	۲۰۰۷	روند صادرات
	کل محصولات	-	۹۶۹	۱.۵۶۸	۱.۸۳۸	افزایشی
۱	غلات	۱۰	۶۸	۲۰۵	۴۳۶	افزایشی
۲	قند و شکر و شیرینی	۱۷	۶۵	۲۷۷	۳۰۱	نامنظم
۳	چربیها و روغنهاي حیوانی یا نباتی	۱۵	۳۷۲	۳۴۷	۲۹۵	کاهشی
۴	گوشت و احشای خوراکی	۰۲	۱۲	۱۱۰	۲۰۸	افزایشی
۵	آخال و تفاله صنایع خوراک سازی، خوراکیهای آماده برای حیوانات	۲۳	۳۲	۱۱۰	۱۷۷	افزایشی
۶	دانه و میوه‌های روغن‌دار، دانه و بذر و میوه‌های گوناگون	۱۲	۲۰۰	۲۱۵	۱۱۱	نامنظم
۷	وسایل نقلیه هوایی، فضایی و اجزا و قطعات آنها	۸۸	۰	۰	۹۸	افزایشی
۸	وسایل نقلیه زمینی غیر از نواقل روی خط راه آهن یا تراموا	۸۷	۸۴	۵۴	۶۱	نامنظم
۹	سنگ فلز، جوش و خاکستر	۲۶	۳۳	۳۰	۳۹	نامنظم

مخصوصات شیمیایی غیرآلی، ترکیبات آلی یا غیرآلی فلزات گرانبها	۱۰	۲۸	۱۸	۲۲	۲۳	افزایشی
کاغذ و مقوا؛ اشیای ساخته شده از خمیر کاغذ، از کاغذ یا از مقوا	۱۱	۴۸	۲۰	۲۰	۲۰	کاهشی
رآکتورهای هسته‌ای، دیگهای بخار و آبگرم	۱۲	۸۴	۲۷	۲۳	۱۶	کاهشی
توتون و تنباکو و بدل توتون و تنباکوی ساخته شده	۱۳	۲۴	۳	۶	۱۳	افزایشی
ماشین‌آلات و دستگاه‌های برقی و اجزا و قطعات آنها	۱۴	۸۵	۶	۶	۷	افزایشی
معدنوعات از چدن، آهن یا فولاد	۱۵	۷۳	۲	۲	۶	افزایشی
محصولات شیمیایی آلی	۱۶	۲۹	۷	۰/۷۵	۶	نامنظم
محصولات حاصل از نشاسته یا فکول تغییر یافته، چسبهای نزدیکها	۱۷	۳۵	۲	۲	۳	افزایشی
آلات و دستگاه‌های اپتیک، عکاسی، سینماتوگرافی	۱۸	۹۰	۳	۳	۳	ثابت
چدن، آهن و فولاد	۱۹	۷۲	۵	۲۳	۳	نامنظم
مواد پلاستیکی و اشیای ساخته شده از این مواد	۲۰	۳۹	۰/۸۹	۰/۹۴	۲	افزایشی
کائوچو و اشیای ساخته شده از کائوچو	۲۱	۴۰	۲	۲	۱	کاهشی
لوکوموتیوهای راه‌آهن یا تراموا، نوافل روی خط راه‌آهن و اجزا و قطعات آنها	۲۲	۸۶	۰	۰	۱	افزایشی

۲۳	مواد همانند مصنوعات از سنگ، گچ، سیمان، پینه نسوز (Asbestos)	۶۸	+/۱۹	+/۶۲	+/۸۲	افزایشی
۲۴	ابزارها، ابزار آلات، مصنوعات چاپو سازی، فاسق و چنگال	۸۲	+/۲۶	+/۵۹	+/۶۱	افزایشی
۲۵	شیر و محصولات لبنی؛ تخم پرندگان؛ عسل طبیعی	۰۴	+/۷۸	+/۱	+/۵۴	نامنظم
۲۶	فراورده های خوراکی گوناگون	۲۱	+/۳۷	+/۵	+/۵۲	نامنظم
۲۷	مبل؛ مبلهای طبی - جراحی؛ اسباب تختخواب و همانند	۹۴	+/۷	+/۵۳	+/۴۹	کاهشی
۲۸	خمیر چوب یا سایر مواد الیافی سلولزی؛ کاغذ یا مقوا برای بازیافت	۴۷	+/۰۵	۱	+/۴۷	نامنظم
۲۹	محصولات سرامیکی	۶۹	+/۰۹	+/۱۴	+/۴۲	افزایشی
۳۰	شیشه و مصنوعات شیشه ای	۷۰	۱	+/۶۷	+/۴۱	کاهشی
۳۱	فراورده ها از سبزیجات، میوه ها یا از سایر اجزای نباتات	۲۰	+/۰۴	+/۱۷	+/۳۸	افزایشی
۳۲	روغن های اسانسی و شبه رزینها (رزینوئیدها)	۳۳	+/۰۱	+/۰۸	+/۳۸	افزایشی
۳۳	محصولات دارویی	۳۰	+/۱۸	+/۱۹	+/۳۵	افزایشی
۳۴	محصولات گوناگون شیمیایی	۳۸	+/۰۲	+/۱	+/۲۹	نامنظم
۳۵	نمک، گوگرد، خاک و سنگ، گچ، آهک و سیمان	۲۵	+/۳۳	۳	+/۲۳	نامنظم
۳۶	مروارید طبیعی یا پرورده، سنگهای غربالهای یا نیمه گرانهایها	۷۱	+/۱۱	+/۲۳	+/۲	افزایشی

کاهشی	۰/۱۸	۰/۳۴	۰/۴۶	۳۷	محصولات عکاسی و سینماتوگرافی	۳۷
نامنظم	۰/۱۸	۰	۰/۹۹	۵۵	الیاف سنتیک یا مصنوعی غیر یکسره	۳۸
نامنظم	۰/۱۵	۰/۵	۰/۴۳	۸۳	مصنوعات گوناگون از فلزات معمولی	۳۹
افزایشی	۰/۱۳	۰/۰۸	۰/۰۴	۱۸	کاکائو و فراورده های آن	۴۰
نامنظم	۰/۱۳	۰/۱	۰/۲۱	۱۶	فراورده های گوشت، ماهی یا قشرداران، صدف داران یا سایر آبزیان فاقد ستون نقرات	۴۱
افزایشی	۰/۱۲	۰	۰	۴۱	پوست خام (غیر از پوستهای نرم) و چرم	۴۲
نامنظم	۰/۰۸	۰/۰۱	۰/۰۶	۷۶	آلومینیوم و مصنوعات از آلومینیوم	۴۳
نامنظم	۰/۰۶	۰/۰۴	۰/۱۳	۶۳	سایر اشیای نسجی دوخته و مهیا	۴۴
کاهشی	۰/۰۵	۰/۱۲	۰/۱۴	۶۴	کفش، گتر و اشیای همانند، اجزای این اشیا	۴۵
نامنظم	۰/۰۴	۰/۱	۰/۰۱	۹۹	قطعات منفصله (C.K.D) ماشین آلات راهسازی، خودرو و سایر ماشین آلات	۴۶
نامنظم	۰/۰۴	۰	۰/۰۳	۰۹	قهوه، چای ماته و ادویه	۴۷
افزایشی	۰/۰۳	۰/۰۳	۰/۰۱	۹۶	مصنوعات گوناگون	۴۸
کاهشی	۰/۰۲	۰/۰۴	۰/۱۹	۳۲	عصاره های دباغی یا رنگرزی، تانینها و مشتقات آنها	۴۹
افزایشی	۰/۰۲	۰	۰	۷۵	نیکل و مصنوعات از نیکل	۵۰
افزایشی	۰/۰۱	۰/۰۱	۰/۰۰۱	۶۲	لباس و متفرعات لباس، غیرکشیف یا غیرقلاب باف	۵۱
افزایشی	۰/۰۰۸	۰	۰	۲۲	نوشابه ها، آبگونه های الکلی و سرکه	۵۲

نامنظم	۰/۰۰۶	۰/۰۲	۰/۰۱	۴۴	چوب و اشیای چوبی؛ ذغال چوب	۵۳
نامنظم	۰/۰۰۵	۰/۰۰۳	۰/۱۸	۷۴	مس و مصنوعات از مس	۵۴
نامنظم	۰/۰۰۳	۰/۰۲	۰/۰۰۱	۳۴	صابون، فراورده ها برای شستشو، فراورده های روان کننده	۵۵
نامنظم	۰/۰۰۱	۰/۰۰۳	۰/۰۰۲	۷۸	صابون، فراورده ها برای شستشو، فراورده های روان کننده	۵۶
کاهشی	۰/۰۰۱	۰/۰۰۳	۰/۰۰۳	۴۹	کتاب، روزنامه، تصویر	۵۷
کاهشی	۰	۰/۰۰۲	۰/۰۶	۵۶	نمد و پارچه های نیافته؛ نخهای ویژه؛ رسمنان، طناب	۵۸
کاهشی	۰	۰	۰/۰۱	۵۷	فروش و سایر کمپیوشها از مواد نسجی	۵۹
نامنظم	۰	۰/۰۰۹	۰/۰۰۱	۵۹	پارچه های نسجی آغشته، اندوده، پوشانده یا مطبق شده	۶۰
کاهشی	۰	۰	۰/۰۰۱	۴۵	چوب پنبه و اشیاء ساخته شده از چوب پنبه	۶۱
کاهشی	۰	۰	۰/۰۰۳	۴۲	اشیای ساخته شده از چرم؛ مصنوعات زین و برگسازی؛ لوازم سفر	۶۲
کاهشی	۰	۰/۰۰۱	۰/۰۰۱	۷۹	روی و مصنوعات از روی	۶۳
کاهشی	۰	۰/۰۰۷	۰/۰۱	۸۱	سایر فلزات معمولی؛ سرمتهای؛ مصنوعات از این مواد	۶۴
کاهشی	۰	۰/۰۰۳	۰/۰۰۱	۱۹	فراورده های غلات، آرد، نشاسته، فکول یا شیر، نانهای شیرینی	۶۵
کاهشی	۰	۰	۰/۰۰۴	۸۹	کشتیها، قایقها و شناورها	۶۶
کاهشی	۰	۰/۰۱	۰/۰۲	۹۲	آلات موسیقی؛ اجزا و قطعات و متفرعات این آلات	۶۷



نمودار ۵. ترکیب اقلام وارداتی جمهوری اسلامی ایران از بزریل طی سالهای ۲۰۰۵-۲۰۰۷ (میلیون دلار)

www.trademap.org

۴. همایشها و سمینارهای برگزار شده بین دو کشور

همکاریها و تعاملات ایران با بزریل در سالهای گذشته از روند مطلوبی برخوردار بوده است. برگزاری همایشها، کمیته‌ها و میزگردهای متعدد، بیانگر افزایش این تعاملات است.

برخی از همایشها، کمیته‌ها و میزگردهای برگزارشده بین دو کشور شامل موارد زیر می‌گردند:

- ❖ برگزاری میزگرد تجاری صنعتی با حضور تجار ایرانی و نمایندگان کشورهای آمریکای لاتین در اتاق بازارگانی و صنایع و معادن ایران در آذرماه ۱۳۸۶
- ❖ همایش بررسی فرصت‌های تجاری و سرمایه‌گذاری ایران و کشورهای آمریکای لاتین در هتل آزادی تهران در اسفندماه ۱۳۸۵
- ❖ تأسیس کمیته اقتصادی در انجمن دوستی ایران و بزریل و فعالیت آن در زمینه آشنازی تجار دو کشور با توانمندیها و امکانات موجود در تجارت دو کشور

❖ بروگزاری همایش بررسی فرستهای تجاری و سرمایه‌گذاری بین جمهوری اسلامی ایران و کشورهای منطقه آمریکای لاتین در اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران
در آذرماه ۸۶

۵. هیأت‌های تجاری

حضور در نمایشگاه‌های بین‌المللی ابزار مناسبی جهت معرفی و بازاریابی محصولات ایرانی در بازارهای جهانی است. با توجه به اهمیت این موضوع و عنایت به تقاضای موجود در کشورهای آمریکای جنوبی از جمله بربزیل و توانمندیها و پتانسیلهای داخلی، هیات‌های تجاری متعددی بین دو کشور مبادله شده است. براساس بیانیه اتاق بازرگانی ایران، از تجار ایرانی دعوت شد تا در آذرماه سال ۸۶ در قالب هیاتی تجاری به بربزیل عزیمت کنند. همانگی در این زمینه را اتاق بازرگانی ایران بر عهده داشت.

بر مبنای اطلاعات موجود، سازمان توسعه تجارت و شرکت سهامی نمایشگاه‌های بین‌المللی ایران تا کنون اقدام به برگزاری نمایشگاه اختصاصی محصولات ایران در بربزیل نکرده‌اند. در چنین شرایطی هیات‌های تجاری ایران نیز در نمایشگاه‌های برگزار شده در این کشور حضور نیافتدند. با این حال، بر مبنای برنامه‌ریزی صورت گرفته توسط سازمان توسعه تجارت، نمایشگاه اختصاصی ایران در بربزیل در دی ماه ۱۳۸۷ برگزار خواهد شد. جدول شماره ۵۹ مشخصات و تاریخ اعزام هیات‌های تجاری به بربزیل را نشان می‌دهد.

جدول ۵۹. مشخصات هیات‌های تجاری اعزام شده به بربزیل طی سالهای ۱۳۸۵-۱۳۸۷

ردیف	محل اعزام	تاریخ اعزام	مجری
۱	ونزوئلا + کوبا	۱۳۸۶	اداره کل بازرگانی کشورهای اروپا و آمریکا (سازمان توسعه تجارت)
۲	برزیل + اروگوئه	مردادماه ۱۳۸۶	اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران
۳	برزیل	آذرماه ۱۳۸۶	اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران
۴	برزیل	نیمه دوم ۱۳۸۶	سازمان بازرگانی استان اصفهان
۵	برزیل + اروگوئه + شیلی	بهمن ۱۳۸۵	صندوق آبزیان

از سوی دیگر فهرست مجوزهای صادره از سوی سازمان توسعه تجارت جهت اعزام هیأت‌های تجاری- بازاریابی به بروزیل در سال ۱۳۸۷ به شرح جدول شماره ۶۰ است.

جدول ۶. مشخصات هیأت‌های تجاری اعزام شده به بروزیل طی سالهای ۱۳۸۵-۱۳۸۷

ردیف	محل اعزام	تاریخ اعزام	مجری
۱	بروزیل	خرداد ۱۳۸۷	سازمان توسعه تجارت
۲	بروزیل	دی ۱۳۸۷	اتاق ایران

۵-۱. مشارکت شرکتهای ایرانی در نمایشگاه‌های بین‌المللی بروزیل

بر مبنای تجرب سالهای گذشته، اقلام صادراتی ایران به بروزیل، نمایشگاه‌های برگزار شده، نیازهای خاص بازار بروزیل و پتانسیلها و توانمندیهای موجود در کشور پیشنهاد می‌شود که در سالهای آتی برنامه‌بازی مناسبی جهت حضور در نمایشگاه‌ها و برگزاری نمایشگاه‌های اختصاصی زیر در کشور بروزیل فراهم شود.

- ❖ مشارکت در نمایشگاه بین‌المللی بازرگانی
- ❖ مشارکت در نمایشگاه محصولات کشاورزی و فرآورده‌های غذایی
- ❖ مشارکت در نمایشگاه تجهیزات و مواد ساختمانی
- ❖ برگزاری نمایشگاه اختصاصی ماشین آلات کشاورزی
- ❖ برگزاری نمایشگاه اختصاصی محصولات شیمیایی و پتروشیمی
- ❖ برگزاری نمایشگاه اختصاصی محصولات و فرآورده‌های دارویی و بهداشتی

۵-۲. زمانهای مناسب و نامناسب جهت اعزام هیأت بازاریابی به بروزیل

بهترین زمان برای مسافرت به کشور بروزیل بخصوص شهر ریودوژانیرو، ماههای ژانویه تا فوریه است. در این ایام از سال، آب و هوای بروزیل بسیار مناسب است. از سوی دیگر در

برخی از ایام سال، به دلیل شرایط بد آب و هوایی، اعزام هیات تجاری با کارایی مطلوب همراه نخواهد بود. برخی از ایام نامناسب سال عبارت‌اند از:

❖ **فصل تابستان از ۲۲ دسامبر تا ۲۱ مارس (فصول گرم سال)**

❖ **۲۲ زوئن تا ۲۱ سپتامبر (زمستان خیلی سرد)**

۷. زیرساختهای موجود بین دو کشور

در این فصل زیرساختها و ظرفیتهای موجود در کشور جهت صادرات محصولات به بزریل و راهکارهای بازاریابی ایران جهت حضور در این کشور آمریکای لاتین بررسی می‌شود. بررسی وضعیت خطوط دریایی و هوایی، روابط و مبادلات بانکی، نقاط قوت و ضعف و فرصتها و تهدیدهای پیش رو در بازار بزریل مهم‌ترین موارد مطالعه را تشکیل می‌دهند.

۱-۱. حمل و نقل

در این بخش وضعیت خطوط هوایی و دریایی موجود بین دو کشور، به عنوان زیرساختهای کلیدی جهت ارسال کالا و محموله‌های تجاری بررسی می‌شود.

۱-۱-۱. دریایی

در حال حاضر به دلیل حجم مبادلات اندک، خطوط مستقیم دریایی بین دو کشور وجود ندارد. ارسال محصولات به طور عمده از طریق شرکتهای واسطه و خطوط دریایی دیگر صورت می‌پذیرد. یکی از نقاط ضعف موجود در رابطه تجاری ایران و بزریل، نداشتن وجود خطوط دریایی مستقیم و منظم است.

۱-۱-۲. هوایی

در حال حاضر هیچ خط هوایی مستقیمی جهت برقراری ارتباط بین دو کشور فعالیت نمی‌کند. تنها خطوط هوایی موجود بین ایران و بزریل در حال حاضر، به وسیله شرکتهای **هوایی AirFrance** به صورت تهران - پاریس و پاریس - سائوپولو و شرکت **KLM** به صورت سائوپولو - آمستردام و آمستردام - تهران به صورت غیرمستقیم صورت

می‌پذیرد.

۲-۶. روابط بانکی

بر اساس اطلاعات موجود، طی سالهای اخیر روابط بانکی مستقیمی میان بانکهای ایران و برزیل وجود داشته است.

بر مبنای اطلاعات ارائه شده از سوی صندوق ضمانت صادرات ایران، هفت بانک موجود در جدول شماره ۶۱ بانکهای مورد قبول ایران جهت فعالیتهای اقتصادی و مبادلات مالی در برزیل هستند. این هفت بانک از رتبه D برخوردار هستند.

جدول ۶. بانکهای برزیلی مورد قبول صندوق ضمانت صادرات ایران

ردیف	نام بانک	رتبه
۱	Banco Bradesco	D
۲	Banco do Brasil	D
۳	Banco Itau	D
۴	Banco Safra	D
۵	(Uniao de Bancos Brasileiros (UNIBANCO	D
۶	Banco Santander do Brasil	D
۷	HSBC Bank Brasil	D

۷. تحلیل موقعیت

یکی از مدلهای تحلیل اصلی موجود برای ارزیابی و انتخاب راهبرد مدل تجزیه و تحلیل SWOT است. این مدل براساس یک الگوی منطقی ابتدا نقاط قوت، ضعف، فرصتها و تهدیدهای فراروی توسعه روابط تجاری ایران و برزیل شناسایی شده و سپس متناسب با موقعیت کنونی راهبردهایی برای تعامل با وضعیت موجود با هدف رشد مبادلات تجاری، به ویژه صادرات ایران به برزیل پیشنهاد شده است.

با توجه به اصول حاکم بر تدوین راهبرد، راهبردهای پیشنهادی برای توسعه صادرات

محصولات ایران به بربزیل بر اساس زمینه‌ها و دلایل ذیل انتخاب و معرفی شده‌اند:

- ❖ رسالت یا مأموریتهای سازمان توسعه تجارت
 - ❖ اهداف راهبردی توسعه صادرات ایران به کشورهای آمریکای لاتین از جمله بربزیل
 - ❖ چشم‌انداز توسعه صادرات غیرنفتی کشور
 - ❖ سابقه روابط تجاری و اقتصادی ایران و بربزیل در سالهای گذشته
 - ❖ نقاط قوت و ضعف و فرصتها و تهدیدهای فراروی توسعه صادرات ایران به بربزیل
- جدول شماره ۶۲، نقاط قوت و ضعف و فرصتها و تهدیدهای پیشنهادی برای توسعه صادرات ایران به بربزیل را با استفاده از مدل تحلیل SWOT نشان می‌دهد.

جدول ۶۲. نقاط قوت و ضعف و فرصتها و تهدیدهای پیشنهادی برای توسعه صادرات ایران به بربزیل

فرصتها (O)
❖ افزایش تقاضا برای نفت و محصولات شیمیایی و پتروشیمی در بربزیل
❖ افزایش رشد اقتصادی و سطح درآمد مردم بربزیل
❖ افزایش تقاضا برای ماشین آلات کشاورزی و مواد غذایی در بربزیل
❖ وجود ثبات سیاسی و اقتصادی مناسب در بربزیل
❖ ارتقای روابط سیاسی و اقتصادی جمهوری اسلامی ایران با کشورهای آمریکای لاتین از جمله بربزیل
تهدیدها (T)
❖ فقدان ارتباط اثربخش با اتحادیه‌های تجاری منطقه‌ای و جهانی و محدودیت اتحادیه‌ها
❖ تحریم بانکی ایران از سوی شورای امنیت سازمان ملل متعدد
❖ عضویت بربزیل و عدم عضویت ایران در WTO و وجود تعریفهای ترجیحی برای کشورهای عضو

❖ فشارهای سیاسی و اقتصادی (تحریمهای) شورای امنیت و برخی از کشورها در جهت محدود کردن مبادلات تجاری با ایران

❖ افزایش شدت رقابت در بازار صادراتی بروزیل و حضور رقبای قدر تمند آسیایی، اروپایی و آمریکایی در این بازار

نقاط قوت (S)

❖ توجه ویژه دولت به توسعه صادرات غیرنفتی در تدوین چشم‌انداز ۲۰ ساله و برنامه چهارم توسعه کشور

❖ وجود پتانسیلها و ظرفیتهای مناسب در تولید محصولات نفتی و پتروشیمی، فرش و ماشین‌آلات کشاورزی

❖ وجود ردیفهای اعتباری و مشوقهای صادراتی مناسب جهت افزایش سهم صادرات ایران به کشورهای آمریکای لاتین از جمله بروزیل

نقاط ضعف (W)

❖ نبود سابقه حضور شرکتهای ایرانی در نمایشگاه‌های بروزیل

❖ محدود بودن گستره کالاهای صادراتی و سهم بسیار اندک ایران از بازار بروزیل

❖ وجود نداشتن خطوط هوایی و دریایی مستقیم بین ایران و بروزیل

❖ وجود داشتن روابط بانکی مناسب بین بانکهای دو کشور

❖ نبود شناخت مناسب از مؤلفه‌های بازار بروزیل

راهبردهای SO

❖ بهره‌گیری از پتانسیلها و توانمندیهای صادراتی کشور جهت صادرات محصولات مورد نیاز بروزیل از جمله محصولات پتروشیمی و سوختهای معدنی

❖ بهره‌گیری از ردیفهای اعتباری و مشوقهای صادراتی جهت تنوع بخشیدن به محصولات صادراتی کشور به بروزیل

راهبردهای ST

- ❖ توسعه و گسترش همکاریهای اثربخش با اتحادیه‌های تجاری منطقه‌ای و جهانی
- ❖ افزایش توان رقابتی و تلاش در جهت ایجاد سهم بازار مناسب با تکیه بر صدور فرش و ماشین‌آلات کشاورزی و غیره

راهبردهای ترکیبی SWOT

- ❖ تلاش در جهت تقویت روابط بانکی بین دو کشور
- ❖ تلاش در جهت افزایش صدور محصولات مزیت‌دار کشور از جمله فرش و محصولات کشاورزی به بزریل
- ❖ تلاش در جهت شناخت دقیق بخش‌های مختلف بازار صادراتی بزریل
- ❖ تلاش در جهت شناخت مزیتهای رقابتی رقبا در بازار بزریل

راهبردهای WO

- ❖ تدوین یک برنامه جامع بررسی بازار به صورت میدانی جهت دستیابی به سهم بازار مناسب در بازار بزرگ و رو به رشد بزریل
- ❖ بهبود تواناییهای بازاریابی و تبلیغاتی شرکتهای ایرانی جهت بهره‌گیری از ارتقای روابط سیاسی و اقتصادی دو کشور

راهبردهای WT

- ❖ تلاش در جهت تقویت روابط بانکی بین دو کشور
- ❖ راهاندازی خطوط دریایی و هوایی بین دو کشور به منظور افزایش مبادلات تجاری دوجانبه

راهبردهای پیشنهادی

با بررسی جدول شماره ۶۲ مشاهده می‌شود که، به طور خلاصه راهبردهای پیشنهادی برای توسعه صادرات غیرنفتی ایران به برزیل در دو بخش راهبردهای ترکیبی یا کلان و راهبردهای مرتبط با هر موقعیت به شرح زیر هستند:

۱-۸. راهبردهای ترکیبی

راهبردهای ترکیبی توسعه صادرات غیرنفتی ایران به برزیل عبارت‌اند از:

- ❖ تلاش در جهت تقویت روابط بانکی بین دو کشور
- ❖ تلاش در جهت افزایش صدور محصولات مزیت‌دار کشور از جمله فرش و محصولات کشاورزی به برزیل
- ❖ تلاش در جهت شناخت دقیق بخش‌های مختلف بازار صادراتی برزیل
- ❖ تلاش در جهت شناخت مزیتهای رقابتی رقبا در بازار برزیل

۲-۸. راهبردهای مرتبط با هر موقعیت

راهبردهای موقعیتی توسعه صادرات غیرنفتی ایران به برزیل عبارت‌اند از:

۱-۲-۸. راهبردهای SO

- ❖ بهره‌گیری از پتانسیلها و توانمندیهای صادراتی کشور جهت صادرات محصولات موردنیاز برزیل از جمله محصولات پتروشیمی و سوختهایمعدنی
- ❖ بهره‌گیری از ردیفهای اعتباری و مشوقهای صادراتی جهت تنوع بخشیدن به محصولات صادراتی کشور به برزیل

۲-۲-۸. راهبردهای ST

- ❖ توسعه و گسترش همکاریهای اثربخش با اتحادیه‌های تجاری منطقه‌ای و جهانی
- ❖ افزایش توان رقابتی و تلاش در جهت ایجاد سهم بازار مناسب با تکیه بر صدور فرش و ماشین آلات کشاورزی و غیره

۸-۲-۳. راهبردهای WO

- ❖ تدوین یک برنامه جامع بررسی بازار به صورت میدانی جهت دستیابی به سهم بازار مناسب در بازار بزرگ و رو به رشد بزریل
- ❖ بهبود تواناییهای بازاریابی و تبلیغاتی شرکتهای ایرانی جهت بهره‌گیری از ارتقای روابط سیاسی و اقتصادی دو کشور

۸-۲-۳. راهبردهای WT

- ❖ تلاش در جهت تقویت روابط بانکی بین دو کشور
- ❖ راهاندازی خطوط دریایی و هوایی بین دو کشور به منظور افزایش مبادلات تجاری دوگانبه

۹. نتیجه‌گیری و پیشنهادات

روابط تجاری ایران و بزریل در سالهای گذشته همواره تحت تأثیر حجم بالای واردات ایران از بزریل بوده است. حجم بالای واردات ایران از بزریل در سالهای گذشته به میزان بیش از یک میلیارد دلار و حجم صادرات اندک و ۱۰ میلیون دلاری ایران، گواهی بر این مدعای است.

ارائه اطلاعات مناسب از بخش‌های مختلف بازار کشور بزریل به تجار ایرانی، معرفی کالاهای جدید و تنوع مبادلات تجاری، زمینه توسعه مناسبات اقتصادی و تجاری دو طرف و افزایش سهم صادرات ایران به بزریل را فراهم میسازد.

در زیر به برخی از پیشنهادها و راهکارهای اجرایی جهت افزایش سطح مبادلات تجاری و اقتصادی دو کشور جمهوری اسلامی ایران و بزریل اشاره میشود:

الف. تلاش در جهت تقویت توان صادراتی کشور در زمینه صادرات محصولات زیر به بازار بزریل:

- ❖ محصولات شیمیایی و پتروشیمی
- ❖ سوختهای معدنی از جمله نفت
- ❖ سنگهای گرانبهای

- ❖ سیمان و آهک
- ❖ کاشی و سرامیک
- ❖ ماشینآلات کشاورزی سبک و سنگین
- ❖ فراورده غذایی، آرد و نشاسته
- ❖ صنایع دستی
- ❖ خشکبار
- ❖ دیگهای بخار و بویلر
- ❖ مس و مصنوعات از مس

ب. تقویت روابط بانکی و اقتصادی بین دو کشور
ت. ایجاد خطوط هوایی و دریایی مستقیم بین دو کشور به منظور افزایش تبادلات
تجاری و اقتصادی

ث. امضای موافقتنامه گمرکی بین ایران و برزیل با توجه به عضویت برزیل در
WTO و عضویت نداشتن ایران در WTO به منظور بهرهمندی شرکتهای ایرانی
از تعرفه‌های ترجیحی

ج. تشکیل و برگزاری کمیسیونهای مشترک به صورت سالانه در برزیل و ایران
به منظور شناسایی فرصت‌های اقتصادی و تجاری دو کشور

ح. امضای موافقتنامه تشویق و حمایت متقابل از سرمایه‌گذاری

خ. تسهیل صدور روادید برای تجار و فعالان اقتصادی دو کشور

د. تشکیل اتاق بازارگانی بین دو کشور

ذ. انجام مذاکرات بین مقامات دو کشور درباره موافقتنامه‌های رفع موانع
غیرتعرفهای

ر. حضور فعال در نمایشگاههای بینالمللی بزریل از جمله نمایشگاههای ماشینآلات کشاورزی، فراوردهای غذایی، محصولات شیمیایی و پتروشیمی وغیره.

ز. تلاش در جهت افزایش جذب گردشگران متقابل با توجه به وجود پتانسیلها و ظرفیتهای مناسب گردشگری در هر دو کشور

س. اعزام هیأت تجاری و صنعتی صنایع مختلف مزیتدار ایران به بزریل به منظور ارتقای سطح روابط تجاری

بخش سوم پیوستها



وبسایتهای اینترنتی وزارت خانه‌ها و سازمانهای مهم برزیل

نام وزارت یا سازمان	وبسایت اینترنتی
وزارت امور اقتصادی	www.fazenda.gov.br
وزارت هوانوردی	www.emaer.fab.mil.br
وزارت ارتباطات	www.mc.gov.br
وزارت فرهنگ	www.minc.gov.br
وزارت آموزش و ورزش	www.mec.gov.br
وزارت محیط زیست، منابع آب و منطقه قانونمند آمازون	www.mma.gov.br
وزارت مدیریت فدرال و تغییرات استانی - دریابی	www.seap.gov.br
وزارت روابط خارجی	www.mre.gov.br
وزارت بهداشت	www.saude.gov.br
وزارت صنعت، تجارت و گردشگری	www.mdic.gov.br
وزارت دادگستری	www.mj.gov.br
وزارت کار	www.mtb.gov.br
وزارت ترابری	www.transportes.gov.br
وزارت معادن و انرژی	www.mme.gov.br
وزارت نیروی دریائی	www.mar.br
وزارت بودجه و برنامه‌ریزی	www.mpo.gov.br

www.mpas.gov.br	وزارت همکاری و بیمه اجتماعی
www.met.gov.br	وزارت علوم و فناوری
www.eme.mil.br	وزارت ارتش
www.agricultura.gov.br	وزارت کشاورزی
www.desenvolvimento.gov.br	وزارت توسعه، صنعت و تجارت
www.mds.gov.br	وزارت توسعه اجتماعی و مبارزه با گرسنگی
www.transportes.gov.br	وزارت حمل و نقل
www.ubrafe.com.br	انجمن سازمان دهندگان نمایشگاههای تجاری
www.ampro.com.br	انجمن توسعه بازاریابی
www.abeoc.org.br	انجمن سازمان دهندگان رویدادهای نمایشگاهی
www.abraccef.org.br	انجمن مراکز نمایشگاهی و اطلاع رسانی
www.bnbes.gov.br	تجارت خارجی بربزیل

www.brasil.gov.br

نام بانکهای مهم بربزیل

ردیف	نام بانک	وب سایت اینترنتی
۱	Banco Central Do Brasil	www.bcb.gov.br
۲	Bank of Brazil	www.bancobrazil.com.br
۳	Barazilian Development Bank	www.bnbes.gov.br
۴	Caixa Economica Federal	www.cef.gov.br
۵	Bradesco	www.brdesco.com.br
۶	Itau	www.itau.com.br
۷	Unibanco	www.unibanco.com.br
۸	Abn Amro Real	www.bancoreal.com.br
۹	Santander	www.santander.com.br

فهرست روزنامه‌ها و مجلات بازرگانی و اقتصادی مهم

ردیف	نام نشریه	سایت اینترنتی
۱	Brazzil Magazine	www.brazzilmag.com
۲	Amanha	www.amanha.com.br
۳	Carta Capital	www.cartacapital.com.br
۴	Suma Economica	www.suma.com.br
۵	Expressao	www.expressao.com.br

فهرست چند شرکت مهم تبلیغاتی

ردیف	نام شرکت	تلفن
۱	Ark Technologies	۰۱۸۹۹-۲۴۰۶۰۵
۲	Easy Cash Solutions	۰۶۱۲-۲۶۴۰۶۶۲
۳	Kalimatapla	۰۸۰-۲۸۳۶۱۴۵۶
۴	Nirmit	۹۱-۷۹-۲۶۸۲۶۴۵۳
۵	Imperialbiz	۹۸۵-۶۵۲-۱۵۶۲
۶	Centauro Seguradora S/A	۵۵-۴۱-۲۳۳۵۲۲۰

فهرست چند شرکت بیمه‌ای تجاری مهم

ردیف	نام شرکت	مکان	تلفن	نمبر
۱	A Maritima Cia Seguros Gerais	ساوپولو	۵۵-۱۱-۲۱۴۳۹۲۰	۵۵-۱۱-۲۱۴۳۹۲۰
۲	Baloise Atlantica Cia Bras Seguros	ساوپولو	۵۵-۱۱-۲۸۴۶۱۵۶	۵۵-۱۱-۲۸۴۶۱۵۶
۳	Bancred Seguradora S/A	ریودوژانیرو	۵۵-۲۱-۲۲۱۲۷۹۴	۵۵-۲۱-۲۲۱۲۷۹۴

۵۵-۲۷-۳۲۲۰۸۱۱	۵۵-۲۷-۳۲۲۰۸۱۱	ویتوریا	Banestes Seguros S/A	۴
۵۵-۱۱-۲۵۸۱۷۰۱	۵۵-۱۱-۲۵۸۰۰۲۲	سائوپولو	Blue Life Seguradora S/A	۵
۵۵-۴۱-۲۳۳۴۳۴۶	۵۵-۴۱-۲۳۳۵۲۲۰	کوریتیبا	Centauro Seguradora S/A	۶

فهرست چند شرکت باربری مهم

ردیف	نام شرکت	تلفن
۱	Touchdown Freight	۸۰۰-۸۲۴-۴۳۳۹
۲	Allword Removals	۸۸۸-۶۹۰-۱۲۱۲
۳	Confiana – Moving and Storage	۸۶۶-۲۶۶-۸۴۶۴
۴	Reliance Shipping & Logistics Co., Ltd	۰۰۸۶-۲۱-۲۶۸۸۸۶۵۷۸
۵	White infotech	۰۱۸-۹۹۲-۴۰۷۸

فهرست چند شرکت مهم تجاری و بازرگانی بربزیل

ردیف	نام شرکت	تلفن
۱	Tect Trading Co.,Ltd	۱۳۱۷۸۲۰۵۹۰۳
۲	Singular Trading	۹۵۴۳۰۱۱۵۸۹
۳	Tenderszeal	۹۹۹۹۵۶۲۲۳۴
۴	Best Material Handling Equipment	۵۱۱۷۱۵۸۴
۵	Plastic Processing Machinery Manufacturer	۰۸۰-۲۸۲۶۱۴۵۶

فهرست هتل‌های چند شهر مهم بروزیل

ردیف	نام هتل	درجه	مکان
۱	Sofitel	۵ ستاره	Rio De Janeiro
۲	Aracaju	۳ ستاره	Aracaju
۳	Belo Horizonte	۳ ستاره	میناس گریس
۴	Brasilia	۵ ستاره	Brasilia
۵	Buzios	۴ ستاره	Buzios
۶	Curitiba	۳ ستاره	پرانا
۷	Fernando De Noronha	۴ ستاره	Fernado De Noronha
۸	Florianopolis	۳ ستاره	جزیره سنت کاترینا
۹	Fortaleza	۵ ستاره	Ceará
۱۰	Foz Do Iguacu	۵ ستاره	پرانا
۱۱	Goiania	۴ ستاره	Goiânia
۱۲	Ilha De Comandatuba	۳ ستاره	جزیره کومانداتوبا
۱۳	Ilheus	۳ ستاره	سالوادور
۱۴	Joao Pessoa	۳ ستاره	Joao Pessoa

فهرست بیمارستانهای چند شهر مهم بروزیل

ردیف	نام بیمارستان	مکان
۱	Beneficencia Portuguesa Hospital	سائوپولو
۲	Ultralitho Centro Médico	Florianópolis
۳	Santa Casa Complexo Hospitalar	Porto Alegre
۴	Prosaúde Hospital de Clínicas	بنگو
۵	Irmãndade da Santa Casa de Misericórdia	سائوپولو

میناس گریس	Hospital Vera Cruz	۶
سائوپولو	Hospital Santa Catarina	۷
سائوپولو	Hospital Samaritano	۸
سائوپولو	Hospital Paulistano	۹
سائوپولو	Hospital Israelita Albert Einstein	۱۰
سائوپولو	Hospital do Cancer	۱۱
پارانا	Hospital de Clinicas da UFPR	۱۲

فهرست چند آژانس املاک در شهرهای برزیل

ردیف	نام آژانس	شهر	تلفن
۱	Foot In The Sand	Caraguatatuba	۵۵-۱۲-۳۸۸۳۱۷۵۸
۲	BrazilRealestate	Itapevi	۵۵-۱۱-۹۲۱۳۷۲۰۴
۳	Home In Brazil	Porto Alegre	۵۵-۵۱-۹۱۲۸۳۷۶۷
۴	Consultoria Juridica	Rio De Janeiro	۲۵۳۷۷۷۰۱۵
۵	Brazil Estates	Rio, Salvador	۵۵-۲۱-۸۲۰۲۰۵۹۵

فهرست میلیارد های برزیلی در سال ۲۰۰۷ بر اساس لیست فوربس

رتبه در جهان	نام میلیارد	ثروت خالص (میلیارد دلار)
۱۱۹	Joseph Safra	۶
۱۶۵	Jorge Paulo Lemann	۴/۹
۲۱۴	Aloysio de Andrade Faria	۴
۲۲۶	Antonio Ermirio de Moraes	۳/۹

۳/۹	Moise Safra	۳۱۴
۲/۲	Marcel Herrmann Telles	۴۳۲
۲	Rubens Ometto Silveira Mello	۴۸۸
۲	Carlos Alberto Sicupira	۴۸۸
۱/۹	Julio Bozano	۵۲۸
۱/۹	Abilio dos Santos Diniz	۵۲۸
۱/۸	Dorothéa Steinbruch	۵۵۷
۱/۶	Elie Horn	۶۱۸
۱/۵	Guilherme Peirao Leal	۶۶۴
۱/۲	Eliezer Steinbruch	۷۹۹
۱/۱	Henrique Constantino	۸۴۰
۱/۱	Joaquim Constantino Neto	۸۴۰
۱/۱	Ricardo Constantino	۸۴۰
۱/۱	Constantino de Oliveira Jr	۸۴۰

نشانی سفارت خانه جمهوری اسلامی ایران در بربازیل

سفارت جمهوری اسلامی ایران - بربازیلیا	نمایندگی
SES Ave. Das Nacoas, Quadra 809 - Lote 31	نشانی
۵۵-۶۱-۲۴۲۵۹۱۵ ۵۵-۶۱-۲۴۲۵۷۳۳	تلفن
۵۵-۶۱-۲۴۴۹۶۴۰	نمبر

منابع و مأخذ

۱. آمار گمرک جمهوری اسلامی ایران طی سالهای ۱۳۷۵-۸۵.
۲. پاکدامن، رضا، مدیریت فرادرادهای بین‌المللی، شرکت چاپ و نشر بازگانی، ۱۳۸۴.
۳. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص کشور برزیل: www.theodora.com
۴. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص کشور برزیل: www.v-brazil.com
۵. سایت اداره اطلاعات مرکزی آمریکا: www.cia.gov
۶. سایت اطلاعات جغرافیایی کشورها: www.worldatlas.com
۷. پورتال دولت جمهوری فدرال برزیل: www.brasil.gov.br
۸. سایت وزارت خارجه جمهوری اسلامی ایران: www.mfa.gov.ir
۹. سایت ویکی‌پدیا: www.wikipedia.org
۱۰. سایت صندوق ضمانت صادرات ایران: www.egfi.org
۱۱. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص نمایندگی‌های سیاسی جمهوری اسلامی در خارج از کشور: www.touranzamin.com
۱۲. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص نمایندگی سیاسی جمهوری اسلامی در برزیل: www.visahq.com
۱۳. سایت وزارت خارجه آمریکا: www.state.gov
۱۴. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص پایتخت و جایگاه آن در عرصه سیاست: www.aboutbrasilia.com
۱۵. سایت صندوق ضمانت صادرات وزارت بازرگانی: www.egfi.org
۱۶. سایت مؤسسه فوربس: www.forbes.com
۱۷. سایت نقطه تجاری کیش: www.kishtpc.com
۱۸. سایت سازمان توسعه تجارت ایران: www.tpo.ir
۱۹. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص انواع ویزاها برزیل: www.passportandvisas.com
۲۰. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص انواع ویزاها برزیل: www.brazilvisaservices.com
۲۱. سایت سرکنسولگری برزیل در سان فرانسیسکو: www.brazilsf.org

۲۲. سایت سرکنسولگری برزیل در نیویورک: www.brazilny.org
۲۳. سایت اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران: www.iccim.org
۲۴. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص رویدادها و نمایشگاه‌های برزیل: www.alcantara.com.br
۲۵. سایت اطلاع‌رسانی سرکنسولگری برزیل در هنگ‌کنگ: www.brazilianconsulate.org.hk
۲۶. سایت اطلاع‌رسانی سرکنسولگری برزیل در آمریکا: www.brazilmiami.org
۲۷. سایت کتاب زرد برزیل: www.brazzilyellow.com
۲۸. سایت اداره ثبت اختراعات برزیل: www.brazilpatents.com
۲۹. سایت اطلاع‌رسانی نحوه راهاندازی کسب و کار جدید: www.doingbusiness.org
۳۰. سایت اطلاع‌رسانی سازمان تجارت جهانی: www.wto.org
۳۱. سایت اداره گمرک برزیل: www.receita.fazenda.gov.br
۳۲. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه تجارت منطقه‌ای و جهانی: www.mondaq.com
۳۳. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه مالیات و تبدیل ارزها: www.internationaltaxreview.com
۳۴. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص تعیین مالیات در برزیل: www.azevedosette.com.br
۳۵. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه ارائه کمکهای مالی آمریکا به سایر کشورها: www.usig.org
۳۶. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص شیوه زندگی مردم برزیل: www.brazilbrazil.com
۳۷. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه بررسی بازارها: www.marketresearch.com
۳۸. سایت روزنامه چاینا پست: www.chinapost.com.tw
۳۹. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه جایگاه دموکراسی در کشورها: www.english.safe-democracy.org
۴۰. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه اوقات فراغت در برزیل: www.cabi.org
۴۱. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه شرکتهای خارجی فعال در برزیل: www.businessmonitor.com
۴۲. سایت اطلاع‌رسانی در زمینه مطالعات مالی: www.fiscalstudy.com
۴۳. سایت اطلاع‌رسانی در خصوص نمایشگاه‌ها و مؤسسه‌های مرتبط با برگزاری آنها: www.expotop.com

۴۴. سایت انجمن مؤسسات بیمه برزیل: www.fenaseg.org.br

۴۵. سالنامه آمار بازرگانی خارجی گمرک جمهوری اسلامی ایران

۴۶. بررسی سطح ریسک سیاسی کشور برزیل، مرکز تجارت AON، ۲۰۰۶

۴۷. گزارش نهادنیان از سفر تجاری به دور دنیا، اتاق بازرگانی و صنایع و معادن ایران، مهر ۱۳۸۶

۴۸. راهنمای تجارت در برزیل، اتاق بازرگانی سائوپولو، سال ۲۰۰۳

۴۹. مجموعه گزارشات صندوق بین‌المللی پول، دولت برزیل، سال ۲۰۰۷

